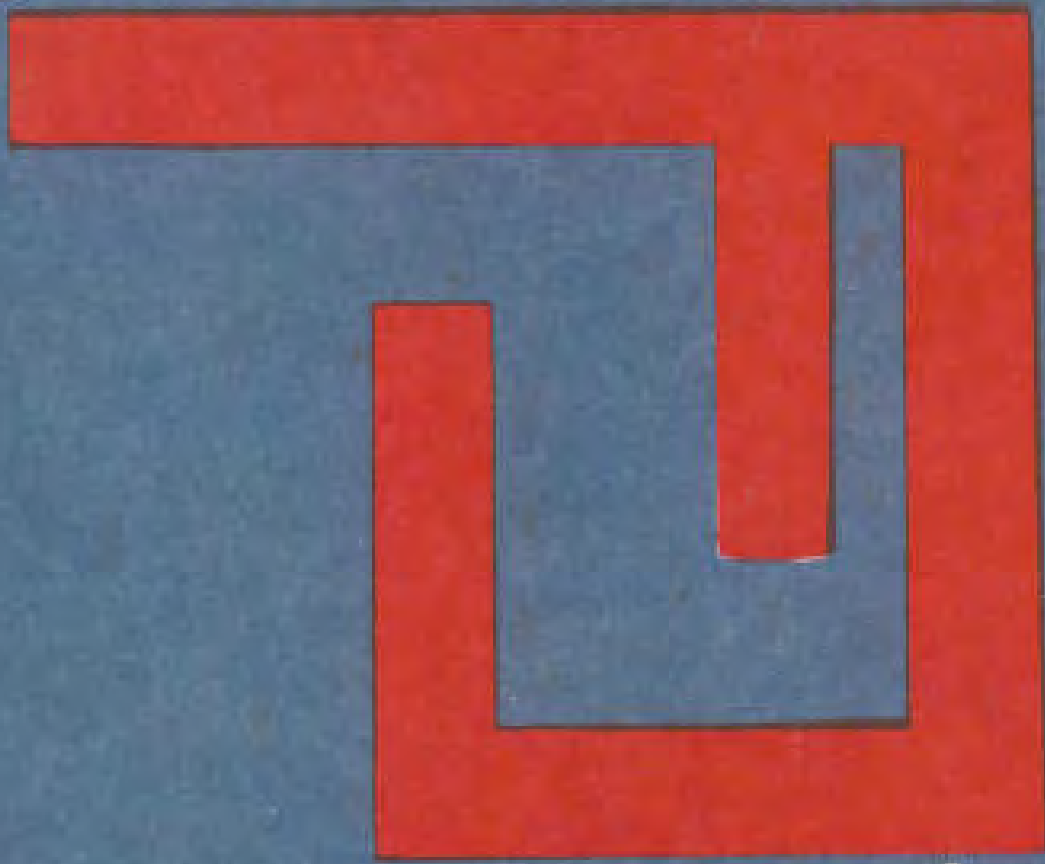


# مقالات في التخطيط الاقتصادي

أوسكار لانج



عصم

ترجمة : محمد صبحي الأتزي  
إبراهيم خليل برعي  
تقديم ومراجعة :  
الدكتور إبراهيم سعد الدين



مقالات  
في التخطيط  
الاقتصادي

أوسكار لانج

---

ترجمة : محمد صبحي الأثري

إبراهيم خليل برعي

تقديم ومراجعة :

الدكتور إبراهيم سعد الدين

هذه ترجمة كتاب

Essays on Economic Planning  
By  
Oscar Lange 1960



# أسس التخطيط الإقتصادي

١ - مقدمة

إن التخطيط الإقتصادي القومي الشامل موجود الآن في الاتحاد السوفيتي والديموقراطيات الشعبية في وسط أوروبا وشرقها وفي جمهورية الصين الشعبية . وهو جزء لا يتجزأ من تطور المجتمع الاشتراكي .

ويعتمد التخطيط الإقتصادي القومي في الاتحاد السوفيتي على اقتصاد اشتراكي قائم بالفعل ، أي على اقتصاد تملك وسائل الإنتاج فيه ملكية جماعية ، وتستخدم بهدف توفير الاحتياجات المادية والثقافية المتزايدة للمجتمع بأكمله . ويتكون الاقتصاد الاشتراكي في الاتحاد السوفيتي من قطاعين : هما القطاع المؤمم أو الحكومي والقطاع التعاوني ( المزارع الجماعية والحرفيين التعاونيين ) . ووسائل الإنتاج في القطاع المؤمم ملك للدولة ، بينما تكون وسائل الإنتاج في القطاع التعاوني ملكا للتعاونيات المختلفة ، بالإضافة إلى أن التعاونيات تستخدم جزءاً من وسائل الإنتاج المملوكة للدولة . ووجود شكلين من أشكال الملكية الاشتراكية يحدد الهيكل الاجتماعي وأسلوب العمل في الاقتصاد السوفيتي . وتوجد طبقان اجتماعيان مختلفان علاقة كل منهما بوسائل الإنتاج عن الأخرى . فمن ناحية ، هناك العمال والموظفون والمشروعات الحكومية ، وأعضاء التعاونيات ( المزارعون والحرفيون ) من ناحية أخرى . وتحدد العلاقة الاقتصادية بين الطبقتين عن طريق تبادل منتجات المشروعات الحكومية والتعاونيات من خلال السوق .

أما النظام الإقتصادي في الديموقراطيات الشعبية فهو اقتصاد انتقالي من الرأسمالية إلى الاشتراكية ، وبالتالي فهو يتكون من عدة قطاعات ، حيث توجد في الديموقراطيات الشعبية الأوروبية ، ثلاثة قطاعات :

١ - قطاع اشتراكي ويشمل فرعين :

(أ) المشروعات المؤتممة .

(ب) المشروعات التعاونية .

٢ - قطاع خاص من صغار منتجي السلع .

٣ - قطاع رأسمالي .

ويتكون القطاع الخاص لصغار منتجي السلع ، بصفة أساسية من الفلاحين الذين يعملون مع أسرهم في أرض يملكونها ، ومن أصحاب الحرف الذين يعملون بواسطة وسائل الإنتاج التي يملكونها . وهناك جانب من الفلاحين والحرفيين مشتركين أو منضمين إلى تعاونيات المنتجين ، وبذلك يندرجون فعلاً في القطاع الاشتراكي . أما القطاع الرأسمالي فإن نطاقه محدود جداً في الوقت الحاضر . وهو لا يلعب دوراً رئيسياً إلا في الزراعة ، وذلك في شكل مزارع كبيرة يستخدم فيها العمل الأجير (كولاك) . ويستثنى من ذلك جمهورية ألمانيا الديمقراطية ، حيث يلعب القطاع الرأسمالي دوراً هاماً في الصناعة والتجارة .

وفي جمهورية الصين الشعبية يلعب القطاع الرأسمالي دوراً هاماً في كل من الصناعة والتجارة ، كما توجد مشروعات مختلطة ، أي مشروعات تساهم الدولة في ملكيتها وإدارتها جنباً إلى جنب مع رأس المال الخاص .

ويعتبر القطاع الاشتراكي وخاصة الصناعات التي تمتلكها الدولة ، في جميع الديمقراطيات الشعبية ، القوة الدافعة للاقتصاد القومي كله . فالقطاع الاشتراكي ينمو بمعدل أسرع من القطاعات الخاصة ، بل أن القطاع الرأسمالي في أوروبا الوسطى والشرقية ، قد اتجه إلى التراجع المستمر ، بحيث أصبح الآن في مركز ثانوي لا وزن له . ويتحول القطاع الرأسمالي في الصين تدريجياً نحو الاشتراكية عن طريق تطوير المشروعات المشتركة بين الدولة والرأسمالية . كما أن القطاع الخاص لصغار المنتجين يتعرض في كل مكان لتحول اشتراكي تدريجي من خلال تنمية التعاونيات الإنتاجية في الزراعة والحرف .

لقد أصبح التخطيط الاقتصادي الفعال ممكناً في جميع الديمقراطيات

الشعبية ، لأن وجود القطاع الاشتراكي وازدياد وزنه الاقتصادي ، يمكن الدولة من أن تحدد تنمية الاقتصاد القومي بأجمعه .

إن المبادئ العامة للتخطيط الاقتصادي في الاتحاد السوفيتي هي نفس المبادئ العامة في الديمقراطيات الشعبية ، إلا أنه في الديمقراطيات الشعبية تظهر بعض الصعوبات نتيجة وجود قطاعات خاصة إلى جانب القطاع الاشتراكي ، هذا بالإضافة إلى أن الخبرة في التخطيط الاقتصادي في الديمقراطيات الشعبية ، وخاصة في الصين ، أقل نضجاً منها في الاتحاد السوفيتي .

وسوف أقدم في هذه الدراسة عرضاً موجزاً للمبادئ العامة للتخطيط الاقتصادي مع العناية بوجه خاص بمشاكل الديمقراطيات الشعبية في وسط أوروبا وشرقها .

## ٢ - أهداف التخطيط الاقتصادي

يتضمن التخطيط الاقتصادي بعض الأهداف الأساسية ، التي تقوم الخطط الاقتصادية بدور الأدوات المنفذة لها . وبشكل عام ، يمكن القول بأن الهدف الرئيسي لكل تخطيط اقتصادي اشتراكي ، هو تحقيق أسرع زيادة ممكنة في المستوى المعيشي المادي والثقافي للشعب في ظل الظروف التاريخية السائدة . بيد أنه في أي مرحلة تاريخية معلومة من التطور ، يجب أن توضح الوسائل المحددة التي تحقق هذا الهدف العام .

ويمكن تحديد أهداف التخطيط الاقتصادي ، في الديمقراطيات الشعبية — الأورورية والآسيوية على سواء — فيما يلي .

١ — التصنيع السريع للدولة .

٢ — تحديث الزراعة .

٣ — إرساء الأسس الاقتصادية للمجتمع الاشتراكي .

وتترابط هذه الأهداف الثلاثة بعضها مع بعض بحيث لا يمكن أن يتحقق أحدها دون تحقيق الهدفين الآخرين . وفي ظل الظروف التاريخية لدول

أوروبا الشرقية وآسيا ، لا يمكن تحقيق التصنيع بواسطة رأس المال الخاص ، لعدم توافر رأس المال الخاص المحلي الكافي لدفع التصنيع السريع في هذه الدول . وتوضح الخبرة السابقة أن رأس المال الأجنبي لا يستثمر في هذه الدول إلا كـرأس مال احتكاري فقط لا يهتم إلا بتحقيق أرباح مرتفعة وسريعة . وهذه الأرباح تصدر إلى خارج الدولة بدلا من إعادة استثمارها في تنمية الموارد الإنتاجية في الدولة . وبالإضافة إلى ذلك فإن رأس المال الأجنبي الاحتكاري يهتم فقط بتلك الفروع من الاقتصاد القومي في الدول المتخلفة ، التي لا تنافس منتجاتها الصناعات في المناطق المصدرة لرأس المال أو الدولة الأم . وبعبارة أخرى ، لا يمكن اجتذاب رأس المال الأجنبي في ظل الظروف التاريخية الراهنة ، إلا بشروط استعمارية أو شبه استعمارية ، بما يؤدي إلى جعل البلد المتخلف مجرد تابع لاقتصاد الدول المسيطرة ، يوردها المواد الخام والمنتجات الزراعية ، ومن ثم لا يمكن الاعتماد على رأس المال الأجنبي كوسيلة لتمويل تصنيع الدول المتخلفة .

وعلى ذلك ، ففي الظروف التاريخية المعطاه ، لا يمكن تصنيع دول أوروبا الشرقية والوسطى ، والصين الشعبية إلا عن طريق الاستثمار العام ، أي تنمية القطاع الاشتراكي في الاقتصاد القومي . بحيث يصبح القطاع الاشتراكي دعامة التنمية الاقتصادية بأكملها في الدولة .

ومع تقدم الصناعة تزداد أهمية القطاع الاشتراكي ويصبح القوة المسيطرة على تنمية الاقتصاد القومي بأكملها . ومن ثم فالتصنيع يستوجب في ظل الظروف التاريخية لدول أوروبا الوسطى والشرقية والصين — إرساء الدعائم الاقتصادية للمجتمع الاشتراكي .

ويتطلب التصنيع زيادة كبيرة في الإنتاج الزراعي القابل للتسويق ، حتى يمكن توفير الطعام للسكان غير الزراعيين الذين يتزايد عددهم . وهذا يقتضى العمل على تحديث طرق الإنتاج الزراعي وأدواته من آلات زراعية وجرارات وأسمدة . . . الخ ، التي يجب أن ينتجها القطاع الصناعي . ومن ثم فإن التصنيع يستوجب تطوير أو تحديث الزراعة ، والعكس أي تطوير الزراعة يتطلب التصنيع .



إن تحديث الزراعة في الديمقراطيات الشعبية تقتضى الاستخدام الكامل  
للإمكانات الإنتاجية فى القطاع الخاص الزراعى . بيد أن الزراعة فى القطاع الخاص  
تضع بعض القيود على تطبيق الأساليب العلمية والفنية فى الزراعة . ومن ثم فإن  
تحديث الزراعة وتطويرها فى الأجل الطويل يحتاج إلى تنمية الأشكال  
التعاونية فى الإنتاج الزراعى أى الانتقال من الزراعة الخاصة إلى الزراعة  
الاشتراكية . ويجب أن يتم مثل هذا الانتقال تدريجياً على أساس القبول الاختيارى  
للفلاحين على الانتماء للتعاونيات الإنتاجية .

إن تنمية المجتمع الاشتراكى بأهدافه الاجتماعية والثقافية يحتاج إلى تنمية  
كاملة للاقتصاد القومى حتى يمكن التغلب على الفقر والتخلف الاجتماعى والثقافى .  
وعلى ذلك فتنمية الاقتصاد القومى عن طريق تصنيع البلاد وتحديث الزراعة لازم  
لبناء المجتمع الاشتراكى . وبهذه الطريقة نجد أن الأهداف الثلاثة للتخطيط  
الاقتصادى مرتبطة فيما بينها .

وفى الاتحاد السوفيتى حيث المجتمع الاشتراكى حقيقة واقعة ، فإن هدف  
التخطيط الاقتصادى هو التنمية السريعة للإقتصاد القومى ، وبالتالى إعداد  
الأساس الاقتصادى للانتقال إلى المرحلة الثانية من المجتمع الشيوعى . وفى هذه  
المرحلة ستوزع الدخول طبقاً للإحتياجات وليس طبقاً لمساهمة الفرد فى الإنتاج  
كما هو الحال فى النظام الاشتراكى .

وتقتضى المرحلة الثانية للمجتمع الشيوعى إدماج شكلى الملكية الاشتراكية  
أى ملكية الدولة والملكية التعاونية فى شكل واحد للملكية الشيوعية ، يمثل  
أساس نظام جديد من التوزيع الشيوعى طبقاً للإحتياجات . ومن المنتظر أن  
يصبح مثل هذا الأدماج ضرورياً فى مرحلة معينة من التنمية فى المستقبل ، لأن  
وجود أنظمة مختلفة للملكية الاشتراكية سيصبح فى يوم ما عائقاً لنمو القوى  
الإنتاجية للمجتمع فى المستقبل .

### ٣ - الأهداف المادية للخطة الاقتصادية القومية وطرق تنسيقها :

يتطلب التخطيط الاقتصادى الاشتراكى الاستخدام الكامل لجميع الموارد  
الإنتاجية فى الدولة ، والتي يلزم تقييمها أيضاً من الوجهة المالية أى فى صورة

قيمة . بيد ان الجانب المالى للتخطيط ما هو إلا أداة للحسابات الاجتماعية . ولا يمكن له مطلقا ان يصبح عائقا للإستخدام الكامل والرشيد للموارد . ففي التخطيط الاقتصادى الاشتراكى لا يعكس الجانب المالى إلا إستخدام الموارد المادية فى الإنتاج وتوجيه توزيع الناتج القومى . فعلى سبيل المثال ، فان عدم توفر التمويل اللازم للقيام بمشروع استثمارى يعكس قصور الموارد المادية عن تحقيق هذا الهدف أو عن قرار تخصيصى باستعمال هذه الموارد فى موضع آخر من الاقتصاد القومى .

أما فى الاقتصاد الراسمالي ، فان التمويل لا يمثل الجوانب المادية لعملية الإنتاج فحسب ، بل يمثل أيضا حقوق الملكية الخاصة ، وفى بعض الظروف ، وخاصة فى ظل الرأسمالية الاحتكارية ، تحول هذه الحقوق دون الاستغلال الأكمل للموارد المادية ، او تسبب توزيعها توزيعاً فى غير صالح المجتمع فى مجموعه . وبذلك فإن عدم توافر التمويل للقيام بمشروع استثمارى ، قد لا يعكس فى ظل الرأسمالية قصور الموارد المادية ، بل عدم رغبة ملاك هذه الموارد فى استخدامها فيما يعتبرونه مشروعاً عائده غير مجز .

وتضع الخطة الاقتصادية القومية أهدافاً مادية للإنتاج فى جميع الصناعات والزراعة ، أهدافاً مادية لخدمات النقل وللخدمات الاجتماعية والثقافية ، أهدافاً مادية للعمالة وأهدافاً مادية للاستهلاك الكلى . وتحدد هذه الأهداف بطريقة تمكن من استغلال جميع الموارد المتاحة للدولة .

ومن الواضح أن الأهداف المتعددة للخطة يجب أن تكون متوازنة ، ومن ثم فيجب مراعاة بعض النسب بين الفروع الكاملة للاقتصاد القومى ( نسب الكليات الاقتصادية )<sup>(١)</sup> . ويجب مراعاة النسب التفصيلية داخل كل فرع من هذه الفروع ( نسب الجزئيات الاقتصادية )<sup>(٢)</sup> ، كالتناسب بين الصناعات الفردية وأنواع الإنتاج الزراعى .

والنسبة الأساسية للكليات الاقتصادية هى التى تربط بين إنتاج وسائل

---

(١) Macro - economic Proportions

(٢) Micro - economic Proportions

الإنتاج وإنتاج السلع الاستهلاكية . وترتبط هذه بمعدل النمو المخطط للاقتصاد القومي ، وبالتقدم في الأساليب الفنية للإنتاج . ويحتاج تحسين الأساليب الفنية للإنتاج بصفة عامة إستخدام كمية أكبر من وسائل الإنتاج لكل وحدة من وحدات العمل المباشر المستخدمة . وبالتالي ففي الاقتصاد الآخذ في التوسع والتقدم يجب أن تزداد باستمرار نسبة إنتاج وسائل الإنتاج إلى نسبة إنتاج السلع الاستهلاكية .

إن توسع الاقتصاد القومي بمعدلات متوازنة مع نمو إنتاج وسائل الإنتاج والسلع الاستهلاكية لا يكون ممكناً إلا في حالة عدم إدخال الطرق الجديدة في الإنتاج وبشرط تتوفر إحتياطي من القوى العاملة العاطلة جزئياً أو كلياً . وفي مثل هذه الظروف قد يمكن لفترة زيادة الناتج القومي عن طريق زيادة عدد العمال ، وزيادة وسائل الإنتاج نسبياً على أساس عدم تغيير أساليب الإنتاج ومن ثم زيادة إنتاج وسائل الإنتاج بنفس معدل إنتاج السلع الاستهلاكية اللازمة فقط لمواجهة قوة العمل الإضافية . بيد أنه في اللحظة التي يتحقق فيها الاستخدام الكامل لقوة العمل — كما هو الحال في الدول الاشتراكية — فإن أى زيادة في الإنتاج القومي تتطلب زيادة في إنتاجية العمل وبالتالي تطبيق أساليب إنتاجية جديدة . وهذا يؤدي بالضرورة إلى زيادة إنتاج وسائل الإنتاج بمعدل أسرع من إنتاج السلع الاستهلاكية .

ومن ثم تتوقف النسبة الفعلية بين إنتاج وسائل الإنتاج وبين إنتاج سلع الاستهلاك ، على معدل النمو المخطط للناتج القومي وعلى درجة تحسين فن الإنتاج طبقاً للخطة .

وبطريقة مماثلة يستوجب التصنيع معدلاً أسرع لزيادة الإنتاج الصناعي بالنسبة لمعدل زيادة الإنتاج الزراعي . وإلا فلن تتغير النسبة بين الإنتاج الصناعي والإنتاج الزراعي .

وبالإضافة إلى هذه النسب المتعلقة بالكميات الاقتصادية التي تحددها الأهداف الأساسية للتنمية في الخطة ، فإنه يجب ملاحظة بعض النسب المتعلقة بالجزئيات الاقتصادية بين إنتاج السلع المختلفة . وأساس هذه النسب هو الحاجة إلى ضرورة

موازنة إنتاج كل سلعة مع كمية ما يستخدم منها في الاستهلاك وفي عملية إنتاج سلع أخرى ( مع الأخذ في الحسبان الواردات والصادرات في كل حاله ) وعلى ذلك فان أهداف الإنتاج للصناعات المختلفة والأنواع المتنوعة من الزراعة يجب أن تنسق عن طريق موازين المدخلات — المخرجات ، وموازن الاستهلاك .

وتجمع موازين المدخلات — المخرجات وموازن الاستهلاك الخاصة بصناعات معينة وأنواع الزراعة لتكون موازين مشابهة للكليات الاقتصادية لفروع بأكملها من الاقتصاد القومي . ويوضح الملحق (١) مثالا لميزان إنتاج واستخدام الوقود . أما الملحق (٢) فيوضح ميزان الفروع الأساسية للاقتصاد القومي . ومن الموازين ذات الأهمية الخاصة بين موازين الكليات الاقتصادية ، الميزان الذي يوضح العلاقات المتداخلة بين إنتاج وسائل الانتاج وإنتاج السلع الاستهلاكية ، واستخدام وسائل الانتاج ، والاستهلاك والتراكم . ومثل هذه الميزانية — الملحق رقم (٣) يوضح مثالا افتراضيا لها — تظهر اتجاه ومعدل تنمية الاقتصاد القومي . ويلحق بموازن المدخلات — المخرجات والاستهلاك ، ميزانية توزيع قوة العمل على الفروع المختلفة للإنتاج والخدمات . ويوضح ملحق (٤) مثالا لهذه الميزانية .

ويبدو لأول وهلة أن عملية توازن جميع العمليات التفصيلية في الاقتصاد القومي هي مهمة بالغة الصعوبة . على أن الحل العملي يكون عن طريق المقارنة بتجربة العام السابق .

فالتخطيط الاقتصادي لا يتم عن طريق مجموعة من المعادلات الرياضية المسبقة ، بل يتم بطريقة تاريخية . فالعلاقات بين المدخلات — المخرجات والاستهلاك عن العام السابق معروفة . وليس من مهمة الخطة أن تبدأ مقدماً بوضع نظام جديد كلية لمثل هذه العلاقات ، بل عليها أن تدخل بعض التغييرات في العلاقات القائمة فعلا .

وهكذا فإن خطة كل سنة تعيد النظر إلى حد ما في علاقات العام الماضي ، وتوجد الحل عن طريق التقريبات المتتابعة ، مما يجعل الخطة ممكنة من الناحية العملية .

وبالطبع قد لا يمكن لأسباب مختلفة ، تحقيق التوازن المطلوب في النسب والعلاقات .

فقد تحتوي الموازين التي وضعت على أساسها الخطة على أخطاء بسبب قصور في البيانات ، أو حدوث ظروف موضوعية غير متوقعة ( خاصة في الزراعة ) ، مما يجعل العلاقات الواردة بالخطة علاقات قديمة بالنسبة للظروف المستجده . وفي مثل هذه الظروف تظهر الاختناقات . ولمواجهة مثل هذه الظروف الطارئة يجب أن تتضمن موازين المدخلات — المخرجات والاستهلاك بعض المخزون الاحتياطي . وبما أن الاحتفاظ بأرصدة المخزون يمثل تكلفة للاقتصاد القومي ، فيجب أن يظل هذا المخزون في أدنى مستوى له . بيد أن الاحتفاظ بمحد أدنى من المخزون ، يبرره التكاليف والتقلبات الناتجة عن توقف عملية الانتاج التي يمكن أن تحدث في حالة عدم وجود مثل هذا المخزون .

#### ٤ - الجوانب المالية للخطة

إن للخطة جانباً مالياً ، نظراً لأن التعبير عن السلع المنتجة ووسائل الإنتاج المستخدمة يتم في صورة نقدية . فالأجور تدفع نقداً ، كما يتم التبادل بين القطاع المؤمم والقطاعات الأخرى للاقتصاد ( القطاع التعاوني ، والقطاع الخاص لصغار المنتجين والقطاع الرأسمالي ) عن طريق السوق . والإنتاج سواء في القطاع الاشتراكي أو القطاعات الخاصة يخلق الدخل ، وتنفق هذه الدخول بدورها في شراء السلع والخدمات ، ويدخر جانب من الدخول . وبالتالي يجب وضع حساب أو تسوية لعناصر تدفقات الدخول وعناصر تدفقات الانفاق من قبل أصحاب الدخول . ويجب أن يكون هذا الحساب متناسقاً مع خطة الانتاج المادي وخطة الخدمات المادية ( مثل حجم الخدمات الطبية والتعليمية المقدمة ) .

ويتكون الناتج القومي خلال فترة ما من القيمة الاجمالية لجميع السلع المنتجة في تلك الفترة ، ويستخدم جانب من الناتج القومي لاستبدال وصيانة وسائل الإنتاج الموجودة ، والمتبقى هو الدخل القومي . وينقسم الدخل القومي بدوره إلى جزئين ، جزء يخصص للتراكم ، والجزء الآخر للاستهلاك . ويتكون التراكم من ( ا ) الاستثمار المنتج اي زيادة أرصدة وسائل الانتاج (ب) الاستثمار

غير المنتج أى إنتاج السلع المعمرة التى تستخدم لتوفير الخدمات الاستهلاكية (مثل المساكن وأبنية المدارس) ( > ) الاضافة إلى المخزون الاحتياطي من السلع الاستهلاكية . ويجب أن يتطابق تقسيم الدخل القومى بين الوجوه المختلفة للتراكم وبين الاستهلاك مع تقسيم إجمالى الانتاج المادى بين إنتاج وسائل الإنتاج وإنتاج السلع الاستهلاكية ( بما فيها السلع الاستهلاكية المعمرة ) . وبهذه الطريقة يصبح الانفاق الكلى على السلع الاستهلاكية مساوياً لقيمة إنتاج السلع المذكورة ويصبح الانفاق الكلى على الاستثمار الانتاجى والاستبدال مساوياً لقيمة الكلية لإنتاج السلع الانتاجية . ( ناقصاً أو زائداً التغيرات فى المخزون ) .

وينقسم الجزء المخصص من الدخل القومى للاستهلاك إلى جزءين الجزء الأول يوزع على الأفراد فى شكل أجور ، مرتبات ، دخول للمزارعين التعاونيين ، معاشات ، مدفوعات تأمين ، دخول صافية لأصحاب المهن الحرة ، وأرباح فى القطاع الرأسمالى . . . الخ .

ويعود جانب من هذه الدخول مرة أخرى إلى الدولة فى شكل ضرائب ، كما يدخر جانب منها .

يبد أن الجانب الأكبر منها ينفق فى شراء السلع والخدمات اللازمة للاستهلاك الفردى .

أما الجزء الآخر من الدخل القومى فتحتفظ به الدولة ، التعاونيات ، والمؤسسات العامة الأخرى ( كالتأمين الاجتماعى ) لتنفق منه على الخدمات الاجتماعية والثقافية المقدمة إلى السكان كخدمات الصحية والتعليم . الخ ، بالإضافة إلى الانفاق على جهاز الدولة والدفاع القومى .

ويجب أن يتساوى إجمالى الانفاق على استهلاك السلع والخدمات — سواء الخاص أو الجماعى — مع القيمة الاجمالية للسلع الاستهلاكية والخدمات المقدمة . يبد أنه إذا جمعنا هذه الانفاقات وجدنا أن ما ينفق على الخدمات عبارة عن مدفوعات تحويلية من مجموعة من المستهلكين إلى أخرى ( مثل ما يدفعه العمال إلى الأطباء أو إلى المؤسسات العامة مقابل خدمات ) أو أنها يستعاض عنها بنقص

ملائم في الدخل الموزعة ( كما في حالة الخدمات المجانية المقدمة من الدولة ) وعلى ذلك فان الانفاق الصافي الذي يعود مرة اخرى إلى مجال الإنتاج يجب أن يساوي القيمة الاجمالية للسلع الاستهلاكية المقدمة للبيع إلى السكان .

وتجمل كل هذه العلاقات بين الدخل والانفاق في ميزان الدخل النقدي والانفاق للسكان ، ويوضح الملحق ( ٥ ) مثالا لهذا الميزان المستخدم في الاتحاد السوفيتي . أما في الديمقراطيات الشعبية فان هذه الموازين تكون أكثر تعقيداً لوجود قطاع خاص في الاقتصاد القومي .

وعلى ذلك فلا يوزع الدخل القومي بأكمله على الأفراد ؛ بل يحتفظ بجانب منه بواسطة الدولة ، التعاونيات والمؤسسات العامة الأخرى لأغراض التراكم وتقديم الخدمات العامة . وفي الاقتصاد الاشتراكي البحت ، كما في الاتحاد السوفيتي ، تحتفظ الدولة بجزء من الدخل القومي عن طريق بيع السلع الاستهلاكية بسعر أعلى من تكاليف انتاجها .

ومن هذا الفرق مضافاً إليه حصيلة الضرائب ، ومن المدفوعات إلى المؤسسات العامة ، ومن القروض التي تساهم فيها الجماهير ، ومن المدخرات النقدية للشعب تتكون الموارد المالية اللازمة للتراكم وتقديم الخدمات العامة . ويجب أن يساوي اجمال البنود المذكورة القيمة الاجمالية للتراكم وتكلفة الخدمات المقدمة . وبذلك يصبح الجزء الموزع من الدخل النقدي ( ناقصا المدخرات النقدية ) مساوياً للقيمة الكلية للسلع الاستهلاكية المعروضة للبيع للأفراد ، مما يكفل التوازن بين الطلب الاجمالي والعرض الاجمالي للسلع الاستهلاكية ، وإذا أمكن الاحتفاظ بهذا التوازن فلن تحدث فجوة تضخمية أو انكماشية .

ومن الناحية العملية فان الجزء الأكبر من الدخل غير الموزع تحتجزه الدولة عن طريق الفرق بين أسعار السلع الاستهلاكية وتكاليف انتاجها ( وهو في بولندا مثلاً ، حوالي ٨٠٪ ) .

و يتم ذلك بأن تتضمن أسعار السلع الاستهلاكية الأرباح المخططة لمشروعات الانتاج والتوزيع ( التجارة ) وبإضافة ضريبة المبيعات . كما يساهم الفلاحون المنظمون في تعاونيات إنتاجية عن طريق تسليم جزء محدد من إنتاجهم إلى

الدولة ، بسعر أقل من سعر السوق ، هذا بالإضافة إلى استبقاء جزء محدد من المتحصلات الصافية للمزارع الجماعية بدون توزيع ليستخدم لأغراض التراكم بها .

وفي الديموقراطيات الشعبية تساهم كذلك القطاعات الخاصة في الجزء من الدخل القومي الذي تستبقه الدولة ، حيث يسلم الفلاحون في القطاع الخاص والفلاحون في المزارع التعاونية ، جانبا من انتاجهم للدولة بأسعار منخفضة ، كما يدفعون ضريبة على الأرض . وتدفع المشروعات الرأسمالية ضرائب دخل و صرائب مبيعات ، كما يدفع جميع المواطنين ضرائب دخل ( في القطاعات الخاصة ) أو ضرائب على الأجور والمرتببات .

إن أى زيادة في إنتاجية العمل — سواء كان ذلك في عملية انتاج السلع الاستهلاكية أو عملية إنتاج وسائل الإنتاج — تؤدي إلى خفض في تكاليف إنتاج السلع الاستهلاكية . فاذا ظلت أسعار السلع الاستهلاكية عند مستواها القديم ، تزداد أرباح المشروعات المنتجة ، كما تزداد نسبة الدخل القومي غير الموزعة على الأفراد . وهذا يتطلب إما زيادة في معدل التراكم وفي تقديم الخدمات العامة ، وما يترتب على ذلك من تعديل في الاهداف المادية ، وإما زيادة في إنتاج السلع الاستهلاكية ، إذا ظلت المعدلات المشار إليها على نفس مستواها السابق . وفي الحالة الأخيرة يجب تخفيض أسعار السلع الاستهلاكية حتى يتمكن السكان من شراء الزيادة في الانتاج .

وهناك حل بديل يتمثل في زيادة الأجور النقدية التي قد تمكن العمال من شراء الزيادة في السلع الاستهلاكية بالأسعار القديمة . بيد أن هذا الإجراء لا يفيد إلا العمال في القطاع المؤمم نتيجة لزيادة إنتاجية العمل . ولكي يمكن للفلاحين — سواء في المزارع التعاونية أو المنتجين في القطاع الخاص — المشاركة في الفوائد الناتجة عن زيادة إنتاجية العمل ، يجب تخفيض الكميات المسلمة بواسطتهم إلى الدولة بأسعار منخفضة وكذلك تخفيض الضرائب المفروضة عليهم . ومن ثم فإن تخفيض أسعار السلع الاستهلاكية يؤدي تلقائياً إلى حصول العمال والفلاحين على حد سواء للفائدة الناتجة عن زيادة الإنتاجية . ولهذا السبب تطبق



الدول الاشتراكية سياسة مرسومة لتخفيض أسعار السلع الاستهلاكية بما يتمشى مع الارتفاع التدريجي في إنتاجية العمل .

وكما رأينا فإن الجزء الموزع من الدخل القومي على الأفراد ( ناقصاً مدخراتهم النقدية ) يجب أن يكون مساوياً للقيمة الكلية للسلع الاستهلاكية المعروضة للبيع . وبالإضافة إلى هذا التوازن للكليات الاقتصادية ، يجب الاحتفاظ بتوازن العرض والطلب بالنسبة لكل سلعة معينة على حدة . وهذا يتطلب أن يحدد سعر كل سلعة استهلاكية بحيث يتساوى الطلب عليها مع الإنتاج المخطط لها . وبالتالي فإن الفروق بين الأسعار وبين تكلفة الإنتاج ( الربح المخطط وضريبة المبيعات ) — والتي يستخدم إجمالها مع مصادر الدخل الأخرى في تمويل التراكم والخدمات العامة — يجب أن توزع بطريقة تؤدي إلى التوازن بين العرض والطلب في كل سوق من الأسواق والاختلالات المحتملة بين العرض والطلب في أسواق محددة يمكن مواجهتها في الأجل القصير عن طريق التغيرات في المخزون ، ولكن مثل هذه الاختلافات في الأجل الطويل تتطلب إما تعديل الأسعار أو مراجعة الهدف المادي للإنتاج ، وكقاعدة عامة لا يتبع نظام البطاقات لما له من آثار ضارة على الحوافز .

#### ٥ - التنسيق بين الأهداف المادية والإنفاق المالى - الميزان التركيبى للاقتصاد القومى :

تعكس الناحية المالية فى الاقتصاد الاشتراكي العملية المادية للإنتاج والتوزيع . وقد رأينا عند مناقشة الجوانب المالية للخطة مدى إرتباطها الوثيق بالأهداف المادية للخطة . ومن ثم فمن المناسب إعطاء صورة عامة عن العلاقات بين تخصيص الموارد المالية الناتجة عن الأهداف المادية للخطة ، وبين تخصيص الموارد المالية الناتجة عن تدفق الدخل والإنفاق فى الاقتصاد القومى . ومثل هذه الصورة — عن الفروع الأساسية للاقتصاد القومى — نجدتها فى الميزان التركيبى للاقتصاد القومى .

وفى صفحة ٤٢ فى الملحق شكل توضيحي لمثل هذا الميزان ، يظهر فى الجانب الأيسر منه تخصيص الموارد المادية ، كما يظهر تخصيص الموارد المالية

في الجانب الأيمن . وتشير الأسهم المتجهة من اليمين إلى اليسار إلى مطابقة تخصيص الموارد المادية . ويتطلب توازن الاقتصاد القومي أن يكون إنفاق الموارد المالية الموجه نحو التخصيص المقابل للموارد المادية مساوياً لإجمالي القيمة النقدية للأخيرة . وعلى ذلك فيجب مثلاً أن تكون نفقات الاستبدال والاستثمار الإنتاجي مساوية لقيمة وسائل الإنتاج المنتجة أثناء الفترة . كما يجب أن يكون الإنفاق الكلي على السلع الاستهلاكية الناتج عن دخول العاملين في مجال الإنتاج وعن دخول العاملين في الخدمات العامة والخاصة ، مساوياً لقيمة السلع الاستهلاكية المخصصة للبيع للاستهلاك الفردي . ويجب أن يكون الإنفاق الكلي على السلع الاستهلاكية المستخدمة في الخدمات العامة وفي الاستثمار غير الإنتاجي مساوياً للقيمة الكلية للسلع الاستهلاكية المخصصة لهذه الأغراض .

ويتطابق الشكل التوضيحي مع ظروف الديمقراطية الشعبية حيث يوجد قطاعان خاصان بجانب القطاع الاشتراكي هما قطاع خاص لصغار المنتجين والإنتاج الرأسمالي . وعلى ذلك تشمل الدخول الفردية المولدة في عملية الإنتاج — بجانب الأجور والمرتبات والدخول الموزعة على التعاونيات الإنتاجية والمعاشات . . الخ إيرادات صغار منتجي القطاع الخاص وأرباح الرأسماليين . وتحتسب كل هذه الدخول بعد خصم الضرائب وشراء أذون الدولة ( قروض ) والمدخرات النقدية ويدخل البنندان الأخيران في الجزء من الدخل القومي الذي تحتفظ به الدولة عن طريق التعاونيات والمؤسسات العامة الأخرى . وقد عمل أيضاً احتياط في الشكل للتراكم في القطاع الخاص .

ويمكن ملاحظة عدد من المدفوعات التحويلية في الشكل توضيحها الأسهم في الجانب الأيسر . فالأفراد الذين يحصلون على دخولهم من الإنتاج ينفقون جانباً من دخلهم على الخدمات العامة . وبالعكس فإن من يعملون في الخدمات العامة ينفقون بعض دخلهم على الخدمات الخاصة . وتعتبر الضرائب على الدخول الفردية والملكية الخاصة وشراء سندات قروض الحكومة والمدخرات الفردية نوعاً آخر من المدفوعات التحويلية . وقد رؤى لتبسيط الشكل ألا يشتمل على التحويلات الأخرى ، على أن تدخل جميع هذه البنود مباشرة في الجزء الذي تحتفظ به الدولة

من الدخل القومي ، والتعاونيات والمؤسسات العامة الأخرى . وتمثل التحويلات المذكورة إعادة التوزيع الثانوى للدخول الذى أحدثه النظام المالى للدولة والمؤسسات العامة الأولى ، وتقديم الخدمات الخاصة .

وحتى يمكن تحقيق مراجعة دقيقة لمدى تطابق تخصيص الموارد المالية مع تخصيص الموارد المادية فإنه لا بد من استخدام ميزانية الاقتصاد القومى لهذا الغرض . ويوضح ملحق رقم ( ٦ ) مثل هذه الميزانية للاتحاد السوفيتى ( مجرد أرقام توضيحية فقط ) فتوضح هذه الميزانية بجلاء إنتاج واستهلاك السلع المادية فى عملية الإنتاج والتوزيع الأولى للدخل القومى ، وإعادة التوزيع عن طريق النظام المالى ، والنفقات المالية وأخيراً استخدام السلع المادية المنتجة ( بما فيها التراكم ) وهذه الميزانية أبسط كثيراً من الشكل سالف الذكر لأنها تتعلق باقتصاد إشتراكى خالص لا يوجد فيه قطاع خاص فى الإنتاج ولا خدمات خاصة .

وقد اقترح الأستاذ ستروملين ميزانية أكثر تفصيلاً للاقتصاد القومى للاتحاد السوفيتى يوضحها ملحق رقم ( ٧ ) حيث تبين هذه الميزانية بوضوح ما تم فى مجال الإنتاج المادى وفى مجال الخدمات والاستهلاك . وفيها ينقسم مخزون السلع المادية إلى مخزون رئيسى ومخزون متداول : ويتكون الأول من الأشياء المعمره كالمباني والآلات . . الخ . ويتكون الثانى من الخامات والاحتياطى المخزون من السلع الاستهلاكية . وتنقسم وسائل الإنتاج ( طبقاً لماركس ) إلى أدوات عمل ومواد عمل ، فأدوات العمل هى وسائل الإنتاج التى تعين الإنسان فى أداء عمله مثل العدد والآلات والمباني . . الخ . ومواد العمل عبارة عن الأشياء المادية التى تتحول بواسطة العمل الإنسانى فى عملية الإنتاج ، أى المواد الخام المستخدمة . ويبين العمودان الأولان والعمودان الأخيران مخزون السلع المادية فى أول ونهاية العام والفرق بينهما يمثل التراكم .

ويبين العمودان ( ٤ ) ، ( ٧ ) استهلاك السلع المادية فى عملية الإنتاج وفى تقديم الخدمات . ويبين العمودان ( ٨ ) ، ( ١٣ ) قيمة الإنتاج المادى مقسماً طبقاً لأنواع السلع المنتجة . ويوضح العمود ( ١٤ ) إعادة توزيع الدخل

القومى عن طريق النظام المالى . ويبين العمودان (١٥) ، (١٩) تخصيص الإنتاج المادى للأغراض المختلفة . وتوضح الأسطر فى الميزانية توزيع بنود الأعمدة المختلفة بين الفروع الهامة للإنتاج والخدمات والاستهلاك . بينما يبين السطر الأخير مجموع الأعمدة لإجمالى الاقتصاد القومى .

## ٦ - تخطيط التجارة الدولية :

إن الخطط الاقتصادية للدول الاشتراكية لاتقوم على مبدأ الاكتفاء الذاتى بل ومن المستحيل أن تكون كذلك بسبب عدم تكافؤ توزيع الموارد القومية بين الأمم المختلفة . كما أنه ليس من المرغوب فيه أن تكون كذلك لأن ذلك يعنى فقدان مزايا التقسيم الدولى للعمل . ومن ثم فمن الواجب إدخال التجارة الخارجية فى الخطط الاقتصادية القومية .

ولا يسبب إدخال التجارة الخارجية فى الخطة أى صعوبات من ناحية الأسلوب الفنى للتخطيط . فعند وضع الأهداف المادية للإنتاج يعمل حساب الصادرات والواردات التى يجب إدخالها فى موازين المستخدم - المنتج والاستهلاك للسلع المختلفة . فإذا صدر الفحم مثلاً ، فيلزم أن يكون الإنتاج الكلى من الفحم مساوياً لاستخدامه محلياً فى الصناعة وفى الأغراض المنزلية بالإضافة إلى الجزء المقرر تصديره فى الخطة . وإذا كان الزيت يستورد فيلزم أن يكون إجمالى الإنتاج المحلى منه مضافاً إليه الاستيراد المخطط مساوياً لإجمالى الاستهلاك المحلى .

إن إدخال الواردات والصادرات فى الخطة الاقتصادية يظهر أيضاً فى تخصيص المالى للموارد . فالمدفوعات بالنقد الأجنبى عن الواردات يجب أن تساوى متحصلات النقد الأجنبى عن الصادرات بالإضافة إلى المتحصلات الصافية المحتملة من البنود الأخرى فى ميزان المدفوعات . ولما كان كثير من العملات الأجنبية الآن غير قابلة للتحويل فيجب وضع موازين خاصة لأنواع محددة من العملات الأجنبية . ويجب ملاحظة أنه فى ظل النظام الاشتراكى فإن الحاجة إلى الواردات هى التى تحدد أساساً التجارة الخارجية ، وليس كما هو الحال فى الدول الرأسمالية حيث تعتبر القوة المحركة الرئيسية للتجارة الخارجية هى الرغبة فى تصدير

السلع والاستثمارات الرأسمالية في الدول الأجنبية. فالصادرات في النظام الاشتراكي مجرد وسيلة لازمه تستطيع بها الدولة إستيراد السلع الضرورية .

ولإمكان إدماج التجارة الخارجية في الخطة الاقتصادية القومية يجب أن تشرف الدولة على التجارة الخارجية إشرافاً دقيقاً ، ولذا فإن التجارة الخارجية قد أمت في جميع الدول الاشتراكية ما عدا الصين . إن تأميم التجارة الخارجية (إحتكار التجارة الخارجية) يخدم غرضين ، ففي حالة التجارة مع الدول الرأسمالية تعمل على امتصاص الصدمات الناتجة من التقلبات التجارية في الأسواق العالمية الرأسمالية وتجعل الاقتصاد القومي محصناً من آثار مثل هذه الصدمات . وفي العلاقات التجارية مع الدول الاشتراكية الأخرى تساعد على تنسيق خطط التجارة الخارجية في الدول الاشتراكية ، ومن ثم تنسيق خططها الاقتصادية القومية بطريق غير مباشر .

وهناك اختلاف أساسي في العلاقات التجارية بين الدول الاشتراكية بعضها البعض والعلاقات التجارية بين الدول الاشتراكية وبين الدول الرأسمالية. فالاقتصاد لجميع الدول الاشتراكية هو اقتصاد مخطط ، ومن ثم فإن السلع المتبادلة في التجارة بينها تظهر في خطة التصدير لدولة وفي خطة الاستيراد لدولة أخرى . ولما كانت الخطط الاقتصادية يتم تحقيق أهدافها بشكل عام ، فمن الممكن وضع ترتيبات طويلة الأجل لعدة سنوات . وبذلك تعرف كل دولة بالضبط على أي الواردات تعتمد وما هي كمية الصادرات التي يمكنها مبادلتها مع الدول الاشتراكية الأخرى. وفي هذه الظروف يمكن تخطيط التجارة الخارجية بدقة .

هذا ويعتبر الموقف أكثر صعوبة بالنسبة للتجارة مع الدول الرأسمالية. فنظراً للتقلبات التجارية التي تتعرض لها السوق العالمية الرأسمالية ، فلا يمكن التأكد من كمية الصادرات التي يمكن تحديدها في الخطة ولا كمية الواردات الممكن الحصول عليها ولا أسعار السلع موضع المبادلة . وفي مثل هذه الظروف يصبح التخطيط أقل إحكاماً ويلزم عمل إحتياطي أكبر من السلع المخزونة .

ومع ذلك ، فإن التجارة مع الدول الرأسمالية تلعب دوراً كبيراً في التجارة الخارجية للدول الاشتراكية . وثمة رغبة لتوسيع العلاقات التجارية مع الدول

الرأسمالية — فالدول الاشتراكية تحاول الدخول في إتفاقات تجارية طويلة الأمد مع الدول الرأسمالية ، مما يمكنها من إدخال الكميات المتجر فيها مع الدول الرأسمالية في خططها الاقتصادية القومية بدرجة أكبر من المتأكد .

والإتفاقات التجارية الطويلة المدى بين الدول الاشتراكية والدول الرأسمالية تفيد الأخيرة من حيث توفير أثر توازني على اقتصادها القومي . فبينما يتعرض اقتصاد الدول الرأسمالية لتقلبات الدورة الاقتصادية ، يمتاز النمو الاقتصادي للدول الاشتراكية بالاطراد ولا يتعرض للأزمات والكساد .

وتبعاً لذلك فإن الإتفاقات التجارية الطويلة المدى مع الدول الاشتراكية يمكن أن تعمل كأثر توازني يخفف من تقلبات الدورة الاقتصادية في الدول الرأسمالية . وتزداد أهمية ذلك بصفة خاصة بالنسبة لبعض الدول الرأسمالية خلال فترات التقلبات العنيفة في الاقتصاد الرأسمالي . وقد يؤدي التوسع الكبير في العلاقات التجارية مع الدول الاشتراكية إلى الاقلال من الصدمات التي تحدثها مثل هذه التقلبات في إقتصادهم القومي .

وكما أشرنا ، يتضمن التبادل التجاري بين الدول الاشتراكية بطريق غير مباشر بعض التنسيق بين خططها الاقتصادية القومية . وقد نالت مشكلة تنسيق الخطط الاقتصادية القومية للدول الاشتراكية مزيداً من الاهتمام في العامين السابقين . ففي السنوات الأولى بعد الحرب العالمية الثانية أدت مهمة إعادة البناء والمهام الأساسية للتصنيع والتي تشمل تنمية الصناعات الثقيلة ، إلى جعل مشكلة تنسيق الخطط الاقتصادية أقل إلحاحاً . فالتنسيق غير المباشر الناتج عن الإتفاقات الخاصة بالتجارة الخارجية كان كافياً ، أما الآن فقد أصبحت المشكلة أكثر وضوحاً إذ يقوم مجلس المعونه الاقتصادي المتبادلة والذي يضم ممثلين عن الاتحاد السوفيتي والديمقراطيات الشعبية الأوربية بهذه المهمة .

ونمو العلاقات التجارية الدولية يسهل إلى حد كبير عملية التصنيع والتنمية الاقتصادية العامة . فالإتحاد السوفيتي — الذي أحاطته بعد الثورة القوى الرأسمالية المعادية بتدخلها العسكري والحصار الاقتصادي كما تعرض لمحاولتهم إثارة الثورات الداخلية وأعمال التخريب — فد أجبر على أن يعتمد في التصنيع على موارده

الخاصة . على أن الديمقراطيات الشعبية في مركز أفضل بكثير . فقد أمكن تسهيل التصنيع فيها كثيراً بفضل القروض والمساعدات الفنية التي يقدمها الاتحاد السوفيتي . وتستخدم هذه القروض في استيراد الآلات والمعدات الصناعية من الاتحاد السوفيتي .

وعلى ذلك فتستطيع الديمقراطيات الشعبية أن تحصل على جانب من وسائل الإنتاج اللازمة بالاستيراد من الاتحاد السوفيتي ، مما يمكنها من إنتاج السلع الاستهلاكية بسرعة أكبر مما كان عليه الحال في أوائل فترة التصنيع في الاتحاد السوفيتي . هذا فضلاً عن أن الديمقراطيات الشعبية يساعد بعضها البعض . فمثلاً تستورد بولندا الآلات والمعدات من تشيكوسلوفاكيا ومن جمهورية ألمانيا الديمقراطية وتمدد دورها الدول الأقل تقدماً وخاصة الصين بالمعدات الصناعية . وقد مكن بالفعل هذا النوع من المساعدات المتبادلة وخاصة المعدات الصناعية والمساعدات الفنية من الاتحاد السوفيتي — الديمقراطيات الشعبية الأوربية من زيادة سرعة إنتاج السلع الاستهلاكية زيادة كبيرة لأنها تستطيع الاعتماد على استمرار إستيراد منتجات الصناعات الثقيلة من الاتحاد السوفيتي .

وأثناء الفترة الأولى من التصنيع كان لزاماً أن تقتصد الديمقراطيات الأوربية الشعبية في تجارتها الخارجية بهدف استيراد الآلات والمعدات الصناعية مما يتضمن سياسة تقشفية في الاستيراد . ففي ظل النظام القديم كانت واردات هذه الدول تتكون بصفة أساسية من المنتجات المصنوعة لاستهلاك الطبقتين العليا والمتوسطة أما صادراتها الرئيسية فمن المنتجات الزراعية والمواد الخام . وبهذه الطريقة أصبحت دول شرق أوروبا تابعاً بمد الاقتصاد الصناعي لدول أوروبا الغربية بالمنتجات الزراعية والمواد الخام . أما الآن فقد تغير هذا الوضع جذرياً ، إذ تلعب المنتجات الصناعية دوراً هاماً متزايداً في صادرات هذه الدول ، بينما تتجه أغلب وارداتها نحو الحصول على وسائل الإنتاج لمزيد من التوسع الصناعي . وقد أصبح من المستطاع في السنوات الأخيرة زيادة المستورد من السلع الاستهلاكية .

وفي العلاقات التجارية بين الاتحاد السوفيتي والديمقراطيات الشعبية وبين هذه الدول بعضها ببعض ، تظهر المنتجات الصناعية والمواد الخام والمنتجات

الزراعية في صور متنوعة تماماً سواء كان ذلك في جانب الاستيراد أو التصدير . ونظراً لنجاح التصنيع لم تعد دول أوروبا الشرقية مصدرة للمواد الخام والمنتجات الزراعية ومستوردة من جانب واحد للمنتجات المصنوعة . فهي مستعدة الآن للتوسع الكبير في تجارتها مع الدول الرأسمالية على أساس المساواة وتبادل المنفعة . لقد انتهى إلى غير رجعة تقسيم أوروبا القديم إلى غرب صناعي متقدم اقتصادياً وشرق متخلف يستعمله الأول كمخزن للمواد الخام والطعام .

## ٧ - التخطيط وعلاقته بقطاعات الاقتصاد القومي :

إن التخطيط الاقتصادي في الديمقراطيات الشعبية يجب أن يضع في اعتباره الاختلافات بين القطاعات المختلفة للاقتصاد القومي . فهناك اختلاف أساسي بين التخطيط بالنسبة للقطاع الاشتراكي - وخاصة الجانب المؤمم منه والتخطيط بالنسبة للقطاعات الخاصة .

فبالنسبة للقطاع الاشتراكي تمثل الخطة القومية أوامر ملزمة . وهذه حقيقة لا شك فيها بالنسبة للجانب المؤمم من القطاع الاشتراكي . ولما كان هذا الجزء تملكه وتديره الدولة فإن أهداف الخطة القومية ومصادر تمويلها تعتبر أوامر تقوم بتنفيذها الوزارات المختلفة والمشروعات التابعة لها . وتعتمد الخطة الاقتصادية القومية كأنها قانون أصدره البرلمان أو قرار أصدره مجلس الوزراء . وعلى جميع الوزارات والمؤسسات والمشروعات التابعة لها أن تنفذ الأهداف الواردة بالخطة . والوضع هنا يماثل الوضع عندما يصدر مجلس إدارة شركة خاصة أوامر يلتزم بتنفيذها جميع فروع هذه الشركة . وذلك باستثناء أن هذا يتم على نطاق قومي شامل في القطاع المؤمم .

والوضع في القطاع التعاوني مماثل لذلك طالما أن المنظمات التعاونية المركزية في الاتحاد السوفيتي والديمقراطيات الشعبية قد أخذت على عاتقها التعاون مع الدولة في تنفيذ الأهداف المحددة لها في الخطة الاقتصادية القومية بعد المشورة اللازمة . وعلى ذلك فإن القطاع الاشتراكي كله يقبل خطة الاقتصاد القومي كموجه ملزم لعمله . ومن ثم فالتخطيط الاقتصادي في القطاع الاشتراكي له طابع مباشر .

ويختلف الوضع بالنسبة للقطاعات الخاصة . ففي هذه القطاعات تحدد الملكية



الخاصة لوسائل الإنتاج من سلطة الدولة في إعطاء الأوامر . وقد تصدر الدولة بعض التوجيهات في حدود ما يبيحه لها القانون من بعض الرقابة على استخدام الملكية الخاصة . وبالإضافة إلى ذلك ، يجب على الدولة أن تقنع القطاعات الخاصة بتنفيذ أهداف الخطط الاقتصادية القومية عن طريق القرارات المتعلقة بمشروعات الخاصة . ومن ثم فالتخطيط الاقتصادي بالنسبة للقطاعات الخاصة له طابع غير مباشر . فهو يعتمد أساساً على استخدام أساليب الرقابة المناسبة والحوافز ووسائل التأثير أكثر من الأوامر المباشرة الملزمة .

وأساليب الرقابة والحوافز ووسائل التأثير التي تدفع القطاعات الخاصة بالعمل طبقاً لأهداف الخطة الاقتصادية القومية هي ما يلي :

١ — سيطرة الدولة على القطاع المأمم الذي يضم الصناعات الرئيسية والجهاز المالي والمصرفي بأكمله والنقل وتجارة الجملة في الداخل والتجارة الخارجية . وهذا يمكن الدولة من تخطيط المشتريات من منتجات القطاعات الخاصة بالإضافة إلى مد هذه القطاعات بالمعدات والمواد الخام . أما بالنسبة لصغار المنتجين ( الفلاحين وأصحاب الحرف ) فيضاف إلى هذه الوسائل النفوذ التخطيطي للتجارة التعاونية . وفي الديمقراطيات الشعبية بأوروبا تم إلغاء القطاع الخاص لتجارة التجزئة في القرى إلى حد كبير، ويتم الشراء والبيع بين الفلاحين عن طريق تعاونيات القرى وهذه تتعاون مع المؤسسة الحكومية لتجارة الجملة . وهناك وسيلة هامة للتأثير على إنتاج الفلاحين في القطاع الخاص وهي التعاقد المسبق مع الدولة على محصولاتهم . وتنظم العقود عن طريق تعاونيات بالقرب والتي تعمل في هذه الحالة كوكلاء عن مؤسسات التجارة الحكومية .

٢ — في القطاع الرأسمالي تتعاون إتحادات المنتجين والتجار ( مثل إتحادات أصحاب المصانع وإتحادات التجار والغرف التجارية ) مع الدولة في تنفيذ الأهداف الموضوعة للقطاع الرأسمالي في الخطة الاقتصادية القومية . وقد أتبع هذا الشكل من التعاون في ديمقراطيات أوروبا الشعبية أثناء السنوات الأولى عندما كان القطاع الرأسمالي يلعب دوراً هاماً في الصناعة والتجارة . وهو الآن على درجة كبيرة من الأهمية في الصين .

٣ - وفي الصين إزداد نفوذ الدولة التخطيطي على القطاع الرأسمالي عن طريق تنمية الدولة للتنظيمات الرأسمالية التي أنشئت على أساس اشتراك كل من الدولة والرأسماليين في امتلاكها وإدارتها . مثل هذه التنظيمات تفيد في زيادة نفوذ الدولة التخطيطي على تصرفات المشروعات .

٤ - من الأدوات الهامة في التأثير على القطاعات الخاصة ، لتنفيذ أهداف الخطة الاقتصادية ، سياسة الأسعار وعن طريقها تنظم ربحية أوجه النشاط المختلفة في القطاع الخاص . وتخضع الأسعار في الديمقراطيات الشعبية لرقابة الدولة . فأسعار منتجات القطاع المأمم تحددها الدولة . وتخضع أسعار منتجات التعاونيات والقطاع الخاص لموافقة الدولة رسمياً . ومما يسهل الرقابة على الأسعار أن تجارة الجملة مؤمنة . ويستثنى من ذلك أسعار المنتجات التي تباع مباشرة من المزارعين في القطاع الخاص والتعاونيات إلى الأفراد أساساً في أيام الأسواق بالمدن ، وهذه الأسعار حرة بصفة عامة .

٥ - تستكمل سياسة الأسعار بمنح تسهيلات ائتمانية خاصة للمشروعات المرتبطة بإنجاز أعمال هامة في الخطة الاقتصادية القومية .

وبهذه الطريقة يجري خلق الحوافز لدى القطاعات الخاصة لتنفيذ الخطة الاقتصادية القومية ، وبذلك تكون هذه القطاعات قد تكاملت بشكل غير مباشر في الإقتصاد المخطط .

ومما ذكر ، يتضح أن تكامل القطاعات الخاصة في الإقتصاد المخطط يعتمد على الدور المسيطر للقطاع المأمم الذي يشغل مراكز قيادية في الإقتصاد القومي وفي الواقع فإن تركيز مراكز السيطرة في يد الدولة ضرورة لازمة لنجاح تنفيذ الخطة الإقتصادية القومية . وبدون هذا التركيز ستفقد الدولة وسائل التأثير على القطاعات الخاصة بتنفيذ الخطة . وبدون أي ضمان لتحقيق الأهداف ، فإن الخطة تصبح مجرد « أمنيات غيبية » . وفضلاً عن ذلك فإن القطاعات الخاصة - سيما القطاع الرأسمالي حيث تكون سيطرته على وسائل الإنتاج بدرجة أكثر تركيزاً مما هو عليه في القطاع الخاص لصغار المنتجين - قد تصبح قادرة على إحباط تنفيذ الخطة حتى في القطاع المأمم .

ولتحطيم تركيز القوى الاقتصادية الخاصة التي قد تخلخل تحقيق خطة تستهدف إقامة مجتمع اشتراكي ، بدأت حكومات الديمقراطيات الشعبية عملها بتأميم الصناعات الكبيرة الخاصة ، النقل ، وأعمال الجهاز المصرفي بالإضافة إلى الإصلاح الزراعي الذي يقسم الملكيات الكبيرة بين الفلاحين . وقد أعطت إجراءات التأميم المذكورة الدولة مراکز السيطرة اللازمة لإقامة إقتصاد مخطط فعال . وبذلك تم خلق المراکز الطليعية للإقتصاد الاشتراكي . كما أمكن عن طريقها أيضاً تحطيم سيطرة رأس المال الاحتكاري الأجنبي على الإقتصاد القومي .

ومن جهة أخرى لم يكن الإصلاح الزراعي في حد ذاته إجراء اشتراكياً ، فقد أكمل فقط تصفية النظام شبه الإقطاعي في الزراعة الذي كان يجب إتمامها منذ فترة طويلة مضت . بيد أنه قد أمكن بذلك إزالة عائق خطير للتقدم الإقتصادي . وبإعطاء الأراضي للفلاحين ، وإلغاء ديونهم المثقلة ، أدى ذلك إلى رفع مستوى معيشتهم في الحال وأوجد لهم حافظاً جديداً لزيادة الانتاج . وفي نفس الوقت قلل الإصلاح الزراعي كثيراً العمالة الزراعية الزائدة في الريف وذلك بتوزيع الأرض على العمال الزراعيين المتعطلين وصغار الفلاحين شبه العاطلين . وبزيادة دخول الفلاحين خلق الإصلاح الزراعي سوقاً للتوسع الصناعي . وأخيراً فقد قضى الإصلاح الزراعي على الدخول الإقطاعية التي كانت تنفق على استهلاك السلع الترفهية ، ومن ثم زادت الموارد المتاحة لأغراض التراكم .

كل هذه كانت إجراءات ثورة برجوازية تأخر موعدها . ومع ذلك يمكن القول أن الإصلاح الزراعي بتحطيمه القوة الاقتصادية والسياسية لملاك الأراضي الذين كانوا مرتبطين ارتباطاً وثيقاً بقوة رأس المال الإحتكاري المحلي والأجنبي قد حطم أيضاً تركيز القوة الاقتصادية الخاصة التي كان من الممكن أن تمنع تحقيق الخطط الإقتصادية القومية . وهكذا كان الإصلاح الزراعي ضرورة أساسية لإقامة إقتصاد مخطط يستهدف التصنيع وتحديث الزراعة وخلق الأسس الاقتصادية للمجتمع الاشتراكي .

وحتى بعد هذه الإصلاحات ، حدثت محاولات لإحباط الخطط الإقتصادية القومية في الديمقراطيات الشعبية الأوربية . وكان القطاع الرأسمالي المتبقي هو القوة

الدافعة لهذه المحاولات . فقد عارض الزعماء السياسيون والاقتصاديون في القطاع الرأسمالي التصنيع السريع وتوسع القطاع الإشتراكي مستلهمين المعارضة السياسية ضد بناء المجتمع الإشتراكي ومتأثرين سياسياً بالقوى الأجنبية وطالبوا بجعل الأولوية لصناعة السلع الاستهلاكية وليس للصناعات الثقيلة ( بالرغم من أن إنتاج السلع الاستهلاكية لا يمكن زيادته بدون إنتاج الآلات والمعدات اللازمة لإنتاجه ) كما طالبوا بالتوازن بين شتى القطاعات بمعنى أن لا ينمو القطاع الإشتراكي بمعدل أسرع من معدل نمو القطاعات الخاصة . كما طالبوا باستمرار تجارة الجملة للقطاع الخاص وإلغاء رقابة الدولة على الأسعار وتعديل السياسة الخارجية على أساس الحصول على مساعدات إقتصادية من القوى الرأسمالية .

وخلف هذه الشعارات حاول زعماء القطاع الرأسمالي أن يجمعوا صغار الفلاحين والحرفيين وحتى التعاونيين ، وقد تعزز هذا العمل السياسي بأعمال التخريب السرية والمعوقات المباشرة التي كانت تدبرها قوى أجنبية .

إن القوة الإقتصادية للقطاع الرأسمالي كان أساسها أن التوسع الإقتصادي العام الناتج عن التنمية السريعة المخططة للقطاع المؤمّم أوجدت زيادة في الطلب على منتجات القطاعات الخاصة . ونتيجة لذلك زادت بالتبعية الأرباح زيادة كبيرة في القطاع الرأسمالي . ولما كانت سياسة الدولة أساسها زيادة معدل نمو القطاع الإشتراكي عن القطاعات الخاصة ، فإن إمكانيات الاستثمار الإنتاجية لهذه الأرباح كانت محدودة ، وتحويل جزء من الأرباح للاستثمار في القطاع الإشتراكي عن طريق الضرائب ( وكان هناك على كل حال تهرب من الضرائب على نطاق واسع ) وبالقرروض الحكومية الكثيرة . والجزء الأكبر الذي ظل تحت تصرف الرأسماليين استعمل في المضاربة السلعية مما أدخل بأسواق السلع وسبب زيادة لا مبرر لها في الأسعار وتدخل في سير الإقتصاد القومي كله .

في هذه الظروف قامت أحزاب العمال والفلاحين — التي كان لها مكان القيادة في حكومات الديمقراطيات الشعبية — بهجوم سياسي واقتصادي ضد القطاع الرأسمالي — وترك ممثلو القطاع الرأسمالي ( الذين اشتركوا في حكومات الديمقراطيات الشعبية خلال الفترة الأولى ) الحكومة أو أبعدها عنها . واتبعت

سياسة تقييد مجال القطاع الرأسمالي تدريجياً بحيث تؤدي إلى تصفيته نهائياً .  
وقد بدأت هذه المرحلة الجديدة في عام ١٩٤٨ .

والآن يكاد يصبح القطاع الرأسمالي في ديمقراطيات أوروبا الشعبية منعزلاً فيما  
عدا قطاع الزراعة حيث يحتل الكولاك مكاناً مرموقاً . ويتحول الإنتاج الخاص  
الصغير للفلاحين وأصحاب الحرف تدريجياً إلى الإنتاج الاشتراكي عن طريق النمو  
الاختياري لتعاونيات المنتجين .

ويختلف الوضع في جمهورية ألمانيا الديمقراطية وجمهورية الصين الشعبية .  
فعلى الرغم من أن هدف حكومة جمهورية ألمانيا الديمقراطية هو أيضاً إقامة  
الأسس الاقتصادية للمجتمع الاشتراكي إلا أن تحقيق هذا الهدف يجب أن يتوافق  
مع هدف إعادة توحيد الدولة الألمانية الديمقراطية . . . . . وحيث أن ألمانيا  
الغربية رأسمالية ، فإن ذلك يضع بعض القيود على سرعة التطور الاشتراكي ،  
وبالتالي مازال يوجد قطاع رأسمالي هام في الصناعة والتجارة في جمهورية ألمانيا  
الديمقراطية .

وفي الصين أيدت البرجوازية القومية الكفاح ضد السيطرة الاستعمارية  
واتخذت بصفة عامة موقفاً متعاطفاً مع حركة التحرر الوطنية والاجتماعية . وحالياً  
يتعاون أفضل جزء من البرجوازية الوطنية مع الجمهورية الشعبية في مجالات التنمية  
الاقتصادية والاجتماعية والثقافية للدولة . وفي مثل هذه الظروف التاريخية ، فإن  
التحول إلى الاشتراكية لا يحتاج إلى اتباع سياسة تصفية القطاع الرأسمالي .  
وبدلاً من ذلك تتبع سياسة تحويل القطاع الرأسمالي إلى اشتراكي عن طريق  
التوسع في المشروعات المختلطة بين الدولة والرأسمالية . والهدف النهائي لهذه  
السياسة هو الاحتواء التدريجي للقطاع الرأسمالي في الاقتصاد الاشتراكي .

#### ٨ - الحوافز في الاقتصاد الاشتراكي :

أوضحنا فيما سبق أن التخطيط غير المباشر بالنسبة للقطاعات الخاصة يعتمد إلى  
حد كبير على توفير الحوافز المناسبة التي تدفع المنتجين في القطاع الخاص إلى تنفيذ  
الأهداف المحددة لهم في الخطة الاقتصادية القومية . وعلى ذلك فتلعب الحوافز  
دوراً هاماً في التخطيط بالنسبة للقطاعات الخاصة .

ويجب أن نؤكد على كل حال أن الحوافز تلعب دوراً لا يقل أهمية في القطاع الاشتراكي . فعلى الرغم من أن الأهداف المحددة للقطاع في الخطة لها طبيعة الأوامر الملزمة ، إلا أن تحقيق الخطة لا يعتمد فقط على العمل الرسمي للمستخدمين في القطاع الاشتراكي أو على النداء العام الوطني لأخلاقهم . لاشك أن لهذه العوامل مركزاً هاماً ، ولكن تنفيذ الخطة يعتمد أيضاً على الحوافز الاقتصادية التي تحقق التناسق بين المصلحة الخاصة للقائمين بتنفيذ الخطة وبين الأهداف الاقتصادية والاجتماعية العامة للخطة . مثل هذا التناسق يمكن تحقيقه بشكل عام عن طريق المبدأ الاشتراكي لتوزيع الدخل طبقاً للعمل . وفي المشروعات والمؤسسات المؤممة يتضمن هذا معدلات مختلفة من العائد طبقاً لنوع العمل المنجز والمهارة المبذولة . ويتضمن أيضاً الربط المباشر بين ما تحصل عليه المجموعة والأفراد ونتائج عملهم .

ويستخدم نظام أجر القطعة كما أمكن ذلك . وعادة يحصل العمال على أجور ثابتة ، وأجور إضافية عند زيادة الإنتاج عن معدلات معينة . وهناك معدلات أيضاً لإستخدام المواد الخام والمعدات بالنسبة لوحدة الإنتاج . وأى اقتصاد يتم في هذا المجال يكون عائد مكافآت خاصة . فمثلاً سائق الآلة الذي يستخدم فحماً أقل لكل ميل عن المعدل المسموح به أو الذي يحتاج إلى إصلاحات أقل لآلته تدفع له مكافآت خاصة لما حققه . وفي الحالات التي لا يمكن فيها تطبيق نظام المكافآت على الأفراد يطبق نظام المكافآت على مجموعة كاملة من العمال أو المشروعات . وفي حالة تعاونهات المنتجين يتم توزيع الفائض من قيمة الإنتاج — بعد استبعاد التراكم أو للاستهلاك العام — على الأعضاء تبعاً لكمية ونوع العمل الذي قاموا به .

وكما ذكرنا يعتبر الربح المخطط جزءاً من الخطة الاقتصادية للمشروعات المؤممة . بيد أن المشروعات تشجع على تحقيق ربح أكبر من الربح المخطط . ولما كانت أسعار المنتجات وكذلك أسعار المواد الخام والأجور محددة من قبل الدولة ( لجنة التخطيط ) ولا يمكن أن تغيرها المشروعات فالسبيل الوحيد لزيادة الربح هو زيادة الكفاية المادية . ولا يمكن للمشروع

أن يزيد أرباحه إلا عن طريق إستخدام أقل في الموارد المادية المخصصة له للإنتاج المخطط ، أو زيادة الإنتاج عما هو مخطط بنفس الموارد المخصصة له . وفي الحالتين فإن هذا يعني زيادة الكفاءة المادية للإنتاج أو التنظيم .

والجانب الأكبر من الربح المخطط للمشروعات يعود للدولة . ومع ذلك تبقى نسبة مئوية معينة ( عادة ١ - ٥٪ ) تحت تصرف المشروع وتستخدم أساساً في تحسين رفاهية العاملين ( دور حضانة ، وأندية عمال ورحلات ومقاصف ... إلخ ) . وفي حالة زيادة الإنتاج عن القدر المخطط يحتفظ المشروع بجانب أكبر ( عادة ١٥ - ٤٥٪ ) للأغراض المشار إليها . ولدفع المشروعات على الإقتصاد في الأموال السائلة تفرض فائدة على المال العامل الذي تقرضه من بنوك الدولة . ويزداد سعر الفائدة عادة إذا ما استخدمت المشروعات مالاً عاملاً يزيد عن المعدلات المقررة .

وبذلك ينشأ نظام من الحوافز يدفع الجماهير إلى تنفيذ أهداف الخطة الاقتصادية القومية . وبالإضافة إلى هذه الحوافز الاقتصادية المباشرة ، هناك أيضاً حوافز إجتماعية وثقافية أوسع مدى . ويعتبر تأدية العمل على مستوى عال في المجتمع الاشتراكي واجباً وطنياً وتمنح مراتب شرف للمتأزين ، الأمر الذي يؤدي إلى دافع خاص وفاعلية من العمال مثل المنافسة الاشتراكية بين عمال المشروعات المختلفة وكذلك بين العمال الفرادى والأعمال التي تؤدي إلى زيادة الابتكارات وتقليل التكاليف . . . إلخ . هذه الأعمال تستعين غالباً بالروح الرياضية . ففي بولندا مثلاً يهدى ( علم الكفاءة ) كل ربع سنة لأحسن مناجم الفحم . وتتنافس عمال مناجم الفحم لشرف الحصول على العلم .

والعمال الأبطال يكرمون بصفة خاصة في مناسبات عديدة ، كالدعاية في الصحف والراديو . . . إلخ . وكانت الشهرة في المجتمع القديم من نصيب فئة الاثرياء والزعماء السياسيين وكبار رجال الأعمال وإلى حد ما : الفنانين والأدباء والعلماء . أما الآن فيمكن للشخص أن يشتهر لأنه أحسن بناء أو أحسن عامل للصلب أو حتى أكفاً حالب بقرة الأمر الذي يقدم أقوى مرغّب للوصول إلى أعلى مستوى في العمل .

وبهذه الطريقة إرتبطت الحوافز الشخصية بالتقاليد الديمقراطية الحديثة والقيم الاخلاقية للمجتمع الاشتراكي .

#### ٩ - الاجراءات الادارية لاعداد وتحقيق الخطط الاقتصادية القومية :

يحتاج الأمر إلى بعض الكلمات عن إجراءات إعداد خطط الاقتصاد القومي وعن تنفيذها عملياً .

يبدأ إجراء إعداد الخطة بالأهداف العامة التي تعدها لجنة التخطيط . وهذه الأهداف تعطى صورة إجمالية عن المهام الأساسية للخطة الجديدة . وفي حالة الخطط السنوية تعد هذه الأهداف قبل بدء تنفيذها بستة شهور وفي حالة الخطط طويلة الأجل ( خطة الخمس سنوات مثلاً ) تطول المدة إلى عام ونصف تقريباً . وتوضح هذه الأهداف لجميع الوزارات والمؤسسات التعاونية المركزية والمؤسسات المركزية للتجارة . وعلى أساس هذه الأهداف تعد كل وزارة أو كل مؤسسة مركزية أخرى أهدافاً أكثر تفصيلاً في الفرع من الاقتصاد القومي التابع لها ( تتبع التعاونيات أغراض التخطيط لبعض الوزارات مثل وزارة التجارة ووزارة الصناعات الصغيرة ووزارة الزراعة ) .

وترسل الوزارات إرشاداتها إلى مختلف المؤسسات الصناعية ( إدارة الصناعة الكيماوية مثلاً ) وهذه بدورها تحولها إلى المشروع . وعلى ضوء هذه الأهداف يقوم كل مشروع بإعداد الخطة الخاصة به . وتشترك نقابة العمال المحلية في إعداد خطة المشروعات . وقد يدعى عمال المشروعات أو أقسام منها للإشتراك في إعداد الخطة . وفي حالة التعاونيات قد يستدعى الأعضاء أو ممثلوهم ليشاركوا في إعداد الخطة .

وبعد أن تقوم المشروعات والتعاونيات بإعداد خططها المبدئية ، ترفع هذه الخطط لإدارة الصناعات إلى الوزارات أو إلى المؤسسات المركزية الأخرى التي تتبعها . وهذه بدورها تعد خطط الفروع بأكملها من الاقتصاد القومي . وترسل هذه الخطط من الوزارات والمؤسسات الأولى إلى لجنة التخطيط للدولة حيث تدمج في صورة خطة اقتصادية قومية واحدة أو ترفعها للجنة إلى الحكومة لاعتمادها .



ويختلف الإجراء الدستوري لاعتماد الخطة إلى حد ما باختلاف الدول .  
ففي بولندا مثلاً ، يختص مجلس الوزراء باعتماد الخطط الاقتصادية السنوية ،  
في حين أن الدستور يوزم الخطط الاقتصادية طويلة الأجل لموافقة البرلمان .  
وأهداف الخطط الاقتصادية طويلة الأجل ( خطة الست سنوات مثلاً ) تنشر  
مقدماً وتعرض للمناقشة العامة في الصحافة وفي اجتماعات نقابات العمال والتعاونيات  
وغيرها من المنظمات .

وتدعى أيضاً أكاديمية العلوم والمنظمات العلمية الأخرى لتشارك في المناقشة  
وفي إعداد الخطط طويلة الأجل للتنمية الاقتصادية . فعلى سبيل المثال ، شكلت  
أكاديمية العلوم البولندية لجنة فرعية للكهرباء ، تقوم بوضع خطط طويلة الأجل  
لتطوير الطاقة الكهربائية في بولندا . كذلك هناك لجنة جيولوجية لمسح البلاد  
جيولوجياً . أما لجنة الزراعة فتقوم بإعداد خطط التنمية طويلة الأجل للزراعة .  
ويتعاون حالياً معهد الاقتصاد لأكاديمية العلوم ومعهد الاقتصاد الزراعي وعدد  
من المعاهد الفنية مع لجنة التخطيط القومي للدولة في إعداد الأهداف لخطة  
السنوات الخمس الجديدة لبولندا والتي ستبدأ في عام ١٩٥٦ .

وقد نشر فعلاً في عام ١٩٥٣ جانب من الخطوط العامة لهذه الخطة الخمسية  
كجزء من البرنامج الانتخابي للأحزاب السياسية والمنظمات التي تكون الجهة  
القومية لبولندا ( حزب العمال البولندي الاتحادي ، وحزب الفلاحين البولنديين  
الاتحادي ، والحزب الديمقراطي ، والجمعية الكاثوليكية للسلام ، والمجلس  
المركزي لنقابات العمال والمجلس الأعلى للتعاونيات ، واتحاد النساء البولنديات  
واتحاد الشباب البولندي ) وقد نوقشت الأهداف مناقشة علنية وعامة أثناء  
الحملة الانتخابية .

وتتحمل الوزارات المشرفة على الفروع المختلفة للاقتصاد القومي مسؤولية  
تنفيذ الخطة . وتقع مسؤولية تنفيذ الخطة الاقتصادية بأكملها على مجلس الوزراء .  
ويجمع مكتب الاحصاءات المركزية بيانات جارية عن مدى تحقيق الخطة ويرفعها  
إلى لجنة التخطيط للدولة التي تنشر تقارير ربع سنوية عن التقدم في تنفيذ الخطة  
كما ترسل تقارير شهرية لمجلس الوزراء .

ولتسهيل الرقابة على الخطة يطلب من مختلف الصناعات والمشروعات إعداد خطط ربع سنوية والآن يطلب منها أيضاً إعداد خطط شهرية . ويطلب من المشروعات بشكل مُلح أن تعد خططاً ليس للمشروع فقط ولكن لكل فرع متفرع منه . بل أصبح برنامج العمل يحدد واجبات واضحة لكل عامل .

ولتسهيل تحضير وتنفيذ الخطط ، توجد إدارة مستقلة للتخطيط في كل وزارة وكذلك إدارة لكل صناعة . ولكل مشروع أو مؤسسة وحدة تخطيط خاصة بها . فمدرسة التخطيط والاحصاء في وارسو مثلاً بها وحدة تخطيط تحضر مقدماً خطة للنشاط التعليمي وللأبحاث وكذلك الاحتياجات المالية والمادية التي تتضمنها الخطط . وهذه الخطط ترفع إلى وزارة التعليم العالي لضمها إلى الخطة القومية للتعليم العالي .

وتوجد بالإضافة إلى خطط الاقتصاد القومي خطط اقتصادية إقليمية ومحلية . والمنفذين في الحكومات المحلية والإقليمية مكاتب أو أقسام تخطيط خاصة بها وتختص الحكومة المحلية بإدارة الصناعات المحلية ( مصانع الطوب مثلاً ) التي تستخدم مواد محلية وتمتد الاحتياجات المحلية . وتتعاون هذه الأقسام أيضاً مع لجنة التخطيط للدولة في تخطيط التنمية الاقتصادية الخاصة بمناطقهم .

من الأهمية بمكان مشاركة من يقومون بتنفيذ الخطة ( العمال والفنيين وأعضاء الجمعيات التعاونية ... الخ ) وذلك لسببين :

١ - تؤدي إلى جعل الخطة واقعية وتجنب وضع الخطط الذي يثبت أنها غير عملية .

٢ - كما تخلق الاهتمام بين الجماهير في تنفيذ الخطة التي شاركوا فعلاً في إعدادها . وكلما كانت إجراءات وضع الخطة ديمقراطية كلما كانت الخطة أكثر واقعية وكلما ازداد اهتمام الجماهير بتحقيقها .

كذلك فإن اتباع الديمقراطية في إجراء وضع الخطة يفيد في التقليل من مخاطر خطئين ممكنين : خطأ التهوين في تقدير الإمكانيات ووضع أهداف منخفضة للغاية مما يؤدي إلى استخدام غير كامل للموارد المتاحة والعمال في العمل .

والخطأ الثاني هو المبالغة في تقدير ووضع خطط لا يمكن تحقيقها . وكثيراً ما وقعت الديمقراطيات الشعبية في الخطأين في فترة الابتداء . وقد اقتضى بلوغ الدقة في التقييم إكتساب بعض الخبرة والتجربة خلال الرحلة الأولى .

#### ١٠ - ختام : تقييم التجربة السابقة :

قدمنا في هذا البحث عرضاً مختصراً عن المبادئ العامة للتخطيط الاقتصادي في الاتحاد السوفيتي وفي الديمقراطيات الشعبية . وقد أعطى اهتمام خاص لتجربة الديمقراطيات الشعبية نظراً لوجود القطاعات الخاصة في إقتصادها القومي مما يجعل خبرتهم في التخطيط لها أهمية خاصة لبلاد مثل الهند .

لقد نشأت أساليب وأشكال التخطيط الاقتصادي على أساس الوضع التاريخي الخاص وخبرة الدول التي اختارت طريق التنمية الاشتراكية . وبالرغم من أن الأوضاع الأساسية والخبرات واحدة في جميع هذه الدول إلا أنه يجب ملاحظة بعض الاختلافات والخصائص بين مختلف الدول .

إن الوضع التاريخي العالمي في عصر الرأسمالية الاحتكارية والاستعمارية أدى إلى أن تكون أولى الدول التي اتخذت طريق الاشتراكية دولاً متخلفة تضم كثيراً من العناصر الاقطاعية في بنائها الاجتماعي البالي . وكانت مشكلاتهم الأساسية هي التغلب على التخلف والقضاء على البناء الاجتماعي المتأخر والتصنيع . ويستثنى من ذلك تشيكوسلوفاكيا وجمهورية ألمانيا الديمقراطية . فقد كان جزء من تشيكوسلوفاكيا المسمى سلوفاكيا متأخراً ومتخلفاً جداً بدرجة أكبر من كثير من دول أوروبا الشرقية الأخرى . كما تشمل جمهورية ألمانيا الديمقراطية بشكل عام الجانب الأقل تصنيعاً والأقل تقدماً من ألمانيا .

وللأسباب السابق توضيحها في هذا البحث ، لم يكن من الممكن حل المشكلة في إطار النظام الرأسمالي . وقد تطلب ذلك إصلاحات اجتماعية تنجز مهمة الثورة البرجوازية التي تأخر موعدها والتصنيع المخطط عن طريق تنمية القطاع الاشتراكي القومي . وقد تم هذا في روسيا عن طريق سلطة السوفيت ، وفي دول وسط وشرق أوروبا والصين وكوريا الشمالية وفيتنام بالديمقراطية الشعبية ، أي بقيام

دولة قضت على جانب كبير من تركيز القوة الاقتصادية في القطاع الخاص غير الديمقراطي — الخاضع للسيطرة الأجنبية — لتجعل من الممكن فتح الطريق أمام التقدم الاقتصادي المخطط . وقد اختلفت درجة ووسائل التغلب على تركيز القوى الاقتصادية القديمة تبعاً للظروف التاريخية الخاصة بكل دولة كما هو مشاهد بوضوح تام في المعاملة المختلفة للقطاع الرأسمالي في دول وسط وشرق أوروبا وفي الصين

ويوجد حالياً عدد من الدول المتخلفة — والتي لم تحدث ثورة ديمقراطية شعبية — رأت بوضوح تام أن التنمية الاقتصادية المخططة هي الطريق الوحيد للتغلب على تخلفها ورفع مستوى المعيشة لسكانها وتأكيد استقلالها الذي حصلت عليه حديثاً . وتعتبر الهند أبرز حالة لذلك . فقد بدأت تدرك العناصر القيادية في هذه البلاد أن الخطة الناجحة للتنمية الاقتصادية يجب أن تتضمن بناء قطاع مؤمم قوى كقوة دافعة لتنمية الاقتصاد القومي بأكمله ، وأن مثل هذا القطاع وحده يستطيع أن يضع الأسس الاقتصادية للاستقلال الوطني .

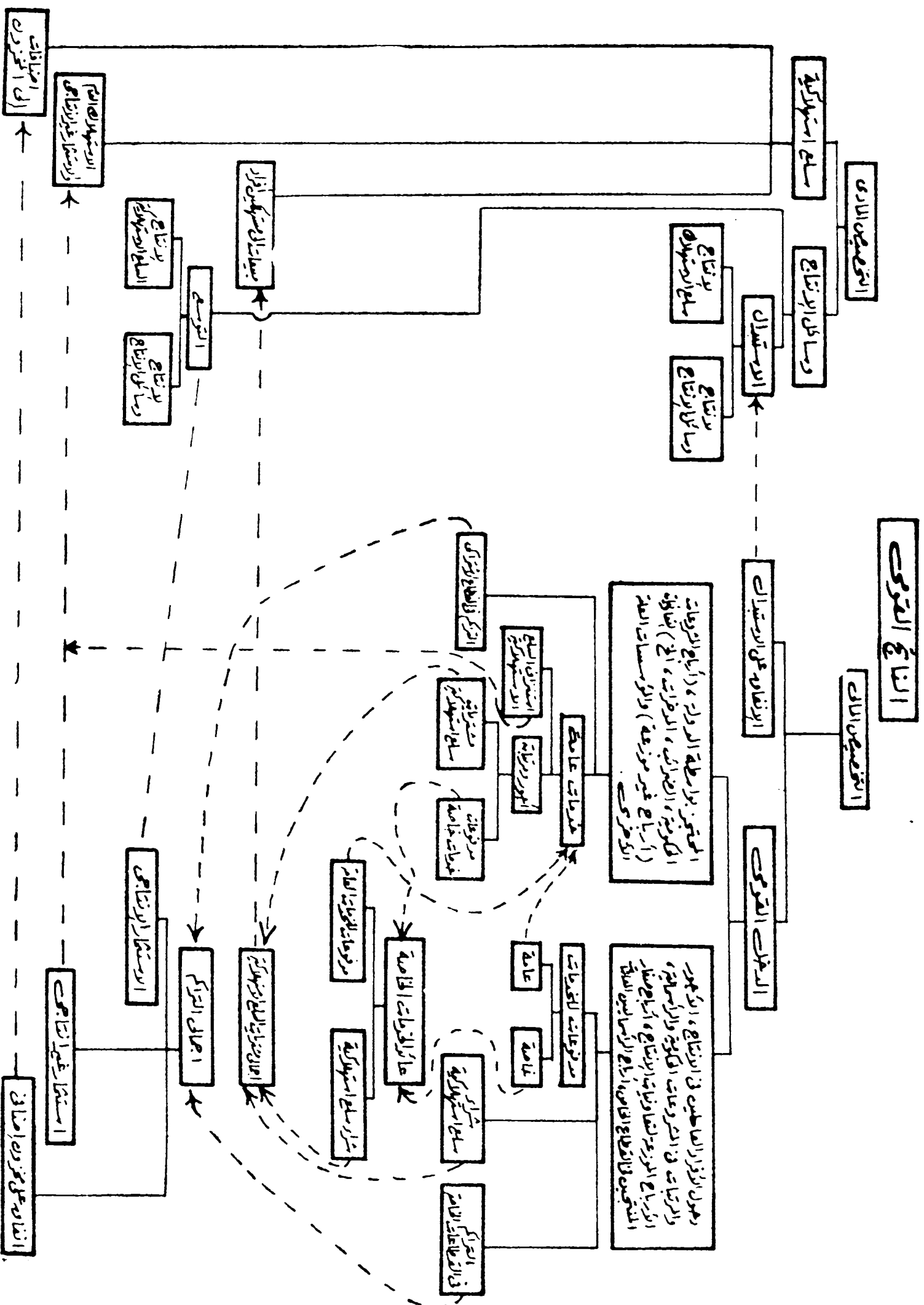
ويثور التساؤل عما وإلى أي مدى تعتبر خبرة الاتحاد السوفيتي والديمقراطيات الشعبية في التخطيط الاقتصادي ذات قيمة عملية لمثل هذه البلاد في ظل ظروفهم التاريخية المعلومة . يبدو لي أن هناك جانبين من جوانب هذه الخبرة قد تكون لهما جوانب تطبيقية .

الجانب الأول هو المبادئ العامة للتخطيط الاقتصادي بالنسبة إلى وضع أهداف مادية وتنسيقها مع موازين المدخلات — المخرجات وموازن الاستهلاك واستخدام قوة العمل المتاحة بالإضافة إلى المبادئ التي تحكم العلاقات بين تخصيص الموارد المادية والمالية . فهذه المبادئ تصلح لأي اقتصاد مخطط . ومع أن وسائل تمويل خطة الاقتصاد القومي ذات طبيعة عامة بقدر كاف ، إلا أنه يلزم الحذر الشديد عند نقل الخبرة من دولة إلى أخرى ويصدق هذا على أساليب تعبئة الحوافز والإجراءات الإدارية لإعداد الخطة والإشراف والرقابة على تنفيذها .

أما الجانب الآخر فهو علاقة الخطة الاقتصادية بالنسبة للقوى الاقتصادية الخاصة المركزة — الأجنبية والمحلية — التي قد تحول دون تحقيق الخطة على

انه يمكن القول كمبدأ عام ، أن التخطيط الناجح للتنمية الاقتصادية يجب أن يتضمن القضاء على ( أو على الأقل تخفيف ) مثل هذا التركيز للقوة الاقتصادية الخاصة التي قد تعوق تنفيذ الخطة . إن ما يعنيه هذا في صورة مقاييس أو إجراءات محددة سيختلف تبعاً للظروف التاريخية الخاصة بكل دولة ، بل قد يختلف حتى بالنسبة للمراحل المختلفة للخبرة التخطيطية للدولة . وعلى ذلك فسيتوقف الحل المحدد على الموقف الذي تتخذه مثل هذه القوى الاقتصادية الخاصة نحو الأهداف الرئيسية للتخطيط الاقتصادي القومي . وقد يتوقف هذا التشكيل بدوره على المدى الذي تقوم به الحكومة المسئولة عن تحقيق الخطة القومية للتنمية الاقتصادية في الحصول على تأييد أوسع من القطاعات الشعبية ومنظماتها . ولا يمكن أن يزيد على هذا في الأحكام العامة . أما التطبيق الخاص بدولة كالفند فيجب أن يقوم به أشخاص أكثر كفاية من كاتب هذه السطور .

# العلاقة بين الجوانب المادية والمالية لخطة تنفيذية اقتصادية



الملحق رقم ( ١ )

ميزان الوقود للاقتصاد القومى

طبقا للاحصاءات الاقتصادية وضع ا. ا. جوزولوف A.I. Gozulov ، ( باللغة الروسية ) الجزء ٧

الاجمالى	ما يعادل الفحم	الاجمالى	الفحم الخشب	بنود الموازنة
( ١١ )	من الوقود	الغاز	الزيت	( ١ )
		الطبيعى	المازوت	( ٢ )
			الأسود	( ٣ )
				( ٤ )
				( ٥ )
				( ٦ )
				( ٧ )
				( ٨ )
				( ٩ )
				( ١٠ )
				( ١١ )

( ا ) الموارد المتاحة :

- ١ - اجمالى المخزون فى بداية العام يتضمن :
    - المخزون فى مراكز الإنتاج
    - المخزون لدى مؤسسة التسويق
    - المخزون لدى المستهلكين
  - ٢ - استخراج أو إنتاج الوقود :
  - اجمالى الوزارات المختلفة أو للمشروعات
  - ٣ - الاستيراد
  - ٤ - موارد أخرى
- اجمالى الموارد المتاحة

( ب ) استخدام للموارد :

- ١ - الصناعة : مختلف الوزارات أو المشروعات
- ٢ - النقل : اجمالى الأنواع المختلفة من النقل
- ٣ - متنوعة
- ٤ - الاستخدام والفاقد فى مراكز الإنتاج ،
- وعمليات التصنيع
- ٥ - التصدير

الملحق رقم (٢)

العلاقات التوازنية بين فروع الاقتصاد القومي

طبقاً للإحصاءات الاقتصادية وضع ١. اجوزولوف ، (باللغة الروسية) ، الجزء السابع

الإستهلاك والتراكم

بواسطة السكان

	بواسطة السكان	بواسطة المؤسسات والمشروعات ذات المجموع الطابع غير الانتاجي	متضمنا السلع المادية التي تم الحصول عليها بواسطة التجارة السوفيتية	الاجمالي	في التجارة ، في التوريدات ، المادية والفنية ، في النقل والمواصلات	في	في	في	في	في	بالاتسار التي ينفقها المستهلكون )	(١)
(١١)	(١٠)	(٩)	(٨)	(٧)	(٦)	(٥)	(٤)	(٣)	(٢)	(١)	منتجات الصناعة	
											منتجات الزراعة	
											منتجات البناء	

المجموع



المحقق رقم (٣) ميزان الإنتاج ، الإستهلاك والتراكم للنتائج الاجتماعية (طبقاً للمصدر السابق )

التراكم خلال العام	الدخل القومي المتولد خلال العام	الثروة القومية في نهاية العام	الإستهلاك غير الانتاجي السنوي			الإنتاج السنوي			الثروة القومية في بداية العام	إجمالي الناتج الاجتماعي	
			الاطابع غير الإنتاجي	واسطة المؤسسات	بواسطة السكان	إنتاج قطاع الشحن	إنتاج الصناعة ، الزراعة، والبناء، التموين العام	التنقل والمواصلات في خدمة الانتاج ، التسليمات ، المبيعات			في التجارة السوفيتية
(١٢)	(١١)	(١٠)	(٩)	(٨)	(٧)	(٦)	(٥)	(٤)	(٣)	(٢)	(١)
٥٠٠	٥٠٠	٧٥٠٠	—	—	—	١٦٠٠	٢١٠٠	١٥٠	١٩٥٠	٧٠٠٠	وسائل الإنتاج
١٠٠	١٩٠٠	٣١٠٠	١٨٠٠	١٦٠	١٦٤٠	—	١٩٠٠	٢٥٠	١٦٥٠	٣٠٠٠	السلع الإستهلاكية
٦٠٠	٢٤٠٠	١٠٦٠٠	١٨٠٠	١٦٠	١٦٤٠	١٦٠٠	٤٠٠٠	٤٠٠	٣٦٠٠	١٠٠٠٠	إجمالي الناتج الاجتماعي

الملحق رقم (٤)  
ميزان موارد قوة العمل في الاقتصاد القومي  
طبقاً للإحصاءات الاقتصادية وضع ١.١.١ جوزالوف ( بالروسية ) الجزء السابع

العدد في نهاية العام	النقص أثناء العام	الزيادة أثناء العام	العدد في بداية العام	متوسط العدد السنوي		بنسود الميزان
				بإستبعاد في القرى	جملة في المدن	
(٨)	(٧)	(٦)	(٥)	(٤)	(٣)	(٢)

( أ ) مصادر العمل المتاحة :

- ١ — عدد السكان الذين تقع أعمارهم في سن العمل
- ٢ — عدد المستخدمين الذين تزيد أعمارهم أو تقل عن سن العمل
- ٣ — العدد الكلي للسكان القادرين على العمل والأكبر والأصغر من سن العمل المستخدمين ( ١ ، ٢ )

( ب ) استخدام مصادر العمل :

- ١ — إجمالي عدد الأشخاص المستخدمين في الانتاج المادي

وم :

أشخاص يعملون في المشروعات الحكومية ( طبقاً لإحصاءات الصناعات )

بينهم :

عمال

موظفون

أصحاب الحرف التعاونيون

( طبقاً لإحصاءات الصناعات )

المزارعون الجماعيون

الحرفيون والفلاحون في القطاع الخاص

- ٢ — إجمالي عدد الأشخاص الذين يعملون في المشروعات ذات

الأغراض الاجتماعية والثقافية والادارات العامة للدولة

( طبقاً لإحصاءات الصناعات )

وم :

العمال والموظفون الأعضاء في الجمعيات التعاونية

٣ — الطلبة في سن العمل

- ٤ — الأشخاص الذين يعملون في الخدمات الشخصية واحتياطى

العمل

الإجمالي ( ١ + ٢ + ٣ + ٤ )

الملحق رقم (٥)

ميزان الدخل النقدية والانفاق للسكان

طبقاً للإحصائيات الاقتصادية وضع ١.١.١. حوز الوف (بالروسية) الجزء السابع

الانفاق والادخار

الريفيون	منهم غير الريفيين	إجمالي السكان
----------	-------------------	---------------

الدخل

الريفيون	منهم غير الريفيين	إجمالي السكان
----------	-------------------	---------------

الدخول

(١) إجمالي نفقات المشر وعات وبلوؤسسات والمنظمات الاشتراكية

وهي :

- ١ - شراء السلع من المصادر الحكومية والتجارة التعاونية ومؤسسات التغذية العامة
- ٢ - النفقات غير السلعية وشراء الخدمات
- ٣ - المدفوعات للجهاز المالي
- ٤ - للمدخرات
- ٥ - مدفوعات أخرى

(ب) نفقات شراء السلع والخدمات من الجمهور

(ج) التغير في للزائيات النقدية للسكان

(١) إجمالي الدخل من المشر وعات وبلوؤسسات والمنظمات الاشتراكية

وهي :

- ١ - الأجور
  - ٢ - الدخل النقدية عن أيام العمل للمزارعين الجماعيين
  - ٣ - إيرادات المزارعين من نتائج بيع للنتجات الزراعية للأفراد
  - ٤ - إيرادات من الجهاز المالي
- (أ) معاشات ورواتب واعانات . . الخ
- (ب) فوائد على الودائع ومدفوعات التأمين ومقبوضات من الضمان الحكومي
- ٥ - مقبوضات أخرى

(ب) مقبوضات من بيع السلع والخدمات للسكان

الملحق رقم (٦)

ميزان الانتاج والتوزيع وإعادة التوزيع واستخدام الناتج الاجتماعى والدخل القومى طبقاً للاحصاءات الاقتصادية وضع ا. ا. جوزالوف (بالروسية) الجزء السابع

فروع الاقتصاد	القومى	و مجموعات	السكان	(١)	١ - المشر وعات الاشتراكية المشتغلة بالانتاج للمادى مقسمة طبقاً للصناعات واشتكال للملكية
	الناتج الاجتماعى	(٢)			٣٩٠٠
	السلع للمادية المستهلكة فى الانتاج	(٣)			١٥٥٠
	الدخل القومى المولد	(٤)			٢٣٥٠
	عائد العمل فى الانتاج	(٥)			١٣٥٠
التوزيع المبدئى للدخل القومى	الرصيد المبدئى للدخول الشخصية للسكان	(٦)			—
	الرصيد المبدئى للدخل العام	(٧)			١٠٠٠
	للمدفوعات للجهاز للمالك والمصرفى	(٨)			٨٥٠
	مقبوضات من الجهاز المالى المصرفى	(٩)			٣٥٠
	عائد العمل فى الفروع غير الانتاجية	(١٠)			—
	إنفاق السكان على الخدمات	(١١)			—
	استهلاك الثروة المادية	(١٢)			—
	تراكم الثروة المادية	(١٣)			٥٠٠
	السلع المادية التى تسلمها السكان من المؤسسات والمنظمات والمشروعات غير الانتاجية	(١٤)			—
	التوزيع النهائى واستخدام الناتج الاجتماعى	لا حلال السلع المادية المستهلكة فى الانتاج	(١٥)		
لا شباع الاحتياجات الشخصية المادية والثقافية للسكان		(١٦)			—
لتكرار الانتاج الاجتماعى الموسع والاحتياجات الاجتماعية والحكومية الأخرى		(١٧)			٥٠٠
الاستهلاك الكلى للناتج الاجتماعى		(١٨)			٢٠٥٠

التوزيع النهائي واستخدام الناتج الاجتماعى	التوزيع المبدئى للدخل القومى					الإجمالى للاقتصاد القومى
	الدخل	التوزيع النهائى واستخدام	الناتج الاجتماعى	التوزيع النهائى واستخدام	الدخل	
الاسهلاك الكلى للناتج الاجتماعى	١٢٠	١٨٣٠	١٢٠	١٨٣٠	١٢٠	٤٠٠٠
لاحتلال السلع المادية المستهلكة فى الانتاج	—	٥٠	—	٥٠	—	١٦٠٠
لاشباع الاحتياجات الشخصية المادية والثقافية للسكان	—	١٧٨٠	—	١٧٨٠	—	١٧٨٠
لتكرار الانتاج الاجتماعى الموسع والاحتياجات الاجتماعية والحكومية الأخرى	١٢٠	—	١٢٠	—	١٢٠	٦٢٠
السلع المادية التى تسلمها السكان من المؤسسات والمنظمات والمشروعات غير الانتاجية	١٣٠	—	١٣٠	—	١٣٠	١٣٠
تراكم الثروة المادية	٩٠	١٠	٩٠	١٠	٩٠	٦٠٠
استهلاك الثروة المادية	١٦٠	١٦٤٠	١٦٠	١٦٤٠	١٦٠	١٨٠٠
إنفاق السكان على الخدمات	١٢٠	١٢٠	١٢٠	١٢٠	١٢٠	—
عائد العمل فى الفروع غير الانتاجية	٢٢٠	٢٢٠	٢٢٠	٢٢٠	٢٢٠	—
مقبوضات من الجهاز المالى المصرفى	٤٥٠	٣٠٠	٤٥٠	٣٠٠	٤٥٠	١١٠٠
الملدفعات للجهاز المالى والمصرفى	١٠٠	١٥٠	١٠٠	١٥٠	١٠٠	١١٠٠
الرصيد المبدئى للدخل العام	—	—	—	—	—	١٠٠٠٠
الرصيد المبدئى للدخول الشخصية للسكان	—	١٤٠٠	—	١٤٠٠	—	١٤٠٠
عائد العمل فى الانتاج	—	١٣٥٠	—	١٣٥٠	—	—
الدخل القومى المولد	—	٥٠	—	٥٠	—	٢٤٠٠
السلع للمادية المستهلكة فى الانتاج	—	٥٠	—	٥٠	—	١٦٠٠
الناتج الاجتماعى	—	١٠٠	—	١٠٠	—	٤٠٠٠
٢ — المؤسسات والمنظمات والمشروعات غير الانتاجية (مقسمة طبقاً للصناعات واشكال الملكىة)	—	—	—	—	—	—
٣ — السكان (حسب المجموعات الاجتماعية)	—	—	—	—	—	—
(١)	—	—	—	—	—	—

الإجمالى للاقتصاد القومى

(حسب المجموعات الاجتماعية)

٣ — السكان

(ملكىة)

والمشروعات غير الانتاجية

٢ — المؤسسات والمنظمات

(١)

السكان

ومجموعات

القومى

فروع الاقتصاد

الملحق رقم (٧)

قائمة ميزان الاقتصاد القومي للأستاذ ستروملين نشر في مجلة ( قضايا اقتصادية ) فوروس ايكو نو ميكي نوفمبر سنة ١٩٥٤

إجمالي المخزون من السلع المادية والاحتياطي في نهاية العام		إجمالي المخزون من السلع المادية والاحتياطي في بداية العام		بنود الميزان		فروع الاقتصاد القومي																
(٢١)	(٢٠)	(١٩)	(١٨)	(١٧)	(١٦)	(١٥)	(١٤)	إعادة التوزيع الثاني ( + - )	(١٣)	(١٢)	(١١)	(١٠)	(٩)	(٨)	(٧)	(٦)	(٥)	(٤)	(٣)	(٢)	(١)	
المخزون المتداول	المخزون الرئيسي	المخزون المتداول	المخزون الرئيسي	التوسع	الاستهلاك الفردي	رصيد الاستبدال			طبقاً لمكان الاستخدام	طبقاً لمكان الانتاج	جملة الناتج	سلع استهلاكية	مواد العمل	آلات العمل	غير الموزع	الموزع	إستهلاك المواد ج٢	إستهلاك الآلات ج١	المخزون المتداول	المخزون الرئيسي	الانتاج : (١) وسائل الانتاج ووسائل الانتاج ٢ - الانتاج السلع الاستهلاكية جملة ١ (ب) السلع الاستهلاكية	
١٠٢٢	٧٥٣	١٣٨	٢٣٧	١٣٨	٢٣٧	٣٧٥	٣٧٥	٣٧٥	١٢٥	١٢٥	١٥٠	١٥٠	٢٣١	٤٤٠	٧٥٠	٢٥٠	١١٥٠	٩٥٠	١٨٠٠	٧٠٠		
٨٥٤	٦٦٦	٨٤	٦٦	١٥٠	—	٨٠٠	—	—	١٥٠	٣٧٥	١٥٠	١٤٠٠	—	٢٣١	٤٤٠	٧٥٠	٢٥٠	١١٥٠	٩٥٠	١٨٠٠	٧٠٠	
٤٣٤	١٣٧١	٥٤	١٧١	٢٢٥	—	٤٥٠	—	—	٢٢٥	٩٠٠	١٣٥٠	—	١٠١٠	٣٤٠	٤٥٠	٤٥٠	٣٨٠	٧٠	٣٨٠	١٢٠٠	٢٠٠	

٢٣١٠	٢٧٩٠	٢١٠	٢٩٠	٥٠٠	—	٢٢٥٠	—	٥٠٠	٢٠٠٠	٤٢٥٠	١٥٠٠	٢٣١٠	٤٤٠	١٠٠٠	١٠٠٠	٢١٠٠	١٥٠	٢١٠٠	٢٥٠٠
٣٢	١٥٩	٢	٩	١١	—	٢٥١٤٧	—	١٨٣	—	—	—	—	—	١٥٠	١٥٠	٢٢	٣	٢٢	١٥٠
٥٢	٢٥٨	٢	٨	١٠	—	٤٣١٣٢	—	١٨٥	—	—	—	—	—	١٣٠	١٣٠	٣٨	٥	٣٨	٢٥٠
٢١	١٠٣	١	٣	٤	—	١٧١١١	—	١٣٢	—	—	—	—	—	١١٠	١١٠	١٥	٢	١٥	١٠٠
١٠٥	٥٢٠	٥	٢٠	٢٥	—	٨٥٣٩٠	—	٥٠٠	—	—	—	—	—	٣٩٠	٣٩٠	٧٥	١٠	٧٥	٥٠٠
١٠٨	١٦٠	٨	١٠	١٨	٧٦٠	١١٢٣٩٠	+	٥٠٠	—	—	—	—	—	—	—	١٠٠	١٢	١٠٠	١٥٠
٩٣	٣٣٦	٣	٦	٩	٣٤٠	١١٦	—	٤٦٥	—	—	—	—	—	—	—	٩٠	٢٦	٩٠	٣٣٠
٩	١٩١	١	٢	—	٢٥	١٢	—	٣٥	—	—	—	—	—	—	—	١٠	٢	١٠	٢٠
٢١٠	٥١٥	١٠	١٥	٢٥	١١٢٥	٢٤٠	٣٩٠	+	١٠٠٠	—	—	—	—	—	—	٢٠٠	٤٠	٢٠٠	٥٠٠
٣١٥	١٠٣٥	١٥	٣٥	٥٠	١١٢٥	٣٢٥	صفر	١٥٠٠	—	—	—	—	—	٣٩٠	٣٩٠	٢٧٥	٥٠	٢٧٥	١٠٠٠
٢٦٢٥	٣٨٢٥	٢٢٥	٣٢٥	٥٥٠	١١٢٥	٢٥٧٥	صفر	٢٠٠٠	٢٠٠٠	٤٢٥٠	١٥٠٠	٢٣١٠	٤٤٠	٦١٠	١٣٩٠	٢٣٧٥	٢٠٠	٢٣٧٥	٣٥٠٠

جمله + ت  
الاستهلاك والخدمات :

(١) المؤسسات الامامة  
المؤسسات الاجتماعية

والنقافية  
الاسكان وخدمات  
الجالس البلدية  
الادارة والدفاع الوطني

جمله + ت  
(ت) المائلي :

من المراك والموظفين  
من اعضاء الزارع الاجتماعية  
والتعاونيات  
من المنتجين الخوصيين

جمله ت  
جمله + ت

الاجلة بالنسبة للاقتصاد

القومي





# بعض مسائل التخطيط الرأسمالي في الدول النامية

## ١ - المشكلة الاقتصادية لاقتصاد نامى :

يتميز الاقتصاد النامى بأن الرصيد المتاح له من السلع الرأسمالية لا يكفي لتوظيف كل القوى العاملة المتاحة على أساس التكنيك الحديث للإنتاج .  
ويترتب على ذلك أن يكون أمام مثل هذا الاقتصاد بديلان .  
أحد هذين البديلين هو توظيف القوى العاملة المتاحة على أساس تكنيك إنتاجى بدائى متخلف بما يعنيه من إنتاجية منخفضة للعمل وبالتالي معدل منخفض من الدخل الحقيقي للفرد . والبديل الآخر هو اختيار تكنيك الإنتاج أكثر تقدماً وإنتاجية أعلا للعمل ، ويعنى هذا ، على أى حال ، بطالة أو معدلاً منخفضاً من التوظيف لجزء من القوى العاملة ، وذلك لأن السلع الرأسمالية المتاحة لا تكفى لتوظيف كل القوى العاملة على أساس التكنيك الحديث للإنتاج .  
ويؤدى التوظيف الجزئى للقوى العاملة إلى انخفاض معدل الدخل القومى للفرد .

وعادة ما نجد هذين الموقفين فى الاقتصاديات النامية . فالأول يسود فى المجالات التى لم يدخل فيها بعد النموذج الرأسمالى للإنتاج أو التى لم يدخلها إلا فى شكل صناعات ريفية ينظمها التجار الرأسماليون . والثانى يوجد حيثما يحل الإنتاج الرأسمالى محل الحرف أو الصناعات الريفية بما يؤدى إلى إفلاس صغار المنتجين ويظهر الموقف الثانى أيضاً فى الزراعة حيث تعوق الأشكال الاقطاعية للملكية تطور ملكية صغار المزارعين أو حيث يحل النظام الرأسمالى للزراعة محل الإنتاج الفردى .

ويمكن عرض مشكلة الاختيار فى اقتصاد نامى كالآتى :

نفترض أن  $R$  تمثل قيمة الرصيد المسمى المتاح للسلع الرأسمالية ،  $C$  قيمة

القوى العاملة السكلية الموظفة . ونشير بالرمز  $\alpha$  إلى متوسط « كثافة رأس المال » في الإنتاج ( التركيب العضوى لرأس المال طبقاً لماركس ) . وبذلك تكون

$$(1) \quad \frac{r}{c} = \alpha$$

وإذا اعتبرنا أن  $r$  تمثل القوى العاملة السكلية الموظفة ( مقاسة ، على سبيل المثال برجل / ساعة ) وأن  $c$  هي متوسط معدل الأجر ، فإن

$$(2) \quad c = r \cdot \alpha$$

وبذا يكون التوظيف الكلى

$$(3) \quad \frac{r}{c} = \alpha$$

وإذا رمزنا إلى القوى العاملة السكلية المتاحة بالرمز  $r$  . ففي هذه الحالة يكون الاقتصاد متخلفاً طالما كانت  $r < c$  إذ أن الفرق بين  $r$  و  $c$  أى بين حجم قوة العمل وحجم العمالة يمثل حجم البطالة فى المجتمع وبالتالي يمكن اعتبار  $\frac{r}{c}$  مقياساً لدرجة التخلف .

وطالما أن  $c$  لا يمكن أن تنخفض تحت حد أدنى معين يتناسب مع الاحتياجات الحيوية والاجتماعية اللازمة للمحافظة على الشعب العامل ( تكلفة إنتاج القوى العاملة ) ، فإن التوظيف الكلى لا يمكن أن يرتفع لمستوى التوظيف الكامل إلا بإحدى الطريقتين الآتيتين .

أما أن تنخفض  $\alpha$  بدرجة كافية ويظل الاقتصاد عند مستوى منخفض من الإنتاجية ، أو أن  $r$  يجب أن ترتفع بدرجة كافية لتحقيق التوظيف الكامل مع وجود قيمة لـ  $\alpha$  ، تتناسب مع التكنيك الحديث للإنتاج .

وهذه الأخيرة تستلزم تراكم رأسمالياً . وتكون الزيادة النسبية فى رصيد

وسائل الإنتاج متناسبة بالضرورة مع  $\frac{r}{c}$  كما هو موضح فى المعادلة (3)

ومن الواضح أن التراكم الرأسمالى هو الطريق الوحيد لإخراج الإقتصاد من حالة التخلف . والمشكلة الرئيسية للإقتصاديات النامية تتمثل فى أن التراكم الرأسمالى لا يكفى لرفع ر إلى المستوى المطلوب خلال فترة زمنية قصيرة . والنتيجة المترتبة على إنخفاض إنتاجية العمل ، أو البطالة ، أو التوظيف غير الكامل ، هى أن فائض الدخل القومى الذى يزيد عن المطلوب لإعادة إنتاج القوى العاملة سوف نطلق عليه ببساطة الفائض الإقتصادى — يكون صغيراً .

وعلى أى حال ، فان هذا لا يمثل أهم عقبة تعترض تراكم رأس المال . فالعقبة الأساسية تتمثل فى أن مثل هذا الفائض الإقتصادى كما هو متاح لا يستخدم للتراكم الرأسمالى فى الإقتصاديات النامية .

والأسباب التالية هى بصفة أساسية التى عاقت استخدام ذلك الفائض لإحداث التراكم الرأسمالى .

أحد هذه الأسباب هو النموذج الإقطاعى للإنتاج وطريقة الحياة التى تلامس الطبقات الإقطاعية القديمة المسيطرة ويتميز النموذج الإقطاعى للإنتاج بإنخفاض الإنتاجية وبالتالي إنخفاض الفائض الإقتصادى . وعلى أى حال ، فان هذه الطبقة الإقطاعية المسيطرة تستخدم هذا الفائض الصغير فى الاستهلاك الترفى ، أى فى أغراض غير إنتاجية . وفى هذا الصدد يمكن أن نتذكر تمييز الإقتصاديين الكلاسيكيين الإنجليز ، وبصفة خاصة سميث وريكاردو ، بين العمل المنتج وغير المنتج . فقد اتهم كل من سميث وريكاردو الطبقة الارستقراطية من ملاك الأراضى بتبديد موارد الدولة فى استهلاك ترفى واستخدام خدمات العمل استخداماً غير منتج بدلاً من الاستفادة من دخولهم فى تحقيق تراكم رأسمالى وبالتالي استخدام العمل فى أغراض إنتاجية . وطالما أن جزءاً كبيراً من البلاد النامية أصبحت خاضعة للحكم الاستعمارى ، فإن أعباء الحكم الاستعمارى المرتفعة أدت إلى زيادة تبديد هذا الفائض الإقتصادى الصغير . وحتى فى حالة استقلال أحد البلاد النامية فإن هذا التبديد يأتى من جانب حكامها المحليين ورجال الإدارة .

وفى عصر الرأسمالية الاحتكارية التى بدأت عند نهاية القرن التاسع عشر ، زاد استنزاف الفائض الإقتصادى للدول النامية فى الأغراض غير الإنتاجية بسبب

الأرباح التي يحصل عليها رأس المال الأجنبي . فرأس المال الأجنبي يدخل الدول المتخلفة وهي في ظل ظروف استعمارية أو شبه استعمارية . وبمعنى آخر فإنه يعامل تلك الدول على إنها احتياطات مأمونة للاستغلال الاحتكاري . أما عن الأرباح الاحتكارية المحققة بهذه الطريقة فإنه لا يعاد استثمارها بطريقة تحقق التقدم الاقتصادي للدول النامية . فجزء كبير من أرباح رأس المال الأجنبي يخرج من الدول النامية ويستخدم في التنمية الاقتصادية للدول المستعمرة ، ( ويتضح هذا من زيادة رقم الواردات عن رقم الصادرات بصفة مستمرة في أهم الدول الرأسمالية في غرب أوروبا ) ، أو أن هذه الأرباح تستثمر بطريقة لا تخاق منافسة للصناعات الأساسية المملوكة لنفس المجموعات الاحتكارية للدول المستعمرة . وطالما أن هذه الصناعات تعتبر صناعات ثقيلة ، فإن مثل هذه الأموال عندما يعاد استثمارها في الدول النامية فإنها تستثمر في صناعات السلع الاستهلاكية وفي إنتاج المواد الخام والمواد الغذائية .

ويؤدي هذا إلى ما يعرف بخاصية الاقتصاد ذو الجانب الواحد للدول النامية ، الذي يتسم بانخفاض عائد الإنتاج في قطاع رأس المال الكثيف من ناحية ، ومن ناحية أخرى يتسم ببطالة على مدى واسع وتوظيف غير كامل لصغار المنتجين الذين حطمتهم منافسة إنتاج المصانع الرأسمالية والسلع المصنوعة الواردة من الدول الصناعية الرأسمالية ، وفي نفس الوقت عدم كفاية تراكم رأس المال . ويتبع ما سبق قوله ، أن تركيز معدل تراكم رأس المال ، الذي يعتبر الحل الوحيد للاقتصاديات النامية ، يتطلب إزالة العقبات التالية :

- ( أ ) القضاء على بقايا نموذج الإنتاج الإقطاعي وأساليب الحياة الإقطاعية ، الذي يتسم بانتاج فائض اقتصادي منخفض ويبدد في استخدامات غير منتجة .
- ( ب ) التحرر من الحكم الاستعماري أو الحكام المحليين وسيطرة رجال الإدارة الذين يستخدمون جزءا من الفائض الاقتصادي في أغراض غير إنتاجية .
- ( ج ) التحرر من التبعية لرأس المال الأجنبي الاحتكاري الذي يحرم الدول المتخلفة من جزء من الفائض عن طريق سحب الأرباح وإعاقة التنمية الاقتصادية المتوازنة .

تلك هي المتطلبات الأساسية لأحداث معدل للتراكم الرأسمالى يكفى لرفع درجة التوظيف ، وإنتاجية العمل وبالتالي الدخل القومى .

## ٢ - التراكم من خلال التنمية الاقتصادية المخططة

والحالة التى ذكرناها تفيد فى منع تبديد الجزء الأكبر من الفائض الاقتصادى فى أغراض استهلاكية أو استخدامه خارج البلاد النامية . وبالإضافة إلى تلك الإجراءات الخاصة بإزالة العقبات للاسراع فى التراكم الرأسمالى ، فإن هناك إجراءات إيجابية يجب أن تتخذ لتأكيد التراكم الرأسمالى المرغوب .

ففى ظل الظروف التاريخية الحاضرة - عصر الرأسمالية الاحتكارية والاستعمارية - فإن التراكم الرأسمالى السريع لا يمكن أن يتأكد أو يتم فى الدول النامية عن طريق رأس المال الخاص . فالخاصية المميزة للدول النامية هى افتقارها لطبقة غنية من الرأسماليين الصناعيين المحليين تتولى توجيه الموارد نحو استثمارات مادية لأغراض التنمية الصناعية . ومن المستحيل أن تتكرر الطريقة التى اتبعت فى دول أوروبا الغربية فى أوائل القرن التاسع عشر عندما تم التراكم الرأسمالى بالموارد الخاصة للطبقة الرأسمالية المتوسطة . حيث قامت الموارد المتحصلة من استغلال المستعمرات بتدعيم عملية التراكم فى أوروبا الغربية . وحتى فى ظل هذه الظروف المواتية ، كانت عملية التنمية الصناعية بطيئة نسبياً ، أبطأ من أن تكفى الاحتياجات الاجتماعية للعصر الحديث .

ولم يعد التصنيع والتنمية الاقتصادية ممكنين من خلال تدفق رأس المال الأجنبى . فرأس المال بصفة عامة ، غير مستعد للتدفق على الدول المتخلفة إلا بصفته محتكراً فى ظل ظروف استعمارية أو شبه استعمارية . ولن يؤدى هذا إلا إلى خلق بالوعة جديدة لتصرف الفائض الاقتصادى للدول النامية بما يؤدى إلى عرقلة التنمية الاقتصادية كما سبق أن ذكرنا .

وعلى أى حال فإنه فى ظل ظروف معينة مواتية ، كما هو الحال فى دولة كبيرة كالهند مثلاً ، حيث يوجد متنافسون أقوياء وسط مجموعات من رعوس الأموال الأجنبية الاقتصادية ، وحيث توجد مساعدات اقتصادية من دول غير

رأسمالية ، فانه يمكن الاستفادة إلى حد ما ، من رءوس الأموال الأجنبية في التنمية الاقتصادية ، إلا أن درجة الاستفادة في مثل هذه الظروف لا تزال محدودة . ولتهيئة الظروف حتى يمكن الاستفادة من رأس المال الأجنبي يستلزم الأمر تنمية الموارد الداخلية للدولة بغرض تقويتها وتدعيم استقلالها بدرجة تكفي لقبول رأس المال الأجنبي وفقاً لشروط الدوا. النامية .

وفي ظل الظروف التي ذكرناها ، لا يمكن أن تحدث التنمية الاقتصادية إلا على أساس الاستثمار العام ، أى عن طريق التراكم الذى تحدته الدولة وبعض المؤسسات الأخرى ( البلديات ، التعاونيات . . . الخ ) ولذا يصبح الاستثمار العام أسلوباً استراتيجياً لتحقيق التنمية الاقتصادية في الدول النامية .

فالموارد المادية اللازمة للاستثمارات العامة تتوفر في شكل قوى عاملة معطلة أو موظفة جزئياً ، وكذلك في شكل موارد طبيعية غير مستغلة : وتتمثل مشكلة التراكم بالضرورة في استخدام هذه الموارد بطريقة تخلق سماعاً رأسمالية ، أى وسائل الإنتاج . وهذه تتضمن استخدام الموارد المتاحة لتنمية صناعات السلع الإنتاجية ، حيث تعتبر تنمية صناعات السلع الإنتاجية الأداة الرئيسية للتقدم الاقتصادي للدول النامية .

ويمكن ، كما هو الحال في الهند ، إثبات أن التنمية السريعة لصناعات السلع الإنتاجية لا تكفي لامتناس كل القوى العاملة المعطلة أو الموظفة جزئياً . بل يجب أن يتم امتناس الجزء المتبقى بالطريقتين الآتيتين :

يمكن امتناس جزء عن طريق الإصلاح الزراعى بتوزيع الأرض على المزارعين المعدمين وكذلك الذين لا يملكون أرضاً تكفي لامتناس كل قواهم العاملة بالإضافة إلى التوطين في الأراضى الجديدة المستصلحة . وجزء آخر يمكن امتناسه في الحرف والصناعات الصغيرة . والطلب المرتفع على منتجات تلك الصناعات ، والذى تسببه زيادة التوظيف الناتجة عن الاستثمارات العامة وفي الصناعات الثقيلة وكذلك زيادة دخول المزارعين نتيجة لتطبيق الإصلاح الزراعى ، هذا الطلب يخلق سوقاً للإنتاج المتزايد للحرف والصناعات الصغيرة .

وتختلف طرق تمويل الاستثمارات العامة اللازمة للتنمية الصناعية السريعة باختلاف الظروف . وطالما أن الموارد المادية اللازمة للاستثمارات العامة متاحة ، فإن مشكلة التمويل يمكن حلها بصفة مبدئية . ففي الاتحاد السوفيتي والديمقراطيات الشعبية في أوروبا وآسيا تكونت الموارد المالية عن طريق :

( ١ ) الأرباح ( بما فيها ضريبة الأعمال ) المحققة في الصناعات المؤممة .  
( ب ) مساهمة المزارعين في شكل جزء من إنتاجهم يسلم للدولة بأسعار مخفضة .  
كما أن تأمين الصناعات الكبيرة ( والصناعات المملوكة للأجانب ) والجهاز المصرفي ، وجه الموارد المالية الداخلية للاستثمار العام ، وكذلك يمكن الإصلاح الزراعي المزارعين من المساهمة بجزء من منتجاتهم في تصنيع البلاد وقد دعمت وسائل التمويل هذه بالضرائب والقروض التي حصلت عليها الدولة من الشعب .  
وقد حاولت بلاد أخرى مثل إيران وبعض دول أمريكا اللاتينية ، تحرير نفسها من استغلال احتكار رأس المال الأجنبي دون أن تحدث بها ثورة ديمقراطية شعبية ، وكانت المحاولة ترمى إلى الحصول على موارد لتمويل الاستثمارات العامة للتنمية الاقتصادية عن طريق تأمين الموارد الطبيعية المملوكة للأجانب ( مثل البترول والنحاس . . الخ ) وهذه المحاولات فشلت بسبب التدخل السياسي الخارجي .

ففي الهند مثلاً ، إذا لم يتم تأمين الصناعات على مدى واسع في القريب العاجل ، فإن الموارد المالية اللازمة للاستثمارات العامة سوف تمول بصفة أساسية من الضرائب وقروض الدولة وكذلك عن طريق عجز الميزانية . وحتى تكون هذه الوسائل فعالة يجب أن تهدف إلى امتصاص الفائض الاقتصادي المتاح . وعلى أي حال ، فإنه في حالة خلق قطاع مؤمم كبير بواسطة الاستثمار العام ، فإن أرباحه سوف تصبح مصدراً هاماً لمزيد من الاستثمار العام ، والنتيجة هي نمو متزايد للقطاع العام .

### ٣ - دور القطاع المؤمم :

يعنى التصنيع والتنمية الاقتصادية عن طريق الاستثمارات العامة تنمية القطاع المؤمم في الاقتصاد . وهذا القطاع يصبح القوة الدافعة لتنمية الاقتصاد القومي كله . والجزء الأكبر من الاستثمار الجديد يحدث في القطاع المؤمم . فالقطاع المؤمم

هو الذى يدفع عملية خلق وظائف جديدة وهو الذى يولد دخولا جديدة .  
فتنمية القطاع المؤمم تؤدي — إما بطريقة مباشرة من خلال مشترياته أو  
بطريقة غير مباشرة من خلال الدخول الشخصية التي تولدت فيه — إلى خلق  
طلب إضافي وسوق موسع للسلع الاستهلاكية التي ينتجها القطاع الخاص في  
الاقتصاد القومي . أى أن نمو القطاع الخاص يكون نتيجة دفعة يحدتها تنمية  
القطاع المؤمم عن طريق الاستثمارات العامة .

وإذا حدث ، كما في حالة معظم الدول النامية ، كالمند مثلا ، أن كان جزء  
كبير من الطاقة مستخدم في القطاع الخاص الرأسمالي ، فإن الأرباح في القطاع الخاص  
الرأسمالي تزداد زيادة محسوسة بسبب التوسع في الإنتاج دون حاجة إلى استثمارات  
إضافية . وهذه الأرباح يمكن الاستفادة منها جزئياً ، عن طريق الضرائب  
أو الاقتراض أو أى طرق أخرى ، للاستثمار في القطاع المؤمم .

وتصنيع دولة نامية عن طريق الاستثمار العام يدل على أن الإنتاج ورأس المال  
المستثمر في القطاع المؤمم يزداد بسرعة تفوق سرعة زيادة الإنتاج ورأس المال  
المستثمر في القطاعات الخاصة . ولذا يزداد وزن القطاع المؤمم في الاقتصاد القومي .

وتعتبر تنمية القطاع المؤمم ونموه في الاقتصاد القومي بأسرع من نمو القطاع  
الخاص ، تحت الظروف التاريخية الحاضرة ، شرطاً ضرورياً لتصنيع الدول  
النامية . وحيث لا توجد الظروف السياسية والاجتماعية اللازمة لبناء القطاع  
المؤمم ( عن طريق الاستثمار العام ) ونموه السريع ، فإن التقدم الاقتصادي  
للدول النامية يصبح مستحيلاً وتظل الدولة متخلفة حتى تنضج الظروف السياسية  
والاقتصادية .

#### ٤ - الاشتراكية ورأسمالية الدولة :

إن التثمية والنمو السريع للقطاع المؤمم لا تحد في حد ذاتها طبيعة التثمية  
الاقتصادية والاجتماعية للدولة . فهذه تتوقف على الغرض الذى يخدمه  
القطاع المؤمم .

فالقطاع المؤمم يمكن أن يخدم التثمية الاقتصادية والاجتماعية والثقافية للامة



كلها . وفي هذه الحالة يصبح النواة ونقطة البداية للتنمية في اتجاه المجتمع الاشتراكي . وعلى أى حال ، فإن القطاع المؤمم يمكن أيضاً أن يكون أداة لتدعيم مصالح القوى الاقتصادية الخاصة الموجودة ، أى رأس المال الاحتكارى المحلى منه والأجنبي وبقايا طبقة الإقطاع القديمة . وفي هذه الحالة يكون أداة لرأسمالية الدولة ، أى لخدمة النشاط الاقتصادى للدولة بغرض تنمية المصالح الرأسمالية .

ورأسمالية الدولة هى جزء عادى من الرأسمالية الاحتكارية الحديثة . ففي الولايات المتحدة الأمريكية تأخذ أساساً شكل اقتصاد التسليح . فالدولة تعمل كمشتري كبير للأسلحة التى تنتجها الشركات الخاصة وتبيعها إلى الدولة بأسعار إحتكارية . وبهذه الطريقة يحول جزء من الدخل القومى من دافعى الضرائب إلى ارباح يحصل عليها رأس المال الخاص الاحتكارى .

وفي كثير من دول غرب أوروبا ، وبصفة خاصة فرنسا وانجلترا ، نجد أن جزءاً كبيراً من القطاع المؤمم أنشئ بعد الحرب العالمية الثانية . وعلى أى حال فإن هذا القطاع وضع فى خدمة الرأسمالية الاحتكارية الخاصة وبالتالي يستخدم كأداة لزيادة استغلال الشعب بواسطة رأس المال الاحتكارى فكثير من الصناعات المؤممة تعمل بخسارة أو بربح منخفض بهدف مد الصناعات الرأسمالية بمواد خام رخيصة ( مثل الفحم والقوى الكهربائية ووسائل المواصلات .. إلخ ) . ويتولى الشعب ، عن طريق الضرائب التى يدفعها ، تغطية الخسائر أو تكاليف الاستثمار . وفي هذه الحالة يصبح القطاع المؤمم أداة لتحويل جزء من الدخل الذى يحصل عليه الشعب إلى أرباح لرأس المال الاحتكارى .

ولذا نجد أن الفرق بين قطاع رأسمالية الدولة فى الاقتصاد القومى وبين القطاع المؤمم الذى يعمل كنقطة بداية للتنمية نحو الاشتراكية يكمن فى الأهداف التى يخدمها القطاع المؤمم . فالاستثمار العام لرأسمالية الدولة ومشروعات رأسمالية الدولة تستخدم الضرائب المحصلة من الشعب لتغطية نفقات المرافق العامة لصالح الرأسمالية الخاصة وحدها ، بوسائل تحقيق الوفورات الخارجية ومصادر الأرباح المرتفعة . بينما يعمل الاستثمار العام الاشتراكي والمشروع المؤمم الاشتراكي على

توفير إحتياجات الأمة كلها وتنمية الاقتصاد القومي بطريقة متوازنة وتحريره من سيطرة إحتكارات القوى الاقتصادية الخاصة .

ويعتبر الاستثمار العام ونمو القطاع المؤمم أمراً ضرورياً لتقدم اقتصاد نام ولذا يمكن أن يؤدي إلى تنمية رأسمالية الدولة أو إلى تنمية في الاتجاه الاشتراكي وأي طريق تتجه إليه التنمية يتوقف على علاقات القوى السياسية للطبقات الاجتماعية المختلفة ، وعلى أى طبقة أو طبقات اجتماعية تمارس بالفعل السلطة السياسية في الدولة .

ويمكن القول بأن الاستثمار العام ( بالمقارنة بمرحلة التخلف الموروثه ) وخلق القطاع المؤمم في دولة ذات طبيعة رأسمالية يعتبر خطوة في سبيل تقدم دولة نامية . ويعنى التقدم من خلال الاستثمار العام في دولة رأسمالية درجة معينة للتصنيع وتنمية اقتصادية عامة لم تكن تحدث في غيابه . كما يعنى أيضاً تقليل اعتماد الرأسماليين المحليين على رأس المال الأجنبي المحتكر مما يعنى تحرير الدولة إلى حد ما من سيطرة الاستعمار . ولهذا السبب تعتبر تنمية رأسمالية الدولة في دولة نامية ظاهرة تقدمية بصفة عامة .

وعلى أى حال ، فإن رأسمالية الدولة ، بالرغم من أنها قد تدفع دولة نامية للتقدم ، إلا أن مثل هذا التقدم لا يمكن أن يستمر فترة طويلة . فكما رأينا يجب أن ينمو القطاع المؤمم بدرجة أسرع من درجة نمو القطاع الخاص لأن الاستثمار العام تحت ظروف خاصة بدولة نامية حديثة ، هو القوة الدافعة لتنمية الاقتصاد القومي ككل . أما إذا اتخذ القطاع المؤمم طابع دولة رأسمالية ، فإنه يتضاءل ليصبح في خدمة الرأسمالية الخاصة . وبذلك يتوقف الدور القيادي الذي يقوم به في الاقتصاد وكذلك في التنمية الاقتصادية للدولة . وأكثر من ذلك فإنه يكف عن خدمة أغراض التنمية المتوازنة للاقتصاد القومي . والنتيجة أنه ، في الأجل الطويل ، يتوقف عن إحداث التنمية الاقتصادية تماماً . كما أنه في الأجل الطويل لا يمكن أن يتحقق التقدم الاقتصادي في دولة نامية إلا بتنمية الأسس الاقتصادية للمجتمع الاشتراكي .

٢١ مايو سنة ١٩٥٥

# بعض الملاحظات على تحليل جداول

## المدخلات • المخرجات

### ١ - الغرض من تحليل جداول المدخلات - المخرجات :

إن تحليل العلاقات بين الصناعات ، ويقصد به عادة تحليل جداول المدخلات — المخرجات ، يخدم هدف إقامة علاقات كمية بين فروع الإنتاج المختلفة والتي يجب أن تظل بغرض تأكيد إنسياب الإنتاج في الاقتصاد القومي . فهي تدرس ظروف الترابط المشترك لنواتج مختلف فروع الاقتصاد القومي والترتب عن كون ناتج أحد الفروع يعتبر مصدراً لمدخلات الفروع الأخرى .

إن الفكرة التي تنادى بوجود المحافظة على نسب معينة من نواتج فروع الاقتصاد القومي المختلفة مبنية على أساس تحليل التوازن في الاقتصاد السياسي الكلاسيكي والاقتصاديات الكلاسيكية الحديثة . والنسب المشار إليها قد صورتها النظريات الكلاسيكية والكلاسيكية الحديثة أساساً في بنود « أفقية » أي كنسب بين منتجات نهائية مقررة لإشباع رغبات المستهلكين . وفي ظل ظروف الرأسمالية المتنافسة ، حيث تسود حرية انتقال رءوس الأموال ، نجد أن ميل معدل الربح تجاه المستوى « العادي » في كل فرع من فروع الاقتصاد القومي يؤدي إلى توازن الإنتاج في الفروع المختلفة ، وفي حالة التوازن ، يتوازن الإنتاج مع الطلب على مختلف المنتجات . أما في الاقتصاد المخطط ، فإنه من المعتقد أن التخطيط الملائم ينبغي أن يؤكّد إقامة نسب توازن .

وبينا تشير نسب التوازن « الأفقية » إلى شكل العلاقة بين نواتج الفروع المختلفة للاقتصاد القومي ، فإنها تغفل الحاجة إلى وجود نوع آخر من النسب لا تحددها ظروف طلب المستهلكين ، ولكن ظروف العلاقات التكنولوجية المتصلة بكون المنتج من سلع معينة يستخدم — كلياً أو جزئياً — كمدخلات في

عملية إنتاج منتجات أخرى . ويمكن أن نطلق على هذه مشكلة النسب « الرأسية » .

ومشكلة النسب « الرأسية » هذه هي موضوع تحليل جداول المدخلات — المخرجات . وأول من وضع هذه المشكلة هو كيناي في « الجدول الاقتصادي » وقد فشلت النظريات الكلاسيكية في التنبه إلى أهمية الجدول فخواه . ولقد عالج ماركس الأمر بطريقة علمية منسقة وكذلك وضع حلاً جذرياً للمشكلة في نماذجه الخاصة بتكرار الإنتاج لرأس المال في المجلد الثاني لرأس المال . وبخلاف الاقتصاد السياسي الماركسي لم تعالج المشكلة إلا نادراً ، فالنظرية الاقتصادية الكلاسيكية الحديثة لم تدرس سوى شروط التوازن للنموذج « الأفقي » .

وعلى أي حال ، فانه في نظرية الدورات الاقتصادية للاقتصاديين البرجوازيين نجد أن مشكلة « العلاقات الرأسية » بين السلع الاستثمارية والسلع الاستهلاكية تفرض نفسها ، لأن مثل هذا النوع من العلاقات موجود في ظاهرة الأزمات والانكسارات . وبناء عليه فانها تلعب دوراً هاماً في النظرية الكينزية . فالخاصية الرأسية للعلاقات تسبب في هذا المجال « عدم تناسب » لا يحل تلقائياً بواسطة عملية التنافس من خلال تحريك عروس الأموال من فروع الاقتصاد الأقل ربحية إلى الفروع الأكثر ربحية . وهذه تفسر لنا أيضاً لماذا لم تتأكد تنمية اقتصادية تلقائية سلسلة في ظل الظروف الرأسمالية حتى لو كانت بعيدة عن العراقيل الناشئة عن بعض أشكال الرأسمالية الاحتكارية .

إن أهمية دراسة العلاقات « الرأسية » بين فروع الاقتصاد المختلفة ، أي تحليل جداول المدخلات — المخرجات ، ليست محدودة بظروف الاقتصاد الرأسمالي . فكما أشار ماركس ، طالما أن علاقات المدخلات — المخرجات قائمة على الظروف التكنولوجية للإنتاج ، فان نسباً ملائمة لهذه العلاقات يجب أن تبقى في أي نظام اقتصادي . ومن ثم فانه من الأهمية بمكان دراسة مثل هذه العلاقات لأغراض التخطيط الاقتصادي الاشتراكي بالإضافة إلى فهم ميكانيكية الاقتصاد الرأسمالي . ففي ظل الظروف الاشتراكية ، يعتبر تحليل جداول

المدخلات — المخرجات أداة ضرورية لتأكيد الترابط الداخلى للخطط الاقتصادية القومية :

ويأخذ تحليل جداول المدخلات — المخرجات فى الدول الاشتراكية شكل « موازين إحصائية » متنوعة تستخدم كأدوات للتخطيط الاقتصادى القومى . تلك الموازين صورت لتبلور الفكرة العامة التى هى أساس نماذج تكرار الإنتاج « لماركس » . وفى الولايات المتحدة صاغ « بروفيسور ليونتيف » نموذجاً لتحليل جداول المدخلات — المخرجات ، ويمكن تخيل هذا النموذج أيضاً على أنه بلورة لفكرة ماركس فى علاقات المدخلات — المخرجات التى تحدث فى عملية « تكرار الإنتاج » فى الإنتاج القومى . ويأخذ تحليل بروفيسور ليونتيف فى اعتباره العلاقات التكنولوجية بين المخرجات والمدخلات بوضوح تام . وبالرغم من أن هذا التحليل طبق أولاً على اقتصاد الولايات المتحدة إلا أنه مثل باقى تحليلات المدخلات — المخرجات يمكن تطبيقه فى اقتصاد اشتراكى . وفى الواقع أرى أن هذا التحليل لا مبرر له إلا إذا طبق كأداة للتخطيط الاقتصادى . فبالرغم من أن هذا التحليل طبق أولاً فى النظام الرأسمالى ، إلا أن التكنيك الخاص به يشير إلى أبعد من الحدود التاريخية للرأسمالية ولا يمكن الاستفادة به تماماً إلا فى ظل ظروف الاقتصاد المخطط .

## ٢ - النماذج الماركسية :

ينبنى تحليل تكرار الإنتاج لماركس على فكرتين :

أولاً : أن قيمة الناتج القومى الكلى خلال فترة زمنية ( سنة مثلاً ) يعتبر كأنه مكون من ثلاثة أجزاء :

— قيمة وسائل الإنتاج المستخدمة خلال هذه الفترة ويشار إليها بالرمز

— ر — ويعرفها ماركس « برأس المال الثابت المستخدم » .

— قيمة العمل المباشر القائم بالإنتاج ويشار إليه بالرمز — ح — ويعرفه

ماركس برأس المال المتغير ، أى « رصيد الأجور الدائرة » .

— الفائض المتولد ويشار إليه بالرمز — ف —

وبذلك يكون :

$$\text{الناتج القومي الكلي} = ر + ح + ف$$

وتعبر ر هنا عن إحلال وسائل الإنتاج المستخدمة ، ح + ف هي القيمة المضافة الكلية ( أو الدخل القومي ) .

ثانياً : يقسم الاقتصاد القومي إلى قطاعين : أحدهما ينتج وسائل الإنتاج ، والآخر ينتج السلع الاستهلاكية . وباستخدام الرموز ١ ، ٢ ، ٣ لتشير إلى هذين القطاعين على التوالي سوف نكتب :

$$\text{الناتج الكلي من وسائل الإنتاج} = ر_١ + ح_١ + ف_١$$

$$\text{الناتج الكلي من السلع الاستهلاكية} = ر_٢ + ح_٢ + ف_٢$$

$$\text{الإنتاج القومي الكلي} = ر + ح + ف$$

حيث :

$$ر = ر_١ + ر_٢ \quad \text{و} \quad ف = ف_١ + ف_٢$$

وفي حالة اقتصاد ساكن ( إعادة الإنتاج البسيط لما ركس )

$$\text{الطلب الكلي على وسائل الإنتاج} = ر_١ + ر_٢$$

$$\text{الطلب الكلي على السلع الاستهلاكية} = ح_١ + ح_٢ + ف_١ + ف_٢$$

ويتساوى الطلب الكلي على وسائل الإنتاج مع احتياجات الإحلال المشتركة لكل من القطاعين ، كما وأن الطلب الكلي على السلع الاستهلاكية يتساوى مع رصيد الأجور المشترك وفائض كل من القطاعين .

فإذا ما ساوينا بين ناتج وسائل الإنتاج والطلب عليها نحصل على :

$$(١-٢) \quad ر_١ + ر_٢ = ر_١ + ح_١ + ف_١$$

$$(٢-٢) \quad ر_٢ + ح_٢ + ف_٢ = ر_٢ + ح_٢ + ف_٢$$

ونفس النتيجة نحصل عليها إذا ما ساوينا بين الطلب الكلي وناتج السلع الاستهلاكية وهي :

$$(٣-٢) \quad ر_١ + ر_٢ + ح_١ + ح_٢ + ف_١ + ف_٢ = ر_١ + ر_٢ + ح_١ + ح_٢ + ف_١ + ف_٢$$

وهي كذلك لأن الإنتاج القومي الكلي محدد . ويمكن استنتاج معادلة ( ٢ - ٣ ) من معادلة ( ٢ - ١ ) .

وتشير معادلة ( ٢ - ٢ ) إلى علاقة مدخلات - مخرجات بين جزئي الاقتصاد القومي فإذا ما كتبنا :

$$\begin{array}{c} \boxed{r_1} + \boxed{c_1 + f_1} \\ \diagdown \\ \boxed{r_2} + \boxed{c_2} + \boxed{f_2} \end{array} \quad ( ٢ - ٤ )$$

القطاع ( ١ ) ينتج وسائل الإنتاج . وجزءاً من إنتاجه يعادل في القيمة  $r_1$  محتجز داخل القطاع لإحلال وسائل الإنتاج المستخدمة . والباقي ( في الشكل ) يعادل في القيمة  $c_1 + f_1$  يحول إلى القطاع ( ٢ ) في مبادلة للسلع الاستهلاكية . والقطاع ( ٢ ) ينتج السلع الاستهلاكية . وجزءاً من إنتاجه يعادل في القيمة  $c_2 + f_2$  محتجز داخل القطاع للاستهلاك . والباقي ( في الشكل ) يعادل في القيمة  $r_2$  يحول للقطاع ( ١ ) في مبادلة لوسائل الإنتاج اللازمة للإحلال محل المستخدم . ولإنسياب ذلك الإنتاج ، يجب أن يتكافأ ناتج القطاعين بطريقة تحدث تبادلاً متوازناً بين القطاعين ، أي :

$$r_1 + c_2 = r_2 + c_1 + f_1$$

ولذا فالجدول السابق ( ٢ - ٤ ) يشير إلى علاقات المدخلات - المخرجات بين القطاعين . والمعادلة ( ٢ - ٢ ) تعطي حالة التوازن المناسب بين القطاعين . وفي حالة اقتصاد متوسع ( تكرار الإنتاج الموسع لماركس ) لا يستهلك كل الفائض ، فجزء منه يتراكم لزيادة حجم وسائل الإنتاج ولتوظيف عدد أكبر من القوى العاملة . وسوف نعبر عنه بكتابه :

$$f = f_a + f_r + f_c$$

حيث  $f_a$  هو الجزء المستهلك من الفائض ،  $f_r$  هو الجزء من الفائض المستخدم في زيادة حجم وسائل الإنتاج ،  $f_c$  هو الجزء من الفائض المستخدم لتوظيف عدد أكبر من القوى العاملة .

و بتقسيم الاقتصاد إلى قطاعين ، كما سبق ، نحصل على :

$$\text{الناتج الكلى من وسائل الإنتاج} = r_1 + c_1 + f_1 + f_{r1} + f_{c1}$$

$$\text{الناتج الكلى من السلع الاستهلاكية} = r_2 + c_2 + f_2 + f_{r2} + f_{c2}$$

$$\text{الإنتاج القومى الكلى} = r + c + f + f_r + f_c$$

بالإضافة إلى أن

$$\text{الطلب الكلى على وسائل الإنتاج} = r_1 + r_2 + f_{r1} + f_{r2}$$

$$\text{الطلب الكلى على السلع الاستهلاكية} = c_1 + c_2 + f_{c1} + f_{c2}$$

$$+ f_1 + f_2$$

ويتساوى الطلب الكلى على وسائل الإنتاج مع الإحلال المشترك واحتياجات

التوسع لكل من القطاعين . كما يتساوى الطلب الكلى على السلع الاستهلاكية

مع رصيد الأجور المشترك والتوسع المشترك لرصيد الأجور ، والفائض المشترك

المستهلك فى القطاعين .

وتساوى الطلب والناتج من وسائل الإنتاج يتضمن .

$$r_1 + f_{r1} + r_2 + f_{r2} = r_1 + c_1 + f_1 + f_{r1} + f_{c1} + f_2 + f_{r2} + f_{c2}$$

$$(2-5)$$

والذى يؤدي إلى :

$$r_2 + f_{r2} = c_1 + f_1 + f_{c1} \quad (2-6)$$

ونفس النتيجة يمكن الحصول عليها من حالة تساوى الطلب والناتج من السلع

الاستهلاكية . وتشير المعادلة (2-6) إلى علاقة مدخلات - مخرجات بين

الجزئين فى اقتصاد متوسع ويمكن تمثيلها بالجدول التالى :

$$r_1 + f_{r1} + \boxed{c_1 + f_1 + f_{c1}}$$

$$(2-7)$$

$$\boxed{r_2 + f_{r2}} + c_2 + f_2 + f_{c2}$$

وفى القطاع (1) نجد جزءاً من الإنتاج يعادل القيمة  $r_1 + f_{r1}$  محتجز



في القطاع لإحلال وسائل الإنتاج المستخدمة وللتوسع في حجم وسائل الإنتاج في القطاع . والباقي ( الذي يتضمنه المستطيل ) يحول لقطاع ( ٢ ) في مبادلة للسلع الاستهلاكية .

وفي قطاع ( ٢ ) يحتجز جزء من الإنتاج للاستهلاك ويعادل في القيمة ح<sub>٢</sub> + ف<sub>٢</sub> + ف<sub>٣</sub> والباقي ( الذي يتضمنه المستطيل ) يحول لقطاع ( ١ ) في مبادلة لوسائل الإنتاج لإحلال وسائل الإنتاج المستخدمة وللتوسع في حجم وسائل الإنتاج في القطاع . ولذا فالتوازن الملائم بين القطاعين يعبر عنه في المعادلة ( ٢ - ٦ ) .

### ٣ - علاقات المدخلات - المخرجات في نموذج قطاعات متعددة :

صممت جداول بروفيسور ليونتييف لدراسة العلاقات بين عدد أكبر من قطاعات الاقتصاد القومي . لنفرض أن الاقتصاد مقسم إلى ( ن ) من قطاعات الإنتاج نشير إليها بالرموز ١ ، ٢ ، ٣ ، ... ، ن . وتشير س<sub>١</sub> إلى الإنتاج الكلي أو الاجمالي في القطاع ( م ) و س<sub>٢</sub> و إلى كمية الإنتاج للقطاع ( م ) المحول للقطاع ( و ) ليستخدم كمدخل . وبالإضافة إلى ذلك تشير س<sub>٣</sub> إلى الإنتاج الصافي للقطاع ( م ) ، أي ، ذلك الجزء من الناتج الاجمالي س<sub>٣</sub> الغير مخصص لقطاعات أخرى لإستخدامه كمدخل . ويمكن استهلاك الناتج الصافي س<sub>٣</sub> أو يصدر أو يتراكم بغرض الإستثمار .

وبذلك يكون .

هـ

$$س_٣ = س_٣ + س_٣ + س_٣ = (١ + ٢ + ٣) س_٣$$

$$١ = ١$$

ومن المناسب تمثيل علاقات المدخلات - المخرجات بين قطاعات الاقتصاد في شكل جدول كالآتي :

س ١	س ١١	س ٢١	.....	س ١٥	س ١
س ٢	س ١٢	س ٢٢	.....	س ٢٥	س ٢
.....	.....	.....	.....	.....	.....
.....	.....	.....	.....	.....	.....
س ٥	س ١٥	س ٢٥	.....	س ٥٥	س ٥

(٢-٣)

والعناصر الموجودة في المصفوفة المربعة في وسط الجدول تمثل علاقات المدخلات - المخرجات ، أو التدفقات بين مختلف فروع الإقتصاد القومى ( وتسمى أيضاً تسليمات بين القطاعات ) .

ويمثل العامود على الجانب الأيسر الإنتاج الصافى لكل قطاع على حده ، بينما يمثل العامود على الجانب الأيمن إجمالى الإنتاج لكل قطاع على حده . وتخضع السطور للعلاقة المتوازنة معبراً عنها بالمعادلة ( ٣ - ١ ) .

وطالما أن عملية الإنتاج لا تتطلب استخدام وسائل الإنتاج فقط بل تتطلب أيضاً استخدام العمل المباشر ، فاننا يمكن أن نتوسع في جدول المدخلات - المخرجات السابق بإدخال كميات القوى العاملة الموظفة في الإنتاج . ولنشير إلى مجموع القوى العاملة المتاحة في الإقتصاد القومى بالرمز س . والقوى العاملة الموظفة في إنتاج ناتج القطاع م في الإقتصاد بالرمز س.م وأخيراً نشير إلى القوى العاملة غير المستخدمة في عمليات إنتاجية بالرمز س.م . والأخيرة قد تكون غير موظفة ( احتياطي عمل ) أو موظفة في أعمال غير إنتاجية ، أى في أعمال لا تنتج سلعاً مادية ( خدمات شخصية مثلاً ) . فاذا ما أخذنا في الاعتبار تخصيص القوى العاملة الكلية يصبح لدينا المعادلة الآتية :

$$س . م = س . م + س . م$$

$$١ = م$$

وبإدخال تخصيص القوى العاملة في جدول المدخلات - المخرجات نحصل على الجدول التالى

س <sub>٠</sub>	س <sub>١٠</sub> س <sub>٢٠</sub> ... ..	س <sub>٠</sub>
س <sub>١</sub>	س <sub>١١</sub> س <sub>٢١</sub> ... ..	س <sub>١</sub>
س <sub>٢</sub>	س <sub>١٢</sub> س <sub>٢٢</sub> ... ..	س <sub>٢</sub>
:	:	:
س <sub>٣</sub>	س <sub>١٣</sub> س <sub>٢٣</sub> ... ..	س <sub>٣</sub>
ص <sub>١</sub>	ص <sub>٢</sub> ... ..	ص <sub>٣</sub>

(٣-٤)

والعناصر الموجودة في المصفوفة المربعة في وسط الجدول هي « تدفقات داخلية » لتسليمات بين القطاعات . ويمثل السطر العلوي في الوسط تخصيص القوى العاملة لفروع الإقتصاد المختلفة . وبالمثل ، كما سبق ، يمثل العمود بالجهة اليسرى المتبقي من القوى العاملة الذي لم يخصص للعمل الانتاجي ( س<sub>٣</sub> ) ، وكذلك الانتاج الصافي لكل قطاع على حده ( س<sub>٣</sub> و س<sub>١</sub> = ١ ، ... ، س<sub>٣</sub> ) ويمثل العمود على الجانب الأيمن القوى العاملة الكلية س<sub>٣</sub> وكذلك اجمالي النواتج س<sub>٣</sub> ( س<sub>٣</sub> = ١ ، ٢ ، ... ) للفروع المختلفة .

ويمكن أن يعبر عن المدخلات في الجدول إما بوحدات كمية أو وحدات قيمية . وفي الحالة الأخيرة يطلق على الجدول في بعض الأحيان اسم « جدول صفقات Transaction table » أكثر مما يطلق عليه اسم جدول « مدخلات - مخرجات » . وأيا كانت الوحدات ، فإن سطور الجدول يمكن أن تجمع دائماً ، لكل سطر يعبر عنها في نفس الوحدات ( على سبيل المثال رجل/ساعات ، أطنان جالونات ، ياردات ، قطع ) ولذا فان المعادلات ( ٣ - ١ ) ( ٣ - ٢ ) تسرى في كل الظروف . ويمكن أن يطلق عليهم اسم « معادلات التخصيص allocation equations » .

وعلى أي حال فان الأعمدة يمكن أن تجمع فقط إذا كانت مدخلات الجدول

يعبر عنها بوحدات قيمة ( روية مثلاً ) ، أى إذا كان الجدول جدول صفقات ، وإلا فإن بنود العمود تكون غير متجانسة . وسوف نكتب تلك المجاميع بالشكل التالى .

$$ص و = س . و + مح س ر و \quad ( و = ١ ، ٢ ، ٣ ، \dots ، و ) \quad ( ٣ - ٥ )$$

$$١ = ص$$

ومن الواضح أن ( ص و ) هى تكلفه الانتاج للفرع ( و ) ، س . و هى تكلفه القوى العاملة المستخدمة فيه ، مح س ر و تكلفه وسائل الانتاج المستخدمة فى إنتاج الناتج .

ويمكن أن نسمى المعادلات ( ٣ - ٥ ) « بمعادلات التكلفة Cost equations وتكاليف إنتاج المنتجات فى فروع الاقتصاد المختلفة يشار إليها فى السطر الواقع فى أسفل الجدول ( ٣ - ٤ ) .

وزيادة قيمة الإنتاج لفرع من فروع الاقتصاد القومى فوق تكاليف ذلك الانتاج ، هو الفائض المنتج فى هذا الفرع . وبالإشارة إلى الفائض المنتج فى الفرع ( و ) بالرمز ف و فاننا نحصل على

$$ف و = س و - ص و \quad ( ٣ - ٦ )$$

وعلى ضوء ( ٣ - ٥ ) فان .

$$س و = س . و + مح س ر و + ف و \quad ( و = ١ ، ٢ ، ٣ ، \dots ، و ) \quad ( ٣ - ٧ )$$

$$١ = ص$$

وهذه العلاقة التى فى نموذج متعدد القطاعات « multi-sector » تماثل تجزئة ماركس لقيمة إنتاج فرع من فروع الاقتصاد القومى إلى ر و + ح و + ف و ( و = ١ ، ٢ ، ٣ ، \dots ، و ) . وهناك مح س ر و وتعبّر عن ر و و س و وتعبّر عن ح و فى نموذج ماركس . والقيمة المضافة فى القطاع هى س و + ف و .

وبإدخال الفائض المنتج في فروع الاقتصاد المختلفة في جدول الصفقات ،  
وبأخذنا في الاعتبار العلاقة ( ٣ - ٧ ) فإننا نحصل جدول الصفقات التالي .

(٣-٨)	س <sup>١</sup>	س <sup>١</sup> س <sup>٢</sup> . . . . . س <sup>١</sup> س <sup>٢</sup>	س <sup>١</sup>
	س <sup>١</sup>	س <sup>١</sup> س <sup>١</sup> . . . . . س <sup>١</sup> س <sup>١</sup>	س <sup>١</sup>
	س <sup>١</sup>	س <sup>١</sup> س <sup>١</sup> . . . . . س <sup>١</sup> س <sup>١</sup>	س <sup>١</sup>
	س <sup>١</sup>	س <sup>١</sup> س <sup>١</sup> . . . . . س <sup>١</sup> س <sup>١</sup>	س <sup>١</sup>
	س <sup>١</sup>	س <sup>١</sup> س <sup>١</sup> . . . . . س <sup>١</sup> س <sup>١</sup>	س <sup>١</sup>

وواضح من الجدول ( ٣ - ٨ ) أن الإنتاج الإجمالي لفرع ما ، وليكن  
س<sup>١</sup> يمكن الحصول عليه إما بتجميع مدخلات سطر أو بتجميع مدخلات  
عمود . والنتيجة التي نحصل عليها .

$$\begin{aligned}
 & \text{س}^{\text{١}} = \text{س}^{\text{١}} + \text{س}^{\text{١}} + \dots + \text{س}^{\text{١}} \\
 & \text{س}^{\text{١}} = \text{س}^{\text{١}} + \text{س}^{\text{١}} + \dots + \text{س}^{\text{١}} \\
 & \text{س}^{\text{١}} = \text{س}^{\text{١}} + \text{س}^{\text{١}} + \dots + \text{س}^{\text{١}}
 \end{aligned}$$

وهذه تنتج مباشرة من المعادلات ( ٣ - ١ ) ، ( ٣ - ٧ ) وعلى كل  
من جانبي المعادلة ( ٣ - ٩ ) نجد أن س<sup>١</sup> تظهر داخل علامة الجمع :

وهو الجزء من الناتج المتبقي في القطاع للإحلال . وبم حذف س<sup>١</sup> من المعادلة

$$\text{س}^{\text{١}} = \text{س}^{\text{١}} + \text{س}^{\text{١}} + \dots + \text{س}^{\text{١}}$$

$$+ F_r (r = 1, \dots, n) (3-10).$$

وهذه المعادلة تنص على أن التدفق (مقاساً بوحدات قيمة) من القطاع للقطاعات الأخرى مضافاً إليه الإنتاج الصافي = التدفق من القطاعات الأخرى مضافاً إليه القيمة المضافة في القطاع .

ومعادلة (3-10) هي الشبيهة ، في نموذج قطاعات متعددة ، بالمعادلات الماركسية (2-2) ، (2-6) في القسم السابق والموجودة في نموذج قطاعين . والمعادلات الماركسية المشار إليها يمكن الوصول إليها — مثل معادلة (3-10) — بمساواة قيمة الإنتاج للقطاع والتخصيص الكلي لإنتاج القطاع وبحذف الجزء المحتجز من الإنتاج في القطاع من الجانبين .

ولكى نرى التشابه التام للمعادلة (3-10) ومعادلات نموذج القطاعين الماركسية ، دعنا نحول معادلة (3-10) في الطريقة الآتية .

نفترض أن جزء من الإنتاج الصافي  $S_r$  أعيد استثماره في القطاع والجزء الآخر استهلك أو خصص للقطاعات الأخرى ، والأجزاء المناظرة سوف نشير إليها بالرمز  $S_r$  و  $S_r$  على التوالي ، وبذا نحصل على

$$S_r = S_r + S_r (r = 1, \dots, n) (3-11).$$

وكذلك نفترض أن جزء من الفائض المنتج في القطاع يستخدم في الاستهلاك وجزء لتوظيف قوى عامله إضافية في القطاع وجزء آخر للإضافة إلى وسائل الإنتاج المستخدمة في القطاع . ونشير إلى تلك الكميات بالرموز  $F_r$  و  $F_r$  ،  $S_r$  على التوالي وبذلك .

$$F_r = F_r + F_r + S_r (r = 1, \dots, n) (3-12)$$

وبالتعويض من (3-11) ، (3-12) في المعادلة (3-10) وبحذف  $S_r$  من الجانبين فإن المعادلة تختزل إلى

$$\begin{aligned} & \text{و} \neq \text{س} \text{س} \text{و} + \text{س} \text{س} \text{و} = \text{و} \neq \text{س} \text{و} + \text{س} \text{و} \text{و} + \text{س} \text{و} \text{و} + \text{ف} \text{و} \text{و} \\ & + \text{ف} \text{و} \text{و} (\text{س} = 0.01) (3 - 13) . \end{aligned}$$

وفي هذا الشكل لا تحذف فقط الكميات  $\text{س} \text{و} \text{و}$  المحتجرة في القطاع

بغرض الاحلال ولكن يحذف أيضاً الكمية المحتجرة في القطاع بغرض التوسع . وتذكر المعادلة (3 - 13) أن صافي التدفق للقطاعات الأخرى وللإستهلاك يتساوى مع التدفق من القطاعات الأخرى ومع الجزء من القيمة المضافة غير المحتجرة في القطاع . وهذا هو ما يقابل تماماً — في نموذج قطاعات متعددة — المعادلة الماركسية (2 - 6) في القسم السابق .

وإذا خفض عدد القطاعات إلى اثنين ، تصبح المعادلة (3 - 13) متطابقة مع معادلة (2 - 2) في القسم السابق . وفي هذه الحالة تختزل (3 - 13) إلى :

$$\text{س} \text{س} + \text{س} \text{س} = \text{س} \text{س} + \text{س} \text{و} \text{و} + \text{ف} \text{و} \text{و} + \text{ف} \text{و} \text{و} \quad (3 - 14)$$

وهنا يصبح جدول الصفقات المناظر كالتالي :

	$\text{س} \text{و} \text{و}$	$\text{س} \text{و} \text{و}$	$\text{س} \text{و} \text{و} + \text{س} \text{و} \text{و} + \text{س} \text{و} \text{و}$
$\text{س} \text{و} \text{و}$	$\text{س} \text{و} \text{و}$	$\text{س} \text{و} \text{و}$	$\text{س} \text{و} \text{و}$
$\text{س} \text{و} \text{و}$	$\text{س} \text{و} \text{و}$	$\text{س} \text{و} \text{و}$	$\text{س} \text{و} \text{و}$
$\text{س} \text{و} \text{و}$	$\text{س} \text{و} \text{و}$	$\text{س} \text{و} \text{و}$	$\text{س} \text{و} \text{و}$
	$\text{ف} \text{و} \text{و}$	$\text{ف} \text{و} \text{و}$	
	$\text{ف} \text{و} \text{و}$	$\text{ف} \text{و} \text{و}$	
	$\text{س} \text{و} \text{و}$	$\text{س} \text{و} \text{و}$	

(3 - 15)

والقطاع (1) ينتج وسائل الإنتاج . بينما ينتج القطاع (2) سلع الإستهلاك . وطالما أن سلع الإستهلاك ليست وسائل للإنتاج ،  $\text{س} \text{و} \text{و} = 0$  ، وطالما أن وسائل الإنتاج لا تستهلك ، تكون  $\text{س} \text{و} \text{و}$  وسائل الإنتاج المخصصة

للقطاع ( ٢ ) للتوسع . فإذا ما استخدمنا رموز القسم السابق فإنا نكتب :

$$س١ = ١٠ ح١ ؛ س٢ = ٢٠ ح٢$$

$$س١١ = ١١ ر١ ؛ س٢١ = ٢١ ر٢ ؛ س١٢ = ١٢ س٠$$

$$س٢٢ = ٢٢ ف١ ؛ س١٢ = ١٢ ف٢ ح$$

وعلى ذلك تأخذ المعادلة ( ٣ - ١٤ ) الشكل

$$ر٢ + ف٢ر = ح١ + ف١ح + ف١$$

والتي تطابق معادلة ( ٢ - ٦ ) في القسم السابق . وفي اقتصاد ساكن .

ف٢ر = ف١ح = ٠ ، وتختزل المعادلة إلى  $ر٢ = ح١ + ف١$  ، أي

لمعادلة ( ٢ - ٢ ) في القسم السابق .

وينبغي أيضاً ملاحظة أن من بين معادلات ( ٣ - ١٠ ) أو ( ٣ - ١٣ )

وهي تساوى ( ٣ - ١٠ ) هناك معادلات مستقلة عددها ( ١ - ١ ) فقط .

ومن الواضح من جدول الصفقات ( ٣ - ٨ ) أن :

$$\text{محر ( محو س مرو + سمر )} \equiv \text{محر ( س.س مر + محو س و س و س } \\ + \text{ فر )} \equiv \text{محر س س ... ( ٣ - ١٦ )}$$

وهذه تعنى بصورة مباشرة أن احد معادلات ( ٣ - ١٠ ) يمكن أن

تستنتج من الـ ( ١ - ١ ) الباقية . وهذه تناظر خاصة نموذج القطاعين

الماركسية حيث تنشأ علاقة واحدة فقط بين القطاعين مثل معادلة ( ٢ - ٦ )

أو ( ٢ - ٢ ) في القسم السابق .

وبحذف الجمع المزدوج في كل من جانبي المتطابقة ( ٣ - ١٦ ) نحصل على :

$$\text{محر سمر} = \text{محر س.س مر} + \text{محر فر ... ( ٣ - ١٧ )}$$

والتي تشير إلى ان الإنتاج الصافي للاقتصاد القومي ، أو الدخل القومي

يتساوى مع القيمة المضافة الكلية خلال الفترة موضع الاعتبار .

#### ٤ - العلاقات التكنولوجية والعلاقات القيمة :

لكي ندرس أثر الظروف التكنولوجية للإنتاج على علاقات المدخلات -

المخرجات ، علينا أن نميز تماماً بين جداول المدخلات - المخرجات المعبر عنها



بوحدة كمية وجدول الصفقات المعبر عنها بوحدة قيمة . ولهذا الغرض سوف نستخدم رموزاً أخرى .

فالإنتاج الكمي للقطاع ( م ) سوف نشير إليه بالرمز ك<sub>ر</sub> ، والإنتاج الصافي نشير إليه بالرمز ل<sub>ر</sub> ، والتدفق الكمي من القطاع ( م ) إلى القطاع ( و ) بالرمز ل<sub>ر و</sub> ( م ، و = ١ ، ٠٠٠٠٠ ، ٠ ) . وسوف نشير إلى قوة العمل الكلية الكمية ( مقاسه على سبيل المثال بساعة / رجل مرجحة ترجيحاً صحيحاً ) بالرمز ك<sub>ر</sub> ، وقوة العمل الكمية الموظفة في القطاع ( م ) بالرمز ل<sub>ر</sub> ، والباقي غير الموظف في قطاعات منتجة بالرمز ل<sub>ر</sub> . وبذلك يمكن كتابة جدول المدخلات - المخرجات الكمية في الشكل .

ك <sub>ر</sub>	ل <sub>ر</sub> ١	ل <sub>ر</sub> ٢	ل <sub>ر</sub> ٣	ل <sub>ر</sub> ٤	ل <sub>ر</sub> ٥
ك <sub>١</sub>	ل <sub>١١</sub>	ل <sub>١٢</sub>	ل <sub>١٣</sub>	ل <sub>١٤</sub>	ل <sub>١٥</sub>
ك <sub>٢</sub>	ل <sub>٢١</sub>	ل <sub>٢٢</sub>	ل <sub>٢٣</sub>	ل <sub>٢٤</sub>	ل <sub>٢٥</sub>
ك <sub>٣</sub>	ل <sub>٣١</sub>	ل <sub>٣٢</sub>	ل <sub>٣٣</sub>	ل <sub>٣٤</sub>	ل <sub>٣٥</sub>
ك <sub>٤</sub>	ل <sub>٤١</sub>	ل <sub>٤٢</sub>	ل <sub>٤٣</sub>	ل <sub>٤٤</sub>	ل <sub>٤٥</sub>
ك <sub>٥</sub>	ل <sub>٥١</sub>	ل <sub>٥٢</sub>	ل <sub>٥٣</sub>	ل <sub>٥٤</sub>	ل <sub>٥٥</sub>

وسطور الجدول خاضعة لتوازن التخصيص

$$ك_{ر} = ل_{ر و} + ل_{ر}$$

( م = ١ ، ٠ ، ٠ ، ٠ ، ٠ ، ٠ ) ( ٢ - ٤ )

ويمكن وصف الظروف التكنولوجية للإنتاج بالمعاملات الفنية ، ويمكن تسميتها أيضاً بمعاملات الإنتاج :

$$ل_{ر و} = \frac{ل_{ر و}}{ك_{و}}$$

( م = ١ ، ٠ ، ٠ ، ٠ ، ٠ ، ٠ ) ( ٣ - ٤ )

( ٣ - ٤ )

ويشير العامل ٠.١ و إلى قوة العمل الموظفة في إنتاج وحدة من إنتاج القطاع  
 و ، وتشير المعاملات الباقية  $a_{rj}$  إلى كمية الإنتاج من القطاع  $r$  اللازمة  
 لإنتاج وحدة واحدة من إنتاج القطاع  $j$  .

وفي البلاد الاشتراكية نجد أن قيم تلك المعاملات متاحة بصفة عامة في  
 شكل « مقاييس فنية technical norms » تستخدم في تخطيط وإدارة  
 الإنتاج .

وتشير تلك المقاييس إلى أحجام القوى العاملة والمواد الخام . . . إلخ ،  
 المسموح باستخدامها في وحدة من الإنتاج . وفي غياب مثل هذه المقاييس  
 الفنية في الصناعات فإنه يمكن الحصول على المعاملات الفنية تقديراً من جداول  
 المدخلات — المخرجات الاحصائية ، طبقاً للمعادلة (٤ — ٣) . وهذه الطريقة  
 استخدمها بروفيسور ليونتيف .

وبإدخال المعاملات الفنية (٤ — ٣) ، فإن معادلات التخصيص  
 (٤ — ٢) تصبح :

$$k_r = \sum_j a_{rj} x_j + l_r$$

$$(r = 1, 2, \dots, n)$$

وقد يكون من المناسب أن نفصل المعادلة الأولى الخاصة بالقوى العاملة عن  
 بقية المعادلات ، وبذلك يصبح لدينا :

$$k_1 = \sum_j a_{1j} x_j + l_1 \dots \dots \dots (4 - 4)$$

والمعادلة الباقية يمكن كتابتها في الشكل :

$$(1 - r) k_r = \sum_j a_{rj} x_j + l_r \quad (4 - 5)$$

$$r = 2, \dots, n$$

وبذلك يمكن حل المعادلات (٤ — ٥) منفصلة عن المعادلة (٤ — ١) ،  
 ومصنوفة المعاملات لتلك المعادلات :

$$(6-4) \begin{pmatrix} 1 - a_{11} & 0 & \dots & \dots & \dots & 0 & -a_{12} \\ \dots & \dots & \dots & \dots & \dots & \dots & \dots \\ \dots & \dots & \dots & \dots & \dots & 0 & -a_{21} \\ \dots & \dots & \dots & \dots & \dots & \dots & \dots \\ \dots & \dots & \dots & \dots & \dots & 0 & -a_{22} \end{pmatrix}$$

تسمى « مصفوفة المعاملات الفنية technical matrix » ، وتصف الظروف التكنولوجية للإنتاج \*

وفي النموذج (4-5) يوجد  $n$  من المعادلات و  $2n$  من المتغيرات وهي أحجام الإنتاج الإجمالية  $K_1, K_2, \dots, K_n$  و  $K_1, K_2, \dots, K_n$  الصافية  $L_1, L_2, \dots, L_n$  .

وإذا كانت مصفوفة المعاملات الفنية غير معزولة non - Singular كما سوف نفترض ، فإنه بذلك يوجد  $n$  من درجات الحرية . ولذلك نستطيع أن نحدد في الخطة الاقتصادية القومية قيم أحجام الإنتاج الصافية  $L_1, L_2, \dots, L_n$  و  $K_1, K_2, \dots, K_n$  ومن ثم فإن قيم أحجام الإنتاج الإجمالية  $K_1, K_2, \dots, K_n$  سوف يتحدد بالمعادلات (4-5) .

ويمكن أن نختار بدلا من ذلك في الخطة أحجام الإنتاج الإجمالية . ومن ثم فإن أحجام الإنتاج الصافية سوف تتحدد من هذه المعادلات . أو أخيراً ، نستطيع أن نبدأ في الخطة بتحديد بعض أحجام الإنتاج الإجمالية وبعض أحجام الإنتاج الصافية على أن يكون العدد الكلي لها جميعاً هو  $n$  . ومن ثم فإن

(\*) ينبغي ملاحظة أن مصفوفة المعاملات الفنية هذه تختلف عن المصفوفة التي استخدمها بروفيسور ليونتيف في الآتي : أنه في مصفوفه ليونتيف نجد أن المعاملات  $a_{ij}$  في المحور تكون غير موجودة . وأن محوره يتكون فقط من وحدات . وهذا يرجع إلى أنه لا يأخذ في الاعتبار أن جزءا من الإنتاج يحتجز داخل القطاع كوسيلة للإنتاج ، على سبيل المثال جزء من النائج الزراعي يستخدم كبدور أو لتغذية الحيوانات ، وجزء من الفحم يحتجز في مناجم الفحم ليستخدم كوقود . إلخ . وإذا كان عدد القطاعات في النموذج قليلا ، فإن حجم القطاعات يكون كبيرا ، وبالتالي فإن مثل هذا الحذف سيكون له نتائج خطيرة .

أحجام الإنتاج الصافية والإجمالية الأخرى والتي عددها  $n$  سوف تتحدد قيمتها بهذه المعادلات .

أما إذا كانت المصفوفة الفنية معزولة Singular ، فإن عدد درجات الحرية يزداد طبقاً لرتبة صفرية المصفوفة . وبذلك فإنه إذا كانت رتبة المصفوفة هي  $m (m > n)$  ، فإن ترتيب الصفرية يكون  $n - m$  وعدد درجات الحرية يكون  $n + m - n$  . ولذا يجب أن نختار في الخطة  $n - m$  متغيرات . ونحصل على المتغيرات  $m$  الباقية من المعادلات ( ٤ - ٥ ) .

فإذا ما حصلنا على قيم أحجام الإنتاج الإجمالية  $K_1$  و  $\dots$  و  $K_n$  إما من المعادلات ( ٤ - ٥ ) أو مباشرة من الخطة ، فاننا نستطيع أن نعوض عنهما في معادلة ( ٤ - ٤ ) وهذه تعطينا جملة القوى العاملة الموظفة :

$$\begin{matrix} \text{مح} & \text{و} \\ \text{ا.و} & \text{ك.و} \\ \text{و} & \text{ا} \end{matrix} = 1$$

فإذا ما اعتبرنا جملة القوى العاملة  $K$  كقيمة محده datum نستطيع أن نحسب  $L$  ، أي القوى العاملة الباقية خارج التوظيف المنتج .  
والكي نبين العلاقة بين جدول الصفقات وجدول المدخلات - المخرجات الكمية (١) يجب أن نأخذ في الاعتبار صراحة الأسعار . فإذا ما عبرنا عن أجر وحدة العمل برمز  $E$  ، وإلى أسعار المنتجات للقطاعات المختلفة بالرموز  $E_1$  ،  $E_2$  ،  $\dots$  ،  $E_n$  . بالإضافة إلى أن  $E$  تشير إلى إيراد القوى العاملة غير الموظفة في الإنتاج فإننا نحصل على

$$\begin{matrix} \text{س} = \text{ع} \text{ك} & ، & \text{س} = \text{ع} \text{ل} \\ \text{س} = \text{ع} \text{ك} & & \end{matrix} \quad (٤ - ٧)$$

$$\text{س} = \text{ع} \text{ل} \text{و}$$

وسوف نشير أيضاً إلى الفائض للوحدة من الإنتاج الإجمالي الكمي للقطاع بالرمز  $\pi$  أي

$$\text{فمر} = \pi \text{مر} \text{كمر} \quad (\text{مر} = \text{وا} \dots \text{و}) \quad \dots \quad (٤-٨)$$

وبادخال تلك العلاقات في جدول الصفقات (٣-٨) في القسم السابق نحصل على الشكل التالي لجدول الصفقات .

ع.ك	ع.ك <sub>١</sub> ، ع.ك <sub>٢</sub> ، ...، ع.ك <sub>١٩</sub>	ع.ك <sub>١</sub> + ع.ك <sub>٢</sub> + ... + ع.ك <sub>١٩</sub>
ع.ك <sub>١</sub>	ع.ك <sub>١١</sub> ، ع.ك <sub>١٢</sub> ، ...، ع.ك <sub>١٩</sub>	ع.ك <sub>١١</sub> + ع.ك <sub>١٢</sub> + ... + ع.ك <sub>١٩</sub>
ع.ك <sub>٢</sub>	ع.ك <sub>٢٢</sub> ، ع.ك <sub>٢٣</sub> ، ...، ع.ك <sub>٢٩</sub>	ع.ك <sub>٢٢</sub> + ع.ك <sub>٢٣</sub> + ... + ع.ك <sub>٢٩</sub>
...	...	...
(٤-١٩)	...	...
ع.ك <sub>١٩</sub>	ع.ك <sub>١٩١</sub> ، ع.ك <sub>١٩٢</sub> ، ...، ع.ك <sub>١٩٩</sub>	ع.ك <sub>١٩١</sub> + ع.ك <sub>١٩٢</sub> + ... + ع.ك <sub>١٩٩</sub>
	ع.ك <sub>١١</sub> ، ع.ك <sub>١٢</sub> ، ...، ع.ك <sub>١٩</sub>	ع.ك <sub>١١</sub> + ع.ك <sub>١٢</sub> + ... + ع.ك <sub>١٩</sub>
	ع.ك <sub>٢٢</sub> ، ع.ك <sub>٢٣</sub> ، ...، ع.ك <sub>٢٩</sub>	ع.ك <sub>٢٢</sub> + ع.ك <sub>٢٣</sub> + ... + ع.ك <sub>٢٩</sub>

بجمع الأعمدة نحصل على المعادلات

$$\text{ع.ك.مر} + \text{محو} + \text{ع.ك.مر} + \text{ع.ك.مر} = \pi \text{مر} \text{كمر} = \text{ع.ك.مر} \text{كمر}$$

والتي تعتبر متطابقة مع المعادلة (٣-٧) في القسم السابق . وبادخال المعاملات الفنية (أمر) ، يمكن كتابه تلك المعادلات .

$$\text{أمر.ع.} + \text{محو} + \text{أمر.ع.و} + \text{أمر.ع.و} = \pi \text{مر} = \text{ع.مر}$$

بطريقة أفضل

$$(١-أمر) \text{ع.مر} - \text{محو} = \text{أمر.ع.و} - \text{أمر.ع.و} = \pi \text{مر} \dots (٤-١٠)$$

وتكون مصفوفة المعاملات

$$(11-4) \dots \begin{pmatrix} 1 & - & 1 & - & 1 & - & 1 & - & 1 \\ \dots & \dots & \dots & \dots & \dots & \dots & \dots & \dots & \dots \\ \dots & \dots & \dots & \dots & \dots & \dots & \dots & \dots & \dots \end{pmatrix}$$

وبذلك يكون لدينا (  $n$  ) من المعادلات ، (  $2n + 1$  ) من المتغيرات . وهذه المتغيرات هي  $n$  من الأسعار ع . ،  $\dots \dots \dots$  ع

، معدل الأجر ع .

،  $n$  من معدلات الفوائض بالنسبة للوحدة  $\pi$  ،  $\dots \dots$  ،  $n$  ، فإذا

ما كانت المصفوفة من الرتبة  $n$  يصبح لدينا  $n + 1$  من درجات الحرية .  
ومن هنا نستطيع :

إما أن نختار قيم ع . ومعدلات الفوائض للوحدة  $\pi$  ،  $\dots \dots$  ،  $n$  ،  
وعندئذ تتحدد قيم الأسعار التي عددها  $n$  .

وإما بدلا من ذلك نختار قيم الأسعار المذكورة وعددها (  $n$  ) وكذلك  
معدل الأجر وعندئذ تتحدد قيم معدلات الفوائض بالنسبة للوحدة .

وإما أن نختار أى تركيب آخر من (  $n + 1$  ) من هذه المتغيرات وعندئذ  
تتحدد قيم (  $n$  ) من المتغيرات الباقية .

وإذا كانت رتبة المصفوفة أقل من (  $n$  ) فإن عدد درجات الحرية يزداد زيادة  
متناسبة . والنقطة المهمة التي يجب ملاحظتها هي أن تلك العلاقات بين أسعار  
المنتجات ، ومعدل الأجور ومعدلات الفوائض بالنسبة للوحدة تحدد بأكملها  
بالظروف التكنولوجية للإنتاج كما تمثلها مصفوفة المعاملات الفنية المبينة في  
المعادلات ( ٤ - ١٠ ) . والمصفوفة الجزئية  $n \times n$  المحتوية على الـ (  $n$  ) الأولى  
من الأعمدة هي مبدول ( transpose ) المصفوفة الفنية ( ٤ - ٦ ) .

والآن نستطيع أن نوضح العلاقة بين علاقات المدخلات — المخرجات  
الكمية وعلاقات المدخلات — المخرجات القيمة كما هي معبراً عنها في جدول  
الصفقات . ففي جدول الصفقات ( ٤ - ٩ ) نجد أن الصفوف خاضعة  
لتوازن التخصيص .



وهي تشير إلى قيمة المدخل من إنتاج القطاع  $s$  ( $s = 1, 2, \dots, n$ )  
 اللازم لإنتاج وحدة قيمه من ناتج القطاع (و). وسوف نطلق على تلك  
 المعاملات اسم « معاملات المدخلات Input Coefficients »

وبالإضافة إلى ذلك يمكن إدخال معاملات المدخلات من النوع .

$$A_{1s} = \frac{S_{1s}}{S_s} \dots \dots (17-4)$$

والتي تشير إلى قيمة القوى العاملة المباشرة اللازمه لإنتاج وحدة قيمه من  
 إنتاج القطاع (و) . وبمساعدة تلك المعاملات يمكن حساب قيمة القوى العاملة  
 الكليه الموظفه في الإنتاج أي

$$S_s - S_{ss} = \text{محو } A_{1s} \text{ و } S_s \dots \dots (18-4)$$

وتستمد معاملات المدخلات أهميتها من خصائصها البسيطة وخصوصاً في حاله  
 تجميع قطاعين أو أكثر في قطاع واحد . وعلى سبيل المثال إذا جمعنا القطاع  
 (و) والقطاع (د) وأشرنا إلى القطاع الجديد بالقطاع (ل).

عندئذ تكون قيمة الإنتاج الاجمالي للقطاع الجديد

$$S_l = S_w + S_d \dots \dots (19-4)$$

وقيمه الجزء من إنتاج القطاع (م) المخصص كمدخل للقطاع الجديد يكون

$$S_{ml} = S_{mw} + S_{md} \dots \dots (20-4)$$

ونتيجه لذلك يكون معامل المدخل الجديد

$$A_{ml} = \frac{S_{ml}}{S_l} = \frac{S_{mw} + S_{md}}{S_w + S_d}$$

وفي ضوء المعادله التعريفية Definition (16-4) تصبح

$$A_{ml} = \frac{A_{mw} + A_{md}}{S_w + S_d} \dots \dots (21-4)$$



أى أن معامل المدخلات الجديد يصبح المتوسط المرجح لمعاملات المدخلات المجمعة .

ومعاملات المدخلات يمكن أن تفسر تفسيراً بسيطاً على أساس نظريه القيمة لماركس . فإذا كانت أسعار المنتجات تعبر عن حجم العمل الاجتماعى الضرورى اللازم لإنتاج وحدة كميته من الإنتاج ، فإن معاملات المدخلات تشير إلى كميته العمل الاجتماعى المستخدمة فى قطاع ، واللازمة لإنتاج وحدة قيمية فى قطاع آخر ( أى كمية تمثل وحدة عمل اجتماعية ) . وهذه الكمية تحددها تماماً الظروف التكنولوجية للإنتاج . وتشير جداول الصفقات إلى تخصيص العمل الاجتماعى بين القطاعات المختلفة للإقتصاد القومى . وتبين تدفق العمل الاجتماعى بين مختلف القطاعات فى الإقتصاد . ويمكن القيام بعملية تجميع القطاعات بمجرد الجمع وتحول معاملات المدخلات المجمعة بالمتوسطات البسيطة .

وعلى أى حال ، فإن النظرية الماركسية تشير إلى ان الأسعار فى الإقتصاد الرأسمالى لا تعكس تماماً حجم العمل الاجتماعى الضرورى لإنتاج وحدة من الإنتاج . ويترتب على ذلك أن تنشأ انحرافات بين « أسعار الإنتاج » ، أى أسعار التوازن فى ظل الرأسمالية التنافسية ، وبين قيم المنتجات مقاسه بالعمل . تلك الانحرافات هى نتيجة الفروق المحدده تكنولوجياً بين نسب السلع الرأسمالية والعمل المباشر الموظف من ناحيه ، ومساواة معدلات الربح عن طريق المنافسة من ناحية أخرى .

هذا بالإضافة إلى الانحرافات التى تنشأ عن الاحتكار . ونتيجة لذلك ، تعطى جداول الصفقات فى الإقتصاد الرأسمالى صورة تقريبية لتخصيص العمل الاجتماعى .

فى حين أنه فى إقتصاد اشتراكى تعطى جداول الصفقات صورة عن تخصيص العمل الاجتماعى لدرجة أن الأسعار تعبر عن حجم العمل الاجتماعى اللازم للإنتاج . ولذلك ، فإنه فى إقتصاد اشتراكى ، نجد أن نظاماً مناسباً للأسعار ، يعكس كميات العمل الاجتماعى اللازم للإنتاج ، يعتبر أداة ضرورية لتخصيص القوى العاملة للمجتمع بين مختلف فروع الإقتصاد القومى .

## ٥ - الاستهلاك والاستثمار :

إن صافي الإنتاج لأي قطاع في الاقتصاد القومي يمكن أن يستهلك أو يصدر أو يتراكم لإستخدامه في المستقبل . والناتج المتراكم يمكن أن يعرض للإستهلاك في المستقبل أو يخصص لزيادة كمية وسائل الإنتاج ، أي يستثمر في عملية الإنتاج . وفي الحالة الأولى سوف نعتبره كشكل آخر للإستهلاك . والاستخدام الأخير الذي ذكرناه سوف نطلق عليه اسم « استثمار إنتاجي » . والجزء من الناتج الصافي المصدر يمكن إعتباره كمخصص للإستهلاك أو للاستثمار الإنتاجي بالنسبة التي تتضمنها السلع المستوردة في مقابلها من سلع استهلاكية أو وسائل للإنتاج . وبذلك فإن الإنتاج الصافي الكلي لقطاع معين يمكن أن يقسم إلى جزء يستهلك وجزء يستخدم للاستثمار الإنتاجي .

وإذا اعتبرنا الإنتاج الصافي الكلي لقطاع (م) وأشرنا إلى الجزء المستهلك بـ  $K^{(1)}$  والجزء المستثمر إنتاجياً بـ  $K^{(2)}$  فإن :

$$K = K^{(1)} + K^{(2)} \quad (٥ - ١)$$

ونفرض أيضاً أن :

$$\frac{K^{(1)}}{K} = \alpha \quad ; \quad \frac{K^{(2)}}{K} = \beta \quad (٥ - ٢)$$

وبذلك تكون (د) النسبة من الإنتاج الاجمالي كمر للقطاع (م) المستهلكة ،  $\alpha$  النسبة من الإنتاج الاجمالي كمر المستخدمة في الاستثمار الإنتاجي . وسوف نطلق عليهما « معدل الاستهلاك » و « معدل الاستثمار » على التوالي .

وواضح أن :

$$K = (د + \alpha م) كمر \quad (٥ - ٣)$$

عندئذ يمكن كتابة معادلات التخصيص (٤-٥) في القسم السابق كمعادلات متجانسة في الشكل .

$$(١ - \alpha م - د - كمر) - م كمر - م كمر = ٠$$

$$(٥ - ٤)$$

$$(م = ١, ٢, ٣, \dots, ن)$$



ولا تكون قابلة للاستثمار في الإنتاج ، ويترتب على ذلك  $\alpha = 0$  و  $\beta = 0$  ،  
وبذلك تتحول المعادلة ( ٥ - ٦ ) إلى :

$$0 = (1 - \alpha - \beta)(\alpha - 1)$$

وطالما أن السلع الاستهلاكية لا تستثمر فإن جملة إنتاجها الصافي يستهلك ،  
أي  $1 - \beta - \alpha = 0$  ، ويترتب على ذلك أن  $1 - \alpha - \beta = 0$  تكون  
تحكيمية arbitrary كما يمكن تثبيت معدل الاستثمار  $\beta$  تحكيمياً .  
وفي اقتصاد شيوعي نجد أن توزيع الإنتاج القومي يتم بطريقة منفصلة عن  
مدخلات العمل ، ونابع من المبدأ « لكل حسب حاجته » . وفي ظل مثل  
هذه الظروف فإن معدلات الاستهلاك يمكن أن توضع سياسياً ، على أن يؤخذ  
في الاعتبار العلاقات المتبادلة والناشئة من المعادلات ( ٥ - ٥ ) . تلك العلاقات  
يعبر عنها في بنود كمية تماماً ولا تتضمن علاقات قيمية ، وتتوقف كلية على  
المعاملات الفنية .

وفي اقتصاد اشتراكي نجد أن توزيع الإنتاج القومي يقوم على أساس  
مكافأة العمل الذي أنجزه . وفي ظل النظام الرأسمالي يتوقف أيضاً على ملكية  
وسائل الإنتاج التي تسمح لطبقات معينة أن تستحوذ على الفائض المولد من  
الإنتاج . وعلى ذلك ، نجد في اقتصاد اشتراكي أن معدلات الاستهلاك ترتبط  
بمكافأة القوى العاملة في كل من التوظيف المنتج وغير المنتج . وفي النظام  
الرأسمالي تتوقف معدلات الاستهلاك أيضاً على الطريقة التي يتصرف فيها أصحاب  
الملكيات بالفائض الذي يحصلون عليه .

ولكي نحدد معدلات الاستهلاك ، من المستحسن أن نبدأ من جدول  
صفقات . فقد رأينا في قسم ( ٣ ) معادلة ( ٣ - ١٧ ) ، أن الإنتاج الصافي  
للاقتصاد القومي يساوي قيمه المضافه الكليه في الإنتاج أي

$$محر سحر = محر س.س + محر فر$$

وبادخال معدلات الاستهلاك والاستثمار يمكن أن نكتبها في الشكل

$$\text{محرم دمر س س} = \text{محرم س س} + \text{محرم فر} \\ - \text{محرم}^{\alpha} \text{ س س} \dots\dots (5-8)$$

والجانب الأيمن من المعادلة يمثل الجزء من القيمة الكلية للإنتاج الصافي للإقتصاد (الدخل القومي) المخصص للاستهلاك .

إذا اعتبرنا أن  $\text{محرم}$  هي الشريحة من الجزء من الدخل القومي المخصصة للإنفاق الاستهلاكي على إنتاج القطاع  $\text{س}$  ( $\text{س} = 1, 2, \dots, 6, \dots, \text{ن}$ ) .  
وتعتبر تلك الشرائح « مدلولات سلوكية behavioural data » ، وسوف نطلق عليهم اسم « معالم الاستهلاك Consumption Parameters » عندئذ

$$\text{دمر س س} = \text{محرم} (\text{محرم س و} + \text{محرم ف و} - \text{محرم}^{\alpha} \text{ و س و}) \\ (\text{س} = 1, 2, \dots, 6, \dots, \text{ن و محرم} = 1) \dots\dots (5-9)$$

والرموز الواقعة أسفل علامات الجمع في الجانب الأيسر ميزت بـ (و) لتجنب الخلط مع الرموز (س) على الجانب الأيمن .

وبادخال معاملات المدخلات وكتابه

$$\text{فو} = \pi \text{ و س و} (\text{و} = 1, 2, \dots, 6, \dots, \text{ن}) \dots\dots (5-10)$$

نستطيع أن نكتب

$$\text{دمر س س} = \text{محرم} (\text{محرم أ و س و} + \text{محرم}^{\pi} \text{ و س و} - \text{محرم}^{\alpha} \text{ و س و}) \\ (\text{س} = 1, 2, \dots, 6, \dots, \text{ن}) \dots\dots (5-11)$$

وباحلال هذه المعادلة في ( ٤ - ١٤ ) في القسم السابق والتي تشير إلى موازين التخصيص في صفوف جدول الصفقات نحصل على

$$[ 1 - \text{أمرم} - \text{م}^{\pi} - \text{محرم} (\text{أ.م} + \text{م}^{\pi} - \text{م}^{\alpha}) ] \\ \text{س م} - \text{محرم} [ \text{أ.م و} + \text{محرم} (\text{أ.و} + \text{م}^{\pi} - \text{م}^{\alpha}) ] \text{س و} = 0 \\ \text{و} \neq \text{س}$$

$$(\text{س} = 1, 2, \dots, 6, \dots, \text{ن}) \dots\dots (5-12)$$



والباقية بعد إستنزاف الجزء المحتجز في القطاع بفرض الاحلال ( امر )  
 وبفرض الاستهلاك حمر ( أ. م + م<sup>π</sup> - م<sup>α</sup> ) ، والجزء المخصص  
 للإستثمار ( م<sup>α</sup> ) متناسب مع الطلب الكلى ( للوحدة من قيمة ناتجها ) للقطاع  
 الآخر على إنتاج القطاع الأول . والأخير يتساوى مع مجموع معامل المدخلات  
 - أ. م<sup>و</sup> وإنتاج القطاع الآخر اللازم للإستهلاك أى :

$$\text{حمر} ( أ. م + م^{\pi} - م^{\alpha} )$$

وبتحويل معاملات المدخلات إلى معاملات فنية طبقاً للمعادلة ( ٤ - ١٣ )  
 فى القسم السابق وبملاحظه أن

$$\frac{م^{\pi}}{ع} = م^{\pi} ( م = ١ ، . . . ، م = ٥ ) . . . ( ٥ - ١٦ ) .$$

نستطيع أن نكتب المعادلة المحددة ( ٥ - ١٣ ) فى الشكل المختصر .

$$= \left| م^{\alpha} م^{\pi} - م^{\alpha} م^{\pi} + م^{\alpha} م^{\pi} \right|$$

( ٥ - ١٧ )

حيث  $م^{\alpha} م^{\pi} = ١ - م^{\alpha}$  إذا كانت  $م = ٥$  و  $م^{\alpha} م^{\pi} = ٥$  إذا كانت

$م \neq ٥$  وهذه المعادلة تتضمن معدل الأجر ع . وأسعار المنتج ع<sub>١</sub> ، . . . ، ع<sub>٥</sub>  
 والفوائض بالنسبة للوحدة م<sup>π</sup> ، . . . ، م<sup>π</sup> . وهذه الكميات لا يمكن حذفها  
 من المعادلة .

ولذلك عندما تتحدد معدلات الاستهلاك بواسطة « معادلات الطلب » مثل

( ٥ - ١١ ) ، فإن ربطهما بالدخل القومى ، سوف تجعل العلاقة بين معدلات

الاستثمار فى القطاعات المختلفة للاقتصاد القومى لا يمكن التعبير عنها فى بنود كمية

وتكنولوجية بحتة . ولكن يجب التعبير عنها بنود قيمة ونجد أنها تتوقف على

معاملات المدخلات ومعدلات الفائض م<sup>π</sup> ، . . . ، م<sup>π</sup> ومعاملات الاستهلاك

ح<sub>١</sub> ، . . . ، ح<sub>٥</sub> فى القطاعات المختلفة وذلك طبقاً لـ ( ٥ - ١٣ ) .

وعلى ضوء ما جاء فى نظرية القيمة الماركسية يمكن ترجمة معاملات المدخلات

باعتبارها مؤشراً للظروف التكنولوجية للإنتاج . ونجد أن العلاقات بين معدلات الاستثمار تتوقف (بالإضافة إلى الظروف التكنولوجية للإنتاج) على المعلمات السلوكية behavioural Parameters التي تربط الاستهلاك من المنتجات المختلفة بالدخل القومي . ويتوقف على الفوائض بالنسبة للوحدة في القطاعات المختلفة . والأخيرة يمكن اعتبارها «معلمات اجتماعية Sociological Parameters» . وفي ظل اقتصاد رأسمالي فإنا نجد أن الفوائض تتساوى مع قيمة الإنتاج الذي يستحوذ عليه مالكو عناصر الإنتاج في كل قطاع — أما في اقتصاد اشتراكي فنجد أن الفوائض تقررها اعتبارات السياسة الاجتماعية ، والتي توفر الموارد اللازمة للاستثمار المنتج وللإستهلاك الجماعي للمجتمع .

## ٦ - الاستثمار والنمو الاقتصادي :

ويضاف الجزء من النواتج الصافية للقطاعات المختلفة والمستثمر في الإنتاج إلى وسائل الإنتاج المتاحة في الفترة التالية . وهذه تجعل من الممكن إحداث زيادة في الإنتاج في الفترة التالية في مختلف قطاعات الاقتصاد القومي . فالإستثمار الذي يحدث في فترة واحدة يضيف إلى حجم وسائل الإنتاج العاملة في الفترة التالية . ونتيجة لذلك يمكن الحصول على إنتاج أكبر في الفترة التالية . وترتبط نواتج الفترات المتعاقبة (سنة على سبيل المثال) في سلسلة من خلال الاستثمارات التي تحدث في كل فترة . ومن ثم ، فإن الاستثمار المنتج يولد عملية نمو في الإنتاج . نفترض أن  $K$  (ت) هي اجمالي الإنتاج الكمي للقطاع (س) خلال فترة زمنية تشير إليها بالرمز (ت) على سبيل المثال سنة ١٩٥٥ ، ولنفترض أن  $K$  معدل الاستثمار في القطاع (س) كما هو محدد في (٥ - ٢) في القسم السابق . وبذلك تكون كمية الإنتاج للقطاع المستثمر هي  $K$  (ت) . ويزداد رصيد الإنتاج في القطاع (س) المتاح للاقتصاد كوسائل للإنتاج بهذا المقدار . هذه الزيادة محتجز جزء منها في القطاع وجزء آخر يخصص للقطاعات الأخرى . ونشير إلى هذه الزيادة المخصصة للقطاع (و) بالرمز  $\Delta K$  (ت) ، (س و = ١ و ... و ٥) ، ويشير الرمز (ت) إلى الفترة التي يحدث فيها التخصيص .



عندئذ نحصل على

$$^a \text{م ك ر (ت)} = \text{م ح و } \Delta \text{ ل م ر و (ت) } \dots (٦-١)$$

غير أن الزيادة المخصصة لا تستخدم بالكامل بواسطة القطاعات المختلفة خلال فترة زمنية واحدة . على سبيل المثال ، إذا كانت الزيادة تتضمن آلات أو أى أدوات معمرة فإنها سوف تبقى لعدد من الوحدات الزمنية (سنوات) ولن يستخدم منها خلال فترة زمنية واحدة سوى جزء فقط . ونفترض أن

$\hat{\text{ت م ر و}}$  وهي الفترات الزمنية التي تمثل فترة بقاء الجزء من إنتاج القطاع  $\text{م ر و}$

والمخصص للقطاع و بصفته إضافة إلى وسائل الإنتاج . وتعتبر  $\hat{\text{ت م ر و}}$  كعامل

Parameter تحددها الظروف التكنولوجية للإنتاج ويمكن أن تسمى « فترة

دوران turnover Period » لنوع معين من أدوات الإنتاج . وبذلك يكون

مقلوب فترة الدوران أي  $\frac{1}{\hat{\text{ت م ر و}}}$  يمثل معدل اهلاك amortisation الأدوات الانتاجية

المستخدمة في فترة زمنية . ويمكن أيضاً تسميته « معدل الاحلال

Rate of replacement » أو « معدل إهلاك » .

ولكي ننتج وحدة كمية واحدة من منتج القطاع ( و ) خلال فترة زمنية ،

يجب أن نستخدم الكمية  $\text{م ر و}$  من إنتاج القطاع ( م ) خلال الفترة ، وتكون

$\text{م ر و}$  المعامل الفني « technical coefficient » . وبذلك إذا اردنا أن نزيد ناتج

القطاع ( و ) في الفترة التالية بوحدة إضافية ، فإنه يجب أن يخصص للقطاع ( و )

الكمية  $\text{م ر و}$   $\hat{\text{ت م ر و}}$  من إنتاج القطاع ( م ) . وعندئذ سوف نستخدم من

إنتاج القطاع ( م ) ما يعادل بالضبط إنتاج  $\text{م ر و}$  في الفترة الزمنية التالية

في القطاع ( و ) وهذه سوف تنتج وحدة واحدة من الإنتاج .

والكميات  $\text{م ر و} = \text{م ر و} \hat{\text{ت م ر و}}$  ( م ، و = ١ ، ... ، ٥ ، ... ) ... ( ٦-٢ )

يمكن أن تسمى « معاملات الاستثمار » . وتشير معاملات الاستثمار

إلى إنتاج قطاع ، والذي يجب أن يستثمر في القطاع الآخر لزيادة إنتاج القطاع الآخر بوحدة واحدة خلال الفترة التالية .

وتعكس معاملات الاستثمار وكذلك مقلوبها الظروف التكنولوجية للإنتاج ، وعندما تتحدد المعاملات الفنية تكون معاملات استثمار متناسبة مع فترات دورانه الأنواع المختلفة من وسائل الإنتاج .

فإذا ما كتبنا  $K_t$  ( ت ) لتشير إلى إجمالي الإنتاج الكمي للقطاع ( و ) في الفترة الزمنية موضع الاعتبار ،  $K_{t+1}$  ( ت + ١ ) لإجمالي الإنتاج الكمي لهذا القطاع في الفترة الزمنية التالية . فإن الزيادة في إنتاج القطاع ( و ) والتي تساوي  $K_{t+1} - K_t$  ( ت ) تستلزم أن يستثمر في القطاع الكميات التالية من إنتاج القطاع ( م ) .

$$\Delta K_{t+1} = K_{t+1} - K_t \quad ( ت )$$

$$( م = ١ \dots ٦ \dots ٧ ) \dots ( ٦ - ٣ )$$

وعلى ضوء ( ٦ - ١ ) نحصل على :

$$\Delta K_{t+1} = K_{t+1} - K_t \quad ( ت )$$

$$( م = ١ \dots ٦ \dots ٧ ) \dots ( ٦ - ٤ )$$

وهذه المعادلات تعبر عن العلاقات بين تخصيص جزء من الإنتاج الصافي لكل قطاع والذي يذهب للاستثمار في القطاعات المختلفة في الاقتصاد وبين الزيادات المخصصة في إنتاج القطاعات المختلفة في الفترة الزمنية التالية .

وإذا كانت أحجام الإنتاج في القطاعات المختلفة والمستثمرة خلال الفترة الزمنية ( ت ) أي  $K_t$  ( ت ) محددة ( م = ١ \dots ٦ \dots ٧ ) ، فإنه يمكن حساب الزيادات في الإنتاج في الفترة الزمنية التالية من المعادلات ( ٦ - ٤ ) .

فإذا ما عبرنا عن مصفوفه معاملات الاستثمار بالرمز  $\hat{A}$  حيث

$$(5-6) \dots \dots \left| \begin{array}{cccc} y_{11} & y_{12} & \dots & y_{1n} \\ y_{21} & y_{22} & \dots & y_{2n} \\ \dots & \dots & \dots & \dots \\ y_{n1} & y_{n2} & \dots & y_{nn} \end{array} \right| = \hat{y}$$

عندئذ تكون الزيادات في إنتاج القطاعات المختلفة

$$K_w (1+t) - K_w = (t) \left| \frac{\partial y}{\partial w} \right| = \alpha \left| \frac{\partial y}{\partial w} \right| \quad (6-6)$$

حيث  $\left| \frac{\partial y}{\partial w} \right|$  هي المحدد للمصفوفة  $\hat{y}$  وحيث  $\left| \frac{\partial y}{\partial w} \right|$  هي قيمة المحدد (المرافق)

co-factor للعنصر  $y_{iw}$

$$(7-6) \dots \dots \left| \frac{\partial y}{\partial w} \right| = y_{iw} \left| \frac{\partial y}{\partial y} \right|$$

وأن نعبر عن (6-6) بالصورة

$$K_w (1+t) - K_w = \alpha y_{iw} \left| \frac{\partial y}{\partial w} \right| \quad (6-8)$$

(و = 1 ، .. ، n) (6-8)

وتشير المعاملات  $y_{iw}$  إلى الزيادة في الإنتاج المحقق في القطاع (و) من

وحدة إضافية من إنتاج القطاع (م) مستثمرة في القطاع (و) . ويمكن أن

يطلق عليها «نسب الإنتاج / الاستثمار بين القطاعات» . وتكون مصفوفة

المعاملات  $y_{iw}$  مقلوب المصفوفة  $\hat{y}$

وتتوقف زيادات الإنتاج في القطاعات المختلفة على معاملات الاستثمار وعلى

حجم المستثمر من إنتاج القطاعات المختلفة ، كما تتوقف معاملات الاستثمار بدورها على المعاملات الفنية وفترات الدوران . وبالنظر إلى ( ٦ - ٢ ) يمكن تقديم مصفوفة معاملات الاستثمار كالآتي

$$(٦ - ٩) \cdot \begin{pmatrix} \hat{a}_{11} & \hat{a}_{12} & \hat{a}_{13} & \hat{a}_{14} & \hat{a}_{15} & \hat{a}_{16} & \hat{a}_{17} & \hat{a}_{18} & \hat{a}_{19} \\ \vdots & \vdots & \vdots & \vdots & \vdots & \vdots & \vdots & \vdots & \vdots \\ \hat{a}_{21} & \hat{a}_{22} & \hat{a}_{23} & \hat{a}_{24} & \hat{a}_{25} & \hat{a}_{26} & \hat{a}_{27} & \hat{a}_{28} & \hat{a}_{29} \\ \vdots & \vdots & \vdots & \vdots & \vdots & \vdots & \vdots & \vdots & \vdots \\ \hat{a}_{31} & \hat{a}_{32} & \hat{a}_{33} & \hat{a}_{34} & \hat{a}_{35} & \hat{a}_{36} & \hat{a}_{37} & \hat{a}_{38} & \hat{a}_{39} \\ \vdots & \vdots & \vdots & \vdots & \vdots & \vdots & \vdots & \vdots & \vdots \\ \hat{a}_{41} & \hat{a}_{42} & \hat{a}_{43} & \hat{a}_{44} & \hat{a}_{45} & \hat{a}_{46} & \hat{a}_{47} & \hat{a}_{48} & \hat{a}_{49} \\ \vdots & \vdots & \vdots & \vdots & \vdots & \vdots & \vdots & \vdots & \vdots \\ \hat{a}_{51} & \hat{a}_{52} & \hat{a}_{53} & \hat{a}_{54} & \hat{a}_{55} & \hat{a}_{56} & \hat{a}_{57} & \hat{a}_{58} & \hat{a}_{59} \\ \vdots & \vdots & \vdots & \vdots & \vdots & \vdots & \vdots & \vdots & \vdots \\ \hat{a}_{61} & \hat{a}_{62} & \hat{a}_{63} & \hat{a}_{64} & \hat{a}_{65} & \hat{a}_{66} & \hat{a}_{67} & \hat{a}_{68} & \hat{a}_{69} \\ \vdots & \vdots & \vdots & \vdots & \vdots & \vdots & \vdots & \vdots & \vdots \\ \hat{a}_{71} & \hat{a}_{72} & \hat{a}_{73} & \hat{a}_{74} & \hat{a}_{75} & \hat{a}_{76} & \hat{a}_{77} & \hat{a}_{78} & \hat{a}_{79} \\ \vdots & \vdots & \vdots & \vdots & \vdots & \vdots & \vdots & \vdots & \vdots \\ \hat{a}_{81} & \hat{a}_{82} & \hat{a}_{83} & \hat{a}_{84} & \hat{a}_{85} & \hat{a}_{86} & \hat{a}_{87} & \hat{a}_{88} & \hat{a}_{89} \\ \vdots & \vdots & \vdots & \vdots & \vdots & \vdots & \vdots & \vdots & \vdots \\ \hat{a}_{91} & \hat{a}_{92} & \hat{a}_{93} & \hat{a}_{94} & \hat{a}_{95} & \hat{a}_{96} & \hat{a}_{97} & \hat{a}_{98} & \hat{a}_{99} \end{pmatrix} = \hat{y}$$

وبذلك فإن الاستثمارات المحققة في فترة زمنية واحدة تؤدي إلى زيادة الإنتاج في الفترة التالية . وإذا ظلت معدلات الاستثمار ثابتة ، عندئذ تكون الاستثمارات في الفترات الزمنية المتعاقبة هي :

$$r^{(1+t)} \cdot r^{\alpha} \cdot (2+t) \cdot \dots \dots \dots (r=1.06)$$

ويعتبر الاستثمار في الفترة الزمنية الأولى ( ت ) « الدفعه » الأولى التي تبعث الحركة في عملية النمو الاقتصادي . وتدفع الاستثمارات في الفترات المتتالية العملية من مرحلة إلى أخرى .

ويمكن أن نستنتج منهج عملية النمو الاقتصادي من المعادلة ( ٦ - ٤ ) أو من المعادلات المساوية لها أيضاً ( ٦ - ٨ ) . وهذه هي معادلات فروق خطيه ذات

معاملات ثابتة linear difference equations with Constant Coefficient والمعادلة المميزة لمجموعة المعادلات ( ٦ - ٤ ) هي :

$$\begin{vmatrix} \lambda - 1 & \alpha & \dots & \dots & \dots & \dots \\ \dots & \dots & \dots & \dots & \dots & \dots \\ \dots & \dots & \dots & \dots & \dots & \dots \\ \lambda - 1 & \alpha & \dots & \dots & \dots & \dots \\ \dots & \dots & \dots & \dots & \dots & \dots \end{vmatrix} = 0$$

( ٦ - ١٠ ) . . . . .

وحل معادلات الفروق . . difference eq التي تشير إلى إجمالي الإنتاج في الفترة الزمنية ( ت<sub>ز</sub> ) يمكن أن تكتب في الشكل .

$$K_{و} (ت_{ز}) = \sum_{د} \text{مصدر} \lambda_{د}^{ت_{ز}} (و = ١ \dots ٦ \dots \dots) \quad (٦ - ١١)$$

حيث  $\lambda_{د}$  هي جذور المعادلات المميزة Characteristic equations و  $\text{مصدر}$  ثوابت محددة بالنواتج  $K_{و}$  و (ت<sub>ز</sub>) في الفترة الزمنية الأولية (ت<sub>ز</sub>) و  $\text{مصدر}$  ثوابت حددت بواسطة مصفوفة المعاملات في المعادلة (٦-٤) ، أي بواسطة المصفوفة .

$$(٦ - ١٢) \dots \dots \begin{vmatrix} \alpha_١ + \gamma_١ \gamma_١ & \gamma_١ \gamma_١ & \dots & \dots & \dots & \dots \\ \dots & \dots & \dots & \dots & \dots & \dots \\ \gamma_١ \gamma_١ & \gamma_١ \gamma_١ & \dots & \dots & \dots & \dots \\ \dots & \dots & \dots & \dots & \dots & \dots \end{vmatrix}$$

وبذلك تعكس الثوابت  $\text{مصدر}$  المركز الأولى للاقتصاد القومي بينما تتوقف الثوابت  $\text{مصدر}$  على الهيكل التكنولوجي للاقتصاد كما عبر عنه بواسطة المعاملات الفنية وفترات الدوران وكذلك على معدلات الاستثمار\*

هذا التحليل يمكن أن يعمم إذا اعتبرنا معدلات الاستثمار متغيره بالنسبة للزمن أي إذا اعتبرنا الدوال  $\alpha (ت)$  بدلا من الثوابت  $\alpha (س = ١ \dots ٦ \dots \dots)$  . وبطريقة مماثلة ، فإنا يمكن أن نأخذ في الاعتبار التغيرات في المعاملات الفنية وفترات الدوران . وبدلا من معاملات الاستثمار الثابتة ، ينبغي أن نعتبر دوال

(\*) يفترض في الجذور  $\lambda_{د}$  أن تكون كلها فردية القيمة distinct . وفي حالة الجذور المتعددة فإن قيمة  $\text{مصدر}$  و  $\text{مصدر}$  المناظرة على الجانب الأيسر من المعادلة (٦ - ١١) لا تصبح بذلك رقما ثابتاً ولكنها كثيرة الحدود Polynomial من درجة أقل واحدا من عدد الجذور والمعاملات كثيرة الحدود هذه تحدد بالهيكل التكنولوجي للاقتصاد معبراً عنه بالمصفوفة ومعدلات الاستثمار . في حين تظل المعاملات  $\text{مصدر}$  محددة بالمركز الأولى .

الزمن  $y$  و  $(t)$  ، حيث  $r = 1 + i$  ، و  $i = 0.06$  . وعندئذ تصبح معادلات الفروق ( ٦ - ٤ ) .

$$r^n (t) = r^n (t) = [r^n (t) - (1+i)^n] \dots (٦ - ١٣)$$

وطالما أن المعاملات في هذه المعادلات ليست ثوابت ، فإن المعادلات تتطلب وسائل أكثر تعقيداً لمعالجتها .

وعلى أي حال ، فإن الزيادات في الإنتاج من فترة زمنية واحدة للفترة التالية يمكن حسابها بسهولة . وتكون متشابهة مع ( ٦ - ٨ ) .

$$r^n (t) = r^n (t) - (1+i)^n \dots (٦ - ١٤)$$

وبذلك تصبح مصفوفة المعاملات  $\hat{y}$  مقلوب المصفوفة

$$\hat{y}(t) = \begin{vmatrix} y_1(t) & , & y_2(t) & , & \dots & , & y_n(t) \\ \dots & & \dots & & \dots & & \dots \\ \dots & & \dots & & \dots & & \dots \\ y_n(t) & , & y_{n-1}(t) & , & \dots & , & y_1(t) \end{vmatrix}$$

والعلاقات بين الاستثمار وعملية نمو الإنتاج قدمت هنا في بنود كمية تماماً . ونجد أنها تتوقف فقط على الهيكل التكنولوجي للاقتصاد وعلى معدلات الاستثمار المختاره . وعلى أي حال فإن عملية النمو الاقتصادي يمكن أيضاً أن تقدم في بنود قيمية .

وفي مثل هذه الحالة يمكن أن نحل معاملات الاستثمار التكنولوجية  $y$  لمجموعة من المعاملات .

$$\frac{\Delta \text{س مرو}}{\text{س مرو} - (1 + \text{ت}) \text{س مرو}} = \text{س مرو}$$

$$(16-6) \quad (\text{س مرو} = 1, \dots, \text{ن})$$

والتي تشير إلى قيمة الإنتاج في القطاع (س) الذي يجب أن يستثمر في القطاع (و) لكي نحصل في الأخير على وحدة إضافية من قيمة الإنتاج. هذه المعاملات

يمكن أن تسمى « معاملات الاستثمار — الانفاق investment-outlay Coe. » أو « معاملات الانفاق Outlay coe » (\*).

وفي ضوء العلاقة (4-7) في قسم (4) ترتبط معاملات الانفاق بمعاملات الاستثمار كما يلي :

$$\text{س مرو} = \frac{\text{ع مرو}}{\text{ع مرو}} \cdot \text{س مرو} \dots (17-6)$$

وإذا ما أخذنا في الحسبان (6-2) يمكن أيضاً أن تكتب في الشكل

$$\text{س مرو} = \text{أ مرو} \cdot \frac{\text{ع مرو}}{\text{ع مرو}} \cdot \text{ت مرو} \dots (18-6)$$

وباستخدام العلاقات (4-7) في القسم (4) يمكن كتابه معادلات الفروق التي تعبر عن العلاقات بين الاستثمار في قطاعات الاقتصاد المختلفة والزيادات المحققة في الإنتاج في شكل قيمى

$$\text{س مرو} = \text{س مرو} [ \text{س مرو} - (1 + \text{ت}) \text{س مرو} ]$$

$$(19-6)$$

وحلول تلك المعادلات يمكن تحصيلها بوسائل المعادلة المميزة لها

their characteristic equation وهي :

(\* ) يستخدم اصطلاح « معاملات رأس المال » عادة للإشارة إلى معاملات الانفاق . ذلك لأن التفسيرات التي وردت في النظرية الماركسية لإصطلاح « رأس المال Capital » لا تتناسب مع اقتصاد اشتراكي لأنه يخفى الاختلاف الأساسي بين دور رأس المال كقيمة وسائل الإنتاج المستخدمة لكي يستحوذ أصحابه على الفائض المنتج في الاقتصاد القومي ودور وسائل الإنتاج كأداة في عملية الإنتاج المادى . ولذلك فإننا نفضل استخدام اصطلاح « معاملات الانفاق » ونعني « بالإنفاق » الاستثمارات المادية مقومة بالنقود .

$$(٢٠ - ٦) \quad \left| \begin{array}{c} \alpha + \gamma_1 (1 - \lambda) + \dots + \gamma_n (1 - \lambda) \\ \dots \\ \dots \\ \gamma_1 (1 - \lambda) + \dots + \gamma_n (1 - \lambda) \end{array} \right| = 0$$

وبذلك نجد أن عملية نمو قيمة الانتاج للقطاعات المختلفة في الاقتصاد تحدد بناء على ذلك عن طريق معاملات الانفاق  $\gamma$  ومعدلات الاستثمار  $\alpha$  على افتراض أن قيم النواتج الأولية  $\gamma_1 (ت.ت)$  ، ... ،  $\gamma_n (ت.ت)$  محددة .  
 وفي حالة جمع قطاعين أو عدة قطاعات في قطاع واحد فان معاملات الانفاق تسلك نفس سلوك معاملات المدخلات . أى أن معاملات الانفاق للقطاع الجديد نتيجة لعملية التجميع تصبح هي المتوسطات المرجحة لمعاملات الانفاق للقطاعات المجمع .

وفي الواقع إذا ما رمزنا بالرمز (ل) للقطاع الناتج من عملية تجميع القطاعين (و ، د) فان معاملات الانفاق للقطاع الجديد تكون :

$$\gamma_{\text{مرل}} = \frac{\Delta \text{ س مرل}}{\text{س ل} - (1 + ت) \text{ س ل}} \quad \text{طالما أن :}$$

$$\Delta \text{ س مرل} = \Delta \text{ س مرو} + \Delta \text{ س مرد}$$

$$(٢١ - ٦) \quad \text{س ل} (ت) = \text{س و} (ت) + \text{س د} (ت)$$

$$\text{س ل} (1 + ت) = \text{س و} (1 + ت) + \text{س د} (1 + ت)$$

وإذا أخذنا في الاعتبار التعريف definition (١٦ - ٦) فاننا نحصل على

$$\gamma_{\text{مرل}} = \frac{\gamma_{\text{مر و}} [\text{س و} (1 + ت) - \text{س و} (ت)] + \gamma_{\text{مر د}} [\text{س د} (1 + ت) - \text{س د} (ت)]}{[\text{س و} (1 + ت) - \text{س و} (ت)] + [\text{س د} (1 + ت) - \text{س د} (ت)]}$$

$$(٢٢ - ٦)$$

وترجع أهمية تقديم عملية نمو الإنتاج المترتبة على الاستثمار في شكله النقدي إلى الإمكانية التي تعطيها لتجميع القطاعات . ولكن يجب أن نشير إلى أن



معاملات الإنفاق لا تعكس فقط الهيكل التكنولوجي للاقتصاد . فكما هو واضح من ( ٦ - ١٧ ) ، تتوقف أيضاً على الأسعار النسبية للمنتجات . ونتيجة لكونها تأخذ المتوسطات في ظل عملية التجميع ، فإننا نجد أنها تعتمد أيضاً على الأسعار النسبية لمنتجات القطاعات المجمعمة .

وعلى أي ، فإنه اعتماداً على النظرية الماركسية للقيمة ، فإننا يمكن ترجمة معاملات الانفاق ( في ظل ظروف مناسبة ) كمؤشر إلى كمية العمل الاجتماعي المستخدم في القطاع الاقتصادي والتي يجب أن « تخزن » بغرض زيادة إنتاج قطاع آخر بحجم يمثل وحدة واحدة من العمل الاجتماعي . وفي ظل هذا التفسير ، الذي يتطلب أن تعكس الأسعار كميات العمل الاجتماعي اللازم لإنتاج وحدة من المنتجات المادية ، نجد أن معاملات الانفاق هي أيضاً تمثل الهيكل التكنولوجي للاقتصاد .

والطريقة التي يتحرك بها نمو الإنتاج عن طريق الاستثمار تتوقف تماماً على الهيكل التكنولوجي للاقتصاد وتفسر أيضاً بأن معاملات الاستثمار هي ، طبقاً لـ ( ٦ - ٢ ) ، نواتج المعاملات الفنية وفترات الدوران ، أو أن معاملات الإنفاق ، طبقاً لـ ( ٦ - ٨ ) هي نواتج معاملات المدخلات وفترات الدوران (\*) ، وبذلك نجد أن الظروف التكنولوجية المحددة لنمو الإنتاج مترتبة على استثمار يتركب كلية من عاملين : أحدهما المعاملات الفنية الدالة على علاقات المدخلات والمخرجات الجارية خلال وحدة زمنية ، والآخر هو فترات الدوران التي تشير ببساطة إلى فترة عمر وسائل الإنتاج المختلفة وبالتالي معدل استخدام وسائل الإنتاج في وحدة زمنية واحدة .

وبذلك نتخلص تماماً من أي أفكار غامضة عن إنتاجية ما يسمى « برأس المال » والذي كان ينظر إليه على اعتبار أنه من عناصر الإنتاج المنفصلة والمميزة عن بقية وسائل الإنتاج المادية الأخرى . وهذه الخاصية الميتافيزيقية ثبت عدم صحتها .

(\*) وكون أن معاملات الاستثمار هي غير مستقلة عن المعاملات الفنية ولا يمكن تشتق منها بمضاعفة فترات الدوران . هذه الحقيقة قد أشار إليها اولاً David Hawkins في Some

« Conditions of macro - economic stability » *Econometrica* 1948 P. 313 .

وعادة ما تؤخذ خطأ هذه المعاملات على أنها مستقلة كما فعل البروفسور ليونتييف في « Studies in the structure of the American Economy » Oxford University Press New York 1953 P. 56.

ففي اقتصاد رأسمالي يتضمن « رأس المال » حقوق الملكية الخاصة لوسائل الإنتاج التي تسمح لملاك وسائل الإنتاج بالاستحواذ على الفائض المنتج في الاقتصاد القومي . فرأس المال هو سلطة للاستحواذ على الفائض . هذه السلطة في النظام الرأسمالي ، تقاس بالقيمة النقدية لوسائل الإنتاج وقوة العمل المؤجرة التي يستطيع شخص أو مؤسسة تشغيلها . وفي اقتصاد اشتراكي لا توجد مثل حقوق الملكية هذه . ويوجد ببساطة وسائل إنتاج مادية وظروف تكنولوجية معينة معبراً عنها بمعاملات فنية وفترات دوران . ومن هذه الظروف التكنولوجية ترتب نتائج معينة تختص بكمية العمل الاجتماعي الذي يجب أن « يخزن » بفرصة تحقيق زيادة مخططة في الإنتاج . وبذلك لا يوجد حاجة في اقتصاد اشتراكي لأي مفهوم « لرأس المال » . مثل هذا المفهوم سوف يحجب الخاصية التكنولوجية لظروف عملية النمو الاقتصادي .

#### ٧ - آثار الاستثمار على الدخل القومي والتوظيف :

والمعادلات ( ٦ - ١٩ ) في القسم السابق يمكن تحويلها إلى شكل مماثل لمعادلة ( ٦ - ٨ ) ، أي في شكل يعرض الزيادة في قيمة الإنتاج في قطاع في الاقتصاد القومي كعلاقة خطية في الاستثمار المحقق في القطاعات المختلفة . ولزيادة التعميم ، من المناسب اعتبار معدلات الاستثمار (  $\alpha$  ) كدالة variable in time في الزمن أي  $\alpha(t)$  وعندئذ نحصل على :

$$s_t - (1 + t) s_{t-1} = \sum_{i=0}^t \alpha_i s_{t-i} \quad (ت) \quad (٢ - ١)$$

$$(و = ١ ، ... ، n) \quad (٢ - ٢)$$

والمعاملات  $s_t^i$  هي عناصر في مصفوفة  $(s_{t-i}^i)$  وهي مقلوب مصفوفة

معاملات الإنفاق .

$$(٢ - ٢) \quad \left| \begin{array}{cccc} s_1^1 & , & s_1^2 & , & \dots & , & s_1^n \\ \dots & & \dots & & \dots & & \dots \\ \dots & & \dots & & \dots & & \dots \\ s_n^1 & , & s_n^2 & , & \dots & , & s_n^n \end{array} \right| = s_t^i$$

وهذا يعني أن :

$$\left( \frac{\hat{Y}_i}{\hat{Y}_j} \right) = \hat{Y}_i \quad ; \quad (i, j = 1, \dots, n) \quad (2-3)$$

حيث  $\hat{Y}_i$  هي المحدد ،  $\hat{Y}_j$  ،  $\hat{Y}_i$  هو مرافق Co-factor العنصر  $\hat{Y}_i$ .

ويمكن أن نسمى المعاملات  $\hat{Y}_i$  « نسب المخرجات — الانفاق

output-outlay ratios » بين القطاعات — وهي تشير إلى الزيادة في إنتاج القطاع (و) مقاساً بالقيمة والمترتبة على زيادة المنفق على الاستثمار بوحدة واحدة من إنتاج القطاع (س).

وبتجميع المعادلة (2-1) على مستوى كل قطاعات الاقتصاد القومي نحصل على

$$\sum (S_i + 1) - S_i \quad (ت)$$

$$= \sum \hat{Y}_i \quad (ت) \quad (ت)$$

أو إذا كتبنا

$$\beta = \sum \hat{Y}_i \quad (i = 1, \dots, n) \quad (2-4)$$

$$\sum (S_i + 1) - S_i \quad (ت)$$

$$= \sum \alpha \quad (ت) \quad (2-5)$$

والجانب الأيمن من المعادلة (2-5) هو الزيادة في إجمالي الإنتاج القومي من فترة زمنية إلى فترة تالية . وتشير المعاملات  $\beta$  على الجانب الأيسر إلى أثر زيادة وحدة في المنفق على الاستثمار لمنتجات القطاعات المختلفة في الاقتصاد على إجمالي الإنتاج القومي — ويمكن أن يطلق عليها ببساطة « نسب المخرجات — الانفاق Output-outlay ratios » للإنتاج في القطاعات المختلفة .

ويمكن إجراء تبسيط أكثر في المعادلة (2-5) بالتعبير عن المنفق على الاستثمار في القطاعات المختلفة على أنها شريحة من المنفق على الاستثمار الكلي في

الاقتصاد القومي فاذا ما أشرنا إلى المعدل الكلي للاستثمار للاقتصاد القومي بالرمز  $\alpha$  (ت) خلال الفترة الزمنية (ت) يكون الانفاق الكلي على الاستثمار خلال الفترة الزمنية  $\alpha$  (ت) محرم  $s_{\alpha}$  (ت).

وأيضاً إذا أشرنا إلى نسبة الانفاق الكلي على الاستثمار الذي يتضمن منتج القطاع (س) في الاقتصاد بالرمز  $\mu$  (ت) نحصل على

$$s_{\alpha} (ت) s_{\mu} (ت) = s_{\mu} (ت) \alpha (ت) s_{\alpha} (ت) \dots (ت) \dots (٦ - ٧)$$

وسوف نسمى  $s_{\mu}$  (ت) شرائح هيكل الاستثمار ونلاحظ أن

$$s_{\mu} (ت) = 1$$

وبالتعويض من العلاقة (٦ - ٧) في المعادلة (٥ - ٧) وبالأخذ في الاعتبار .

$$s_{\alpha} (ت) s_{\mu} (ت) = s_{\mu} (ت) s_{\alpha} (ت)$$

فإننا نصل إلى

$$s_{\alpha} (ت) s_{\mu} (ت) = s_{\mu} (ت) s_{\alpha} (ت) - (1 + \alpha) s_{\mu} (ت) s_{\alpha} (ت) + s_{\mu} (ت) s_{\alpha} (ت)$$

والتي يمكن كتابتها أيضاً في الصورة :

$$\frac{s_{\alpha} (ت) s_{\mu} (ت) - (1 + \alpha) s_{\mu} (ت) s_{\alpha} (ت) + s_{\mu} (ت) s_{\alpha} (ت)}{s_{\mu} (ت) s_{\alpha} (ت)}$$

$$(٧ - ٧) \quad s_{\alpha} (ت) = s_{\mu} (ت) s_{\alpha} (ت)$$

والجانب الأيمن من (٧ - ٧) هو معدل زيادة الإنتاج القومي الإجمالي

وسوف نعبر عنه بالرمز  $\hat{p}$  (ت). ولكي نبسط الجانب الأيسر سوف نضع

$$s_{\beta} (ت) = s_{\mu} (ت) s_{\alpha} (ت) \dots (ت) \dots (٨ - ٧)$$

وطالما أن محرم  $s_{\mu}$  (ت) = 1،  $\beta$  يمكن أن تفسر على أنها النسبة

المتوسطة « للمخرجات — الإنفاق » للاقتصاد القومي . وبذلك يمكن التعبير عن معادلة ( ٧ - ٧ ) في شكل مبسط .

$$\hat{ط}(ت) = \alpha (ت) \beta (ت) \dots (٧ - ٩)$$

وبذلك يكون معدل زيادة الإنتاج القومي الإجمالي هو حاصل ضرب المعدل الكلي للاستثمار في النسبة المتوسطة « للمخرجات — الإنفاق » .

والآن نستطيع أن نحسب أثر برنامج محدد للاستثمار على إجمالي الدخل القومي بعد فترة زمنية معينة . فاذا ما أخذنا :

محوس و ( ت . ) لتعبر عن الانتاج القومي الاجمالي في الفترة الزمنية الأولى ( ت . ) .

وأن برنامج الاستثمار يحدد عن طريق معدلات الاستثمار الكلية  $\alpha (ت . ) \dots$  ،  $\alpha (ت . )$  .

وكذلك الشرائح  $\mu (ت . ) \dots$  ،  $\mu (ت . )$  تمثل الإنفاق الكلي على الاستثمار لمنتجات القطاعات المختلفة في الاقتصاد (  $\mu = ١ ، \dots ، \nu$  ) .

فإننا نحصل على النسبة المتوسطة « للمخرجات — الإنفاق  $\beta (ت . ) \dots$  .  $\beta (ت . )$  .

فإن الانتاج القومي الاجمالي في فترة زمنية  $ت ف$  (  $ت ف < ت .$  ) يكون :

$$\text{محوس و } (ت ف) = \text{II} \text{II}^{ت ف} [ \alpha (ت) \beta (ت) + ١ ] \text{محوس و } (ت . )$$

$ت = ت .$

$$(٧ - ١٠)$$

وإذا ما افترضنا أن معدل الاستثمار الكلي  $\alpha (ت . )$  وكذلك شرائح

التخصيص  $\mu (ت)$  ثابتة خلال كل فترة زمنية ، ولتكن  $\alpha$  ،  $\mu$  فإنها

$$\text{محوس و } (ت ف) = (\alpha + ١) \beta (ت ف) - ت . \text{محوس و } (ت . ) \dots \dots (٧ - ١١)$$

والدخل القومي هو قيمة الإنتاج الصافي الكلي للاقتصاد القومي . وقيمة

الإنتاج الصافي للقطاع (س) في فترة زمنية (ت) طبقاً لمعادلة التخصيص  
(٤ - ١٢) أو (٤ - ١٤) هو

$$\text{س س س (ت)} = \text{س س س (ت)} - \text{م ح و أ م ر و س و (ت)} \dots \dots (٧ - ١٢)$$

حيث أمر و هي معاملات المدخلات

ويكون معدل الزيادة في الدخل القومي مساوياً لمعدل الزيادة في الإنتاج القومي الإجمالي فقط عندما يهمل التغير الذي يحدث في الأحلال . وبأخذنا في الاعتبار الأخير ، نحصل على النتيجة التالية

وباستخدام نفس الرموز يكون الدخل القومي في فترة زمنية (ت)

$$\text{م ح و س س س (ت)} = \text{م ح و س س س (ت)} - \text{م ح و أ م ر و س و (ت)}$$

حيث يمثل الحد الثاني (المزدوج) من الجانب الأيسر ذلك الجزء من إجمالي الإنتاج القومي الذي يستخدم لأحلال وسائل الإنتاج المستخدمة خلال فترة زمنية أي الأهلاك . ودعنا نشير إلى معدل الأحلال (معدل الأهلاك) خلال فترة زمنية (ت) بـ

$$\frac{\text{م ح و أ م ر و س و (ت)}}{\text{م ح و س س س (ت)}} = (ت)_{\sigma}$$

عندئذ نستطيع أن نكتب

$$\text{م ح و س س س (ت)} = \text{م ح و س س س (ت)} [1 - (ت)_{\sigma}]$$

فاذا مارمزننا بالرمز ط (ت) لمعدل الزيادة في الدخل القومي ، ط<sup>٨</sup> (ت) معدل زيادة إجمالي الإنتاج القومي نحصل على

$$\frac{\text{م ح و س س س (ت)} (1 + ط)}{[1 - (ت)_{\sigma}] \text{م ح و س س س (ت)}} = 1 + ط = \frac{\text{م ح و س س س (ت)} (1 + ط)}{\text{م ح و س س س (ت)}}$$

حيث تمثل

$$1 + ط = (ت)_{\sigma} [1 + ط] \dots \dots (٧ - ١٣)$$

العلاقة بين معدل زيادة الدخل القومي ط(ت) ومعدل زيادة إجمالي الانتاج القومي ط<sup>ا</sup>(ت) .

وفي العلاقة المحصلة نجد أن ١ + ط(ت) هي معامل نمو الدخل القومي ، ١ + ط<sup>ا</sup>(ت) هي معامل نمو الانتاج القومي الاجمالي ، ١ - ر(ت) ، ١ - ه(ت + ١) تمثل شريحة الانتاج القومي الاجمالي في الفترات الزمنية المعنية ت ، ت + ١ التي لا تستخدم للإحلال ، ويمكن أن تسمى نسبة الانتاج الصافي . وبناء على ذلك فإن ، العلاقة (٧ - ١٣) تبين أن معامل نمو الدخل القومي يتساوى مع معامل نمو الانتاج القومي الاجمالي مضروباً في مقدار يمثل نسبة التغير في الانتاج .

والدخل القومي في فترة زمنية ت فـ مرتبط بالدخل القومي في الفترة الزمنية الأولى ت . ( ت فـ < ت . ) بمعادله مشابهة لـ (٧ - ١٠) ، (٧ - ١١) وهي :

$$\text{محرر سـرر}^{(ت فـ)} = \text{محرر سـرر}^{(ت)} \cdot [١ + ط(ت)] \cdot \text{محرر سـرر}^{(ت)}$$

ت فـ  
ت = ت .

(٧ - ١٤) . . . . .

وعندما تكون ط(ت) = ط = ثابت

$$\text{محرر سـرر}^{(ت فـ)} = (١ + ط) \cdot \text{محرر سـرر}^{(ت)} - ت . \text{محرر سـرر}^{(ت)}$$

وفي ضوء (٧ - ٩) ، (٧ - ١٤) فإن (٧ - ١٤) يمكن أن تكتب أيضاً في شكل أكثر وضوحاً .

$$\left\{ \frac{(١ + ت)^\alpha - ١}{(ت)^\alpha - ١} [١ + \alpha (ت)^\beta \cdot (ت)^\alpha] \right\} \cdot \text{محرر سـرر}^{(ت فـ)} = \text{محرر سـرر}^{(ت)}$$

ت فـ  
ت = ت .

(٧ - ١٥) . . . . .

والتوظيف الكلى المولد بواسطة الانتاج القومى الاجمالى يحسب كما يلى :

نشير كما فى قسم ( ٤ ) بالرمز  $\bar{A}$  و إلى معامل المدخل الذى يدل على قيمة العمل المباشر اللازم لانتاج وحدة من قيمة الانتاج فى القطاع ( و ) . وسوف نطلق عليها للتسهيل اسم « معاملات التوظيف » . والتوظيف الكلى ( مقاساً بوحدات قيمية ) المناظر لاجمالى الانتاج القومى فى فترة زمنية ( ت ) هو ، طبقاً لمعادلة التوازن ( ٤ - ١ )

$$\text{محو } \bar{A} \cdot \text{وسو}^{(ت)}$$

ويترتب على ذلك أن الزيادة فى التوظيف الكلى من فترة زمنية للفترة التالية هو :

$$\text{محو } \bar{A} \cdot \text{وسو}^{(ت+١)} - \text{وسو}^{(ت)}$$

وبأخذنا فى الاعتبار معادلة ( ٧ - ١ ) نجد :

$$\text{محو } \bar{A} \cdot \text{وسو}^{(ت+١)} - \text{وسو}^{(ت)} = \text{محو } \bar{A} \cdot \text{وسو}^{\alpha} \cdot \text{وسو}^{(ت)}$$

أو فى ضوء ( ٧ - ٦ )

$$\text{محو } \bar{A} \cdot \text{وسو}^{(ت+١)} - \text{وسو}^{(ت)} = \text{محو } \bar{A} \cdot \text{وسو}^{\alpha} \cdot \text{وسو}^{(ت)}$$

ويمكن تبسيط هذه المعادلة كما يلى : نكتب

$$\text{محو } \bar{A} \cdot \text{وسو}^{\alpha} = \text{محو } \bar{A} \cdot \text{وسو}^{\alpha} \cdot \text{وسو}^{(١-١)} \cdot \text{وسو}^{(١-١)} \cdot \dots \cdot \text{وسو}^{(١-١)}$$

حيث  $\gamma$  هو حجم التوظيف الإضافى فى الاقتصاد القومى ( مقاساً بوحدات قيمية ) والناجم عن زيادة الانفاق الاستثمارى على إنتاج القطاع ( س ) بمقدار وحدة واحدة . ويمكن أن نطلق عليه اسم ( معدل إنفاق - توظيف ) لانتاج القطاع ( س ) . وعندئذ تحصل على :

$$\text{محو } \bar{A} \cdot \text{وسو}^{(ت+١)} - \text{وسو}^{(ت)} = \frac{\text{محو } \bar{A} \cdot \text{وسو}^{\alpha} \cdot \text{وسو}^{\gamma} \cdot \text{وسو}^{\mu} \cdot \text{وسو}^{(ت)}}{\text{محو } \text{وسو}^{(ت)}}$$



أو بإدخال المعدل المتوسط للتوظيف — إنفاق في الاقتصاد القومي وهو :

$$\gamma (ت) = \text{محرر } \gamma \text{ س } \mu \text{ س } (ت) \quad (١٨ - \gamma)$$

فإن :

$$\alpha (ت) \gamma (ت) = \frac{\text{محرر } \alpha \cdot \text{أ.و. س } (ت) - (١ + ت) \text{ س } (ت)}{\text{محرر } \text{س } (ت)} \quad (١٩ - \gamma)$$

ويشير الجانب الأيمن من (١٩ - ٧) إلى الزيادة في التوظيف الكلي من فترة زمنية للفترة التالية في علاقتها بقيمة الإنتاج القومي الاجمالي في الفترة الزمنية الأولى . فإذا ما كتبنا :

$$\alpha (ت) = \frac{\text{محرر } \alpha \cdot \text{أ.و. س } (ت)}{\text{محرر } \text{س } (ت)} \dots (٢٠ - \gamma)$$

أى المعامل المتوسط للتوظيف في الاقتصاد القومي . وباحلال هذه في (١٩ - ٧) نحصل على معدل الزيادة في التوظيف الكلي من فترة زمنية للفترة التالية ؛

$$\frac{\text{محرر } \alpha \cdot \text{أ.و. س } (ت) - (١ + ت) \text{ س } (ت)}{\text{محرر } \alpha \cdot \text{أ.و. س } (ت)}$$

$$= \frac{\alpha (ت) \gamma (ت)}{\alpha (ت)}$$

أو إذا ما عبرنا عن الجانب الأيمن بالرمز  $p (ت)$  فإن

$$p (ت) = \frac{\alpha (ت) \gamma (ت)}{\alpha (ت)} \dots (٢١ - \gamma)$$

وبذلك نجد أن معدل الزيادة في التوظيف الكلي هو حاصل ضرب معدل الاستثمار في النسبة المتوسطة «للتوظيف — إنفاق» مقسومة على المعامل المتوسط للتوظيف في الاقتصاد القومي .

ويرتبط التوظيف الكلي في وحدة زمنية (ت) بالتوظيف الكلي في الوحدة الزمنية الأولى  $t_1$  ( $t_1 < t$ ) بالمعادلة :

$$\left[ \frac{\gamma(t)}{\alpha(t)} + 1 \right] \prod_{t=1}^{t-1} I = \alpha(t_1) \quad (22-7)$$

$$\text{محو } \alpha(t_1) \text{ و } t_1 \text{ ( } 22-7 \text{ )}$$

وبمقارنة (21-7) بـ (9-7) يمكن أن نقيم علاقة بين معدل الزيادة في التوظيف ومعدل زيادة الانتاج القومي الاجمالي . ويمكن أن نشير بالرمز  $\gamma(t)$  إلى نسبة هذين المعدلين .

$$\gamma(t) = \frac{p(t)}{\hat{p}(t)} \dots \dots \dots (23-7)$$

ونحصل على

$$\gamma(t) = \frac{1}{\alpha(t)} \cdot \frac{\gamma(t)}{\beta(t)} \dots \dots \dots (24-7)$$

أى أن هذا المعدل يتناسب مع نسبة معدل « التوظيف — إنفاق » إلى المعدل المتوسط « للنتاج — إنفاق » .

ويكون معدل نمو التوظيف الكلي أكثر من او مساوياً لـ أو أقل من الانتاج القومي الاجمالي حسب ما إذا كان

$$\frac{\gamma(t)}{\alpha(t)} < \beta(t) \dots \dots \dots (25-7)$$

وعلى أى حال ، تعتبر  $\gamma(t)$  ،  $\beta(t)$  متوسطات تتوقف على هيكل الإنفاق الاستثمارى الكلى . فاذا ما أخذنا فى الاعتبار (8-7) ، (18-7) نحصل على :

$$ح(ت) = \frac{1}{\alpha \cdot (ت) \cdot \beta} \cdot \frac{\gamma}{\delta} \cdot \dots \cdot (ت) \quad (٢٦ - ٧)$$

وطالما أن المعاملين  $\gamma$  ،  $\beta$  محدودان بالظروف التكنولوجية ،  $\alpha$  . (ت) محدد بمعاملات التوظيف  $\alpha$  . و بطريقة تركيب الانتاج القومى من نواتج القطاعات المختلفة ، فان ح ( ت ) يمكن أن تتأثر فقط باختيار مناسب لهيكل شرائح الاستثمار  $\beta$  ( ت ) .

ولكى نحصل على أكبر معدل من الزيادة فى الدخل القومى ( أو الانتاج القومى الاجمالى ) فان الشرائح الهيكلية  $\beta$  ( ت ) يجب أن يتم اختيارها بما يؤدي إلى الحصول على نهاية عظمى للمعدل المتوسط الاجمالى للمخرجات — إنفاق  $\beta$  ( ت ) . ولتحقيق هذا يجب أن تتكون الانفاق الاستثمارى من منتجات القطاعات ذات المعدلات الأعلى للانفاق الكلى  $\beta$  .

ولكى تحصل على أكبر معدل زيادة ممكنة للتوظيف الكلى ، يجب أن يتم اختيار الشريحة الهيكلية  $\beta$  ( ت ) بما يؤدي إلى الحصول على نهاية عظمى لمعدل التوظيف — انفاق  $\gamma$  ( ت ) . وهذه تستلزم أن يتركب الانفاق الاستثمارى من منتجات القطاعات ذات المعدلات الاجمالية الأعلى للتوظيف — انفاق  $\gamma$  .

وتشير هذه الاعتبارات إلى معدل زيادة الانتاج القومى الإجمالى أو التوظيف الكلى فى فترة زمنية محدودة ( ت ) . وإذا كانت أهداف السياسة هى الحصول على أكبر زيادة ممكنة من التوظيف الكلى بعد فترة زمنية أطول ، فانه يجب أن يؤخذ فى الاعتبار عامل إضافى . ومن ( ٧ - ٢١ ) نرى أن معدل الزيادة فى التوظيف الكلى يكون متناسبا مع  $\alpha$  ( ن ) ، أى معدل الاستثمار فى فترة زمنية . وعلى أى حال ، فان معدل الاستثمار ، يمكن أن يتوقف على الدخل القومى ، لأن الزيادة فى الدخل القومى تجعل من الممكن الحصول على معدل أكبر للإستثمار .

والنتيجة ، قد يكون من الممكن الحصول فى الأجل الطويل على زيادة أكبر

في التوظيف الكلي بتخصيص « إتفاق استثماري » ليس بطريقة تحدث أكبر معدل لنمو التوظيف الكلي في الحال ، ولكن بطريقة تحدث معدلاً أكبر لزيادة الدخل القومي .

ويلاحظ أن المعدل المنخفض لنمو التوظيف في الفترة المبكرة يمكن أن يعوض بمعدل أكبر من الزيادة في التوظيف في فترة لاحقة نتيجة لزيادة معدل الاستثمار . على سبيل المثال إذا كانت :

$$\alpha (t) = r \theta (t)$$

حيث  $\theta (t) = \text{محصور} (-)$  هي الدخل القومي في الفترة الزمنية  $(t)$  ،  $r$  هي معامل التناسب  $(. < r < 1)$  عندئذ :

$$p(t) = r \theta(t) \frac{\gamma(t)}{1.0(t)} \quad (28-7)$$

وبأخذنا في الاعتبار العلاقة  $(14-7)$  نجد أنه في أي فترة زمنية محددة ولتكن  $t$  :  $(t < .)$  أن معدل زيادة التوظيف الكلي يكون :

$$p(t) = r \frac{\gamma(t)}{1.0(t)} \theta(t) \prod_{t=0}^t (1 + \tau(t)) \quad (29-7)$$

حيث  $\theta(t)$  هو الدخل القومي في الفترة الزمنية الأولى  $(t)$  .  
وبذلك يكون معدل زيادة التوظيف الكلي في أي فترة زمنية متناسباً مع زيادة الدخل القومي التي تحدث بين الفترة الزمنية الأولى والفترة الزمنية موضع الاعتبار .

وفي المعادلة  $(29-7)$  تتوقف  $\gamma(t)$  على قيم شرائح هيكل الاستثمار  $s(t)$   $(s = 1, \dots, n)$  في الفترة الزمنية  $(t)$  حيث أن  $\tau(t)$  تتوقف على قيم تخصيص شرائح هيكل الاستثمار  $\mu(s(t))$  في كل الفترات الزمنية من  $(t)$  إلى  $(t-1)$  وهذه يمكن ملاحظتها من المعادلات  $(8-7)$  ،  $(15-7)$  ،  $(18-7)$  ، وأي تغيير في قيم شرائح

هيكل الاستثمار في كل فترة من (ت. ث) إلى (ت. د) تحدث بذلك تغيراً في معدل زيادة التوظيف الكلي في فترة زمنية (ت. د) مساوياً لـ .

$$\frac{r}{(t_d)^{\gamma}} = (t_d) p s \quad \text{ث (ت. ث) } \quad \text{ت. د}$$

$$\frac{r}{(t_d)^{\gamma}} = (t_d) p s + (t_d) \gamma s \quad \text{ت. د}$$

$$(30 - \gamma) [(t_d) + 1]$$

والتغير يكون موجبا أو صفراً أو سالبا طبقاً لإشارة المقدار الموجود في داخل الأقواس على الجانب الأيسر أي حسب ما إذا كان .

$$(31 - \gamma) \dots \frac{(t_d) \gamma s}{(t_d)^{\gamma}} < \frac{(t_d) + 1}{\pi} \quad \text{ت. د}$$

والجانب الأيمن من (31 - 7) يمكن كتابته بالصورة .

$$\frac{(t_d) \gamma s}{(t_d)^{\gamma}} = \frac{(t_d) + 1}{\pi} \quad \text{ت. د}$$

ومن ثم يصبح التعبير (31 - 7)

$$(32 - \gamma) \dots \frac{(t_d) \gamma s}{(t_d)^{\gamma}} < \frac{(t_d) + 1}{\pi} \quad \text{ت. د}$$

وإذا ما بدأنا بقيم شرائح هيكل الاستثمار والتي في كل فترة زمنية من (ت. ث) إلى (ت. د) تعظم المعدل المتوسط (للتوظيف - اتفاق)  $\gamma (ت. ث)$  . ثم نغير هذه الشرائح بحيث تعظم  $\pi (ت. ث)$  . نجد أنه في كل فترة زمنية  $s > \pi (ت. ث) > \gamma (ت. د)$  .

( ماعدا الحالات التي تكون فيها  $\gamma = \beta = (ت)$  في كل فترة زمنية ، عندما تكون  $S ط ت = 0 = S \gamma (ت)$  . عندئذ يزداد الجانب الأيمن في (٧-٣٢) تلقائياً تبعاً لقيمه ( تـ ) . وباختيار قيمه كبيره لـ ( تـ ) فإنه من الممكن جعل الجانب الأيمن في (٧-٣٢) أكبر من الجانب الأيسر ، أى ، لتحقيق معدل أكبر من زياده التوظيف الكلى أكثر مما تكون الحالة إذا كانت شرائح تخصيص الاستثمار مختاره لكي تعظم التأثير الفورى للتوظيف الاجمالي في كل فترة زمنية .

والتوظيف الكلى في الفترة الزمنية ( تـ ) ( تـ ) ( تـ ) ( تـ ) ( تـ ) هي طبقاً لـ (٧-٢٢)

$$\text{محو أ و س و } ( تـ ) = \prod_{ت = ١}^{ت} [ P + ١ ] \text{ محو أ و س و } (ت) \dots (٧-٣٣)$$

وبأخذ اللوغاريتمات نجد أن :

$$S \text{ لو محو أ و س و } ( تـ ) = \frac{P S ( تـ )}{( تـ ) + ١} + \text{ثابت} \dots (٧-٣٤)$$

وكما رأينا يؤدي التغير في شرائح هيكل الاستثمار المخططة إلى تعظيم ط (ت) في كل فترة زمنية يؤدي إلى أن تكون  $P S ( تـ ) < 0$  . من فترة زمنية وما بعد ذلك من فترات . وبالبدء من هذه الفترة الزمنية يزداد الجانب الأيسر من (٧-٣٤) تلقائياً ، مع قيمة ( تـ ) . وباختيار قيمة كبيرة لـ ( تـ ) يصبح من الممكن جعل (٧-٣٤) موجبة ، أى جعل التوظيف الكلى أكبر من الحالة التي لا يكون فيها الدخل القومي في نهايته العظمى في كل فترة .

فاذا ما اعتبرنا أن ( تـ ) هي القيمة من ( تـ ) التي تبدأ المعادلة عندها في أن تصبح موجبة . فإنه في فترة تخطيط أبعد من تـ - تـ . نجد أن أكبر

توظيف اجمالي يمكن الحصول عليه عن طريق تكوين انفاق استثمارى للمنتجات فى القطاعات المختلفة فى الإقتصاد القومى بحيث نحصل على نهاية عظمى لـ ٧ (ت) فى كل فترة زمنية ، وذلك بأن نستخدم دائماً إنتاج القطاعات ذات أعلا معدل « توظيف—انفاق » . أما فى فترات التخطيط التى تكون أطول من تـ ر —ت . فإن أكبر توظيف اجمالي يمكن الحصول عليه بأن تحصل على نهاية عظمى لـ ط ( ت ) فى كل فترة زمنية . وذلك بتكوين إنفاق الاستثمارى من إنتاج القطاعات ذات المعدل الأعلى للمخرجات — الانفاق .

ويمكن الحصول على ظروف أكثر تعقيداً لهيكل الانفاق الاستثمارى عندما يكون الهدف الرئيسى للسياسة ، أى تحقيق أكبر زيادة ممكنة فى الدخل القومى أو التوظيف الكلى خلال فترة زمنية خاضعا لظروف إضافية مفروضة ، على سبيل المثال معدل نمو للاستهلاك محدد مقدماً . مثل هذه للمشاكل يمكن أن تحل على أساس العلاقات المقامة فى هذه الدراسة باستخدام أساليب البرامج الخطية .

دار الكاتب العربي للطباعة والنشر  
بالتاهرة  
فرع التوفيقية



دار الكاتب العربي للطباعة والنشر  
بالتاهرة  
فرع التوفيقية

التمن